БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№17 (360) 10 марта 1997 года понедельник

СОБЫТИЕ

ВОСТОЧНЫЙ ЛАБИРИНТ

Андрей МАХОВСКИЙ

На минувшей неделе состоялась встреча российского и белорусского президентов, которой официальная пропаганда предрекала эпохальное значение. 7 марта Борис Ельцин и Александр Лукашенко в очередной раз побеседовали в Москве на интеграционные темы. Правда, никаких кардинальных изменений в положении Беларуси после этой встречи, похоже, не произойдет -- президенты всего лишь в очередной раз повторили набившие оскомину тезисы о «необходимости углубления экономической интеграции» и констатировали полное взаимопонимание по вопросу расширения НАТО на Восток.

О том, что президент Александр Лукашенко сделает все возможное, чтобы московский вояж не был ознаменован радикальными решениями, стало ясно еще несколько недель назад, когда белорусский лидер стал сочетать интонации пламенного интегратора с речами не менее пламенного сторонника независимости и суверенитета. Президент заговорил о традициях белорусской государственности и заявил, что никакого присоединения Беларуси к России не произойдет. Как и во многих других случаях, белорусский лидер как в воду глядел: переговоры в Москве завершились, но вместо того, чтобы объединяться, президенты подписали совместное заявление *«по самому широкому комплексу двусторонних отношений»*.

Накануне встречи много разговоров было о неких трех интеграционных проектах. Москва якобы предложила Александру Лукашенко несколько вариантов возможного объединения и настаивала на немедленной реализации одного из них. За несколько дней до встречи «Интерфакс» передал сообщение о намерении Бориса Ельцина предложить проведение референдумов об объединении в двух странах.



Вот и встретились два одиночества

Правда, в Минске всю эту московскую суету воспринимали абсолютно спокойно. Признавали, что правительство России оказывает давление на белорусского президента, однако выражали уверенность в том, что у Александра Лукашенко найдутся аргументы, способные убедить российское руководство. Похоже, что именно так и случилось. Ни формы дальнейшей интеграции, ни сроки проведения предсловутого референдума об объединении в результате встречи не названы. По видимому, Александр Лукашенко действительно нашел необходимые аргументы, и Борис Ельцин не смог настоять на расширении российских границ.

Вместо конкретных интеграционных шагов на встрече в очередной раз были обсуждены планы «углубления и расширения» экономического взаимодействия. Одним из его важных аспектов является создание единой денежной системы. Однако, как заявил белорусский президент, до появления белорусско-российской валюты пройдет немало времени: *«Это нелегкое дело, над которым еще придется много работать»*. Пока стороны готовы обсуждать проблемы создания единого платежного баланса и вопросы формирования надгосударственных органов, отвечающих за координацию экономических процессов в двух странах. Открывая встречу в Кремле, Борис Ельцин заявил, что *«у Беларуси и России самые близкие отношения, и мы должны эти отношения укреплять»*.

Президенты двух славянских народов не преминули в очередной раз погрозить пальцем НАТО. В совместном заявлении отмечается, что Александр Лукашенко и Борис Ельцин *«едины в своем неприятии планов продвижения НАТО на Восток, которое чревато созданием на континенте новых разделительных линий и опасным противостоянием»*.

Очередные масштабные интеграционные шаги запланированы к годовщине создания белорусско-российского Сообщества 2 апреля. В этот день должно состояться заседание Высшего совета Сообщества. Президенты наметили круг работы для правительств по подготовке этого заседания. Ответственными названы вице-премьер России Валерий Серов и глава Администрации белорусского президента Михаил Мясникович. Одним из главных направлений станет подготовка устава Сообщества. Предполагается, что позже этот устав будет ратифицирован на совместном заседании парламентов двух государств. По словам Александра Лукашенко, в перспективе Беларусь и Россия все же предполагают договориться о создании некоего союза. И не такого, от которого мы отказались.

Естественно, скромные результаты столь громко разрекламированной встречи стали основанием для самых уничижительных комментариев со стороны противников белорусского президента. Лидер Партии коммунистов белорусской, депутат Верховного Совета Сергей Калякин заявил: *«Результаты оказались нулевыми. Ради этого просто не стоило ездить. Возможности для интеграции сейчас есть, но президенты просто морочат народу голову. Это уже даже не смешно -- это просто обидно»*. Примерно так же оценили итоги поездки и другие противники Александра Лукашенко. Несколько отличалась лишь позиция БНФ. Представители фронта считают, что руководство Беларуси лишь следует политике Москвы, конечная цель которой -- ликвидация белорусской независимости. Как заявил секретарь управы фронта Вячеслав Сивчик, *«БНФ не допустит аннексии Беларуси»*.

В целом итоги встречи, действительно, мало соответствовали ожиданиям общественности. Все так называемые *«крупные шаги в деле двусторонней интеграции»*, по сути, не что иное, как повторение уже давно пройденного. Итоги последней встречи в Москве лишний раз доказывают, что интеграционная тема давно стала разменной монетой как для белорусского, так и для российского руководства. Когда внутри того или иного государства возникают какие-либо политические проблемы, руководители вспоминают о «славянском братстве» и «славном едином прошлом двух народов». Когда эти проблемы снимаются с повестки дня, становится ясно, что в интеграции, как и во всем, надо поспешать, не торопясь.

Комментарий на стр.4.

КОНФЛИКТ

ПРОИСКИ ВЯЧЕСЛАВА МАЛЕЖИКА...

Отдел информации «БДГ»

14 марта -- день принятия Конституции Республики Беларусь. Многие депутаты Верховного Совета 12-го и 13-го созывов считают, что трехлетие существования в стране Конституции должно быть ознаменовано проведением торжественного собрания, посвященного этому знаменательному событию.

Как стало известно «БДГ», просьба, обращенная лично к Александру Лукашенко о предоставлении для проведения этого мероприятия киноконцертного зала «Минск», не удовлетворена. 7 марта руководство кино-концертного зала «Минск» отказало спикеру Верховного Совета 13-го созыва Семену Шарецкому в этой просьбе. Формальной причиной отказа является то обстоятельство, что еще в начале февраля был подписан договор о проведении 14 марта концерта российского певца и композитора Вячеслава Малежика.

Напомним, что Конституция, принятая в 1994 году и подписанная Мечеславом Грибом, дејюре существует в стране до сегодняшнего дня, правда, с внесенными по итогам референдума 1996 года изменениями и дополнениями (легитимность которых вызывает сомнения у большинства международных организаций). Так что 14 марта -- это по-прежнему государственный праздник. И если власти не позволят политическим партиям и общественным объединениям ознаменовать его публичными мероприятиями, то это будет просто нонсенс.

АКЦИИ

БЕЛО-КРАСНО-БЕЛЫЙ ГОРОД

Отдел информации «БДГ»

Минчане в очередной раз подтвердили расхожий тезис о том, что силовыми методами нельзя бороться с мировоззрением и убеждениями. На следующий же день после появления президентского декрета N 4, запретившего использование бело-красно-белых флагов и другой «незарегистрированной» символики, по всей столице были вывешены эти самые флаги.

Как стало известно «БДГ», акция была проведена группой минских молодежных организаций под девизами «Город -- наш!» и «Весна идет!».

По приблизительным подсчетам, проснувшись утром 7 марта, минчане могли наблюдать около сотни бело-красно-белых флагов, развивающихся на различных общественных зданиях, в том числе в непосредственной близости от здания Администрации президента в районе станции метро «Октябрьская».

Власти постарались, где возможно, убрать «крамолу» с глаз. Но «флагоносцы» оказались достаточно изобретательными, потому в некоторых местах бело-красно-белые полотнища приходилось, что называется, «брать штурмом». Зрелище это достаточно потешное, потому, чтобы не позориться самим и не смешить народ, доблестная милиция столицы оставила несколько флагов в покое до наступления сумерек...

КОРОЛЕВА ВЕЛИКОБРИТАНИИ ОБРАТИЛАСЬ К СТРАНАМ СОДРУЖЕСТВА

Отдел информации «БДГ»

10 марта Ее Величество Королева Великобритании Елизавета II обратилась с ежегодным посланием к странам -- членам СНГ.

В документе много внимания уделено новым коммуникационным технологиям, которые позволяют *«говорить и видеть друг друга, не покидая своего собственного дома»* и используются Содружеством для своих образовательных программ на расстоянии. В послании отмечается: *«Какой бы способ общения мы ни избрали, самым важным является то, чтобы мы разговаривали друг с другом и слушали друг друга. Поступая так, мы сможем обеспечить дальнейший рост Содружества как информированного и открытого объединения государств»*.

ВИЗИТЫ

БЕЛОРУССКИЕ ИНТЕРЕСЫ НА БЕРЕГАХ НИЛА

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе Минск посетил заместитель министра иностранных дел Египта Фатхи Эль-Шазли. Он встретился с главой внешнеполитического ведомства Беларуси Иваном Антоновичем, провел переговоры в Министерстве внешних экономических связей.

Сегодня Египет занимает важное место в списке торговых партнеров Беларуси. Это одно из немногих государств мира, в торговле с которым у Беларуси положительное сальдо. Наша страна занимает пятое место в списке импортеров Египта, в то время как египетских товаров на белорусском рынке крайне мало.

На переговорах в МВЭС Фатхи Эль-Шазли говорил о необходимости выравнивания торгово-экономического баланса. Однако возможная номенклатура египетского экспорта пока не обсуждалась. Кроме того, темами переговоров в МВЭС стали возможность обмена технологиями, расширение сотрудничества в области туризма, вопрос о подписании соглашений о взаимной защите инвестиций, о торговом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Не исключено, что часть этих соглашений будет подписана во время ответного визита белорусской делегации в Египет, который запланирован на конец марта.

На переговорах г-на Эль-Шазли с Иваном Антоновичем говорилось о необходимости активизации двусторонних отношений. Египет в ближайшее время должен определить приоритетные направления научно-технического сотрудничества с белорусской стороной, рассмотреть вопросы создания совместных предприятий и двустороннего Совета делового сотрудничества. Фатхи Эль-Шазли подчеркнул, что Беларусь может рассматривать Египет как ключевое звено в активизации сотрудничества с государствами Ближнего Востока и Африки.

Египетская сторона приветствовала намерение Беларуси открыть в текущем году посольство в Каире. Министр иностранных дел Египта Амра Муса намерен в течение 1997 года посетить Беларусь.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПОДРОБНОСТИ

РАЗОБЛАЧЕНИЯ ИТАЛЬЯНЦЕВ В БЕЛАРУСИ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе вслед за миссией Европейского сообщества на белорусскую землю высадился внушительный десант итальянских парламентариев. Парламент Итальянской Республики представляли 10 депутатов, 4 сенатора и вице-спикер палаты депутатов Мастелла Клементе.

Визит преследовал в основном личные цели, однако белорусские власти постарались сделать все, чтобы придать ему политический характер. Итальянская делегация пробыла в Беларуси пять дней. Принимали ее, что называется, по полной программе. Заезжие парламентарии встретились с председателем Палаты представителей Анатолием Малофеевым, руководителем сената Павлом Шипуком, руководством постоянных парламентских комиссий, заместителем министра иностранных дел Дмитрием Хвостовым, представителями целого ряда министерств, а в довершение всего -- с президентом.

Председателю верхней палаты парламента Павлу Шипуку приезд итальянцев дал повод заявить, что блокада Беларуси Западом прорвана. По его словам, визит *является свидетельством того, что процесс признания новых органов власти Беларуси начался.*

Приезд итальянской делегации был использован, чтобы показать: даже после референдума в Европе нас с нетерпением ждут. Между тем сами итальянцы никаких политических целей не преследовали. По словам Клементе Мастелла, визит ни в коем случае не носил политического характера. Чтобы лишний раз подчеркнуть его неофициальность, итальянский посол даже не участвовал в официальном ужине, посвященном приезду делегации, и настаивал на отмене пресс-конференции.

Дело в том, что Италия уже много лет традиционно принимает детей, пострадавших от чернобыльской аварии. Ежегодно в этой стране производится оздоровление около 20 тысяч белорусских ребятишек. Однажды девочку по имени Саша из Поставского интерната принимала у себя семья Мастелла. Супруги Мастелла полюбили ребенка и решили его усыновить. Но, как выяснилось, усыновление невозможно, поскольку между Беларусью и Италией отсутствует соглашение об усыновлении детей. Приезжая в нашу страну, Клементе Мастелла преследовал только одну цель --добиться разрешения на усыновление. По признанию г-на Мастелла, намерения ряда других членов делегации также носили сугубо личный характер. Между тем белорусские власти использовали чувства итальянских парламентариев в чисто политических целях. Возможно, посещение Беларуси негативно отразится на политической карьере г-на Мастеллла, но, как он заявил в беседе с журналистами, *«даже если бы между мной и этим ребенком стояла непреодолимая стена, я бы эту стену преодолел».*

ДЕКРЕТЫ

ВЛАСТЬ СТРЕМИТСЯ НЕ ДОПУСТИТЬ АКЦИЙ ПРОТЕСТА

Андрей МАХОВСКИЙ

6 марта опубликован декрет президента «О собраниях, митингах, уличных шествиях...». Теоретически он направлен на пресечение возможных беспорядков во время массовых акций протеста, которые весной этого года предполагает провести оппозиция. Но на практике президентский декрет способен скорее спровоцировать пресловутые нарушения правопорядка. Противники Александра Лукашенко вряд ли будут руководствоваться очередным «антиконституционным актом», сотворенным в недрах Администрации президента.

На деятельность потенциальных организаторов массовых акций протеста декрет налагает достаточно жесткие ограничения. Так, заявку на проведение акции необходимо подавать за 15 дней до ее даты. Не получив согласия, организаторы не имеют права вести агитацию и в какой-либо форме информировать граждан о проведении акции. Сотрудники милиции получают самые широкие права по применению силы против митингующих. Так, акция протеста может быть пресечена сотрудниками органов внутренних дел в том случае, если ее участники ближе чем на 200 метров подошли к Администрации президента, Совету Министров, Белтелерадиокомпании или зданию Национального собрания. Демонстрацию дозволено разгонять, если ее участники используют незарегистрированную символику либо символику, оскорбляющую честь и достоинство отдельных граждан или государственных учреждений.

В общем, декрет суров и, следуя лучшим традициям всех предыдущих президентских декретов, грозит нарушителям немалыми штрафными санкциями. По разным статьям документа предусмотрено наказание от 10 до 300 минимальных зарплат или арест до 15 суток. Как считают в официальных органах власти, издание такого документа поможет сотрудникам милиции пресечь возможные массовые беспорядки. По мнению бывшего шефа КГБ, а ныне председателя парламентской комиссии по национальной безопасности, обороне и борьбе с преступностью Владимира Егорова, нечто подобное должно было появиться уже давно, а сам документ имеет непосредственное *«отношение к безопасности государства».*

Правда, внятно объяснить, каким образом новый декрет будет способствовать пресечению массовых беспорядков, бывший шеф КГБ не смог. Надо полагать, авторы декрета надеются, что, испугавшись, БНФ тут же отменит все запланированные на весну митинги, демонстрации и пикеты. Секретарь управы фронта Вячеслав Сивчик заявил: *«Смысл последних действий власти для меня остается загадкой. На меня декрет не произвел впечатления ни как на человека, ни как на политика. БНФ будет действовать так, как должно, вопреки любым указам президента».*

Как показывает прошлогодний опыт белорусских демонстраций, чем жестче власти вели себя по отношению к участникам акции протеста, тем многочисленнее была каждая следующая акция, тем агрессивнее вели себя ее участники. На вопрос *«Не сорвет ли принятие декрета проведение запланированных фронтом уличных мероприятий?»* Вячеслав Сивчик ответил: *«Боюсь, как бы после этого люди не стали выходить на улицы ежедневно».*

До издания декрета власть (по крайней мере внешне) была убеждена в том, что ничего особенного весной этого года не произойдет и народ на улицы не выйдет. Об этом, ссылаясь на информированные источники, говорил Александр Лукашенко во время недавнего закрытого заседания Национального собрания. Об этом и официально, и в приватных беседах заявляли все государственные чиновники, с которыми доводилось общаться. Теперь становится ясно, что спокойствие было напускным.

Как заявил в интервью «Свабодзе» лидер БНФ Леонид Борщевский, *«издание декрета свидетельствует о стремлении власти законодательно закрепить итоги ноябрьского референдума».* По мнению Вячеслава Сивчика, *«власть боится весенних событий и в меру своего разума готовится к ним».* Правда, подготовка эта во многом напоминает действия милиции весной прошлого года, когда вполне мирные демонстрации вдруг подвергались ничем не мотивированному нападению стражей правопорядка.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ИНОГДА МЫ СУВЕРЕННЫ, А ИНОГДА — НЕ ОЧЕНЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На брифинге в прошедший четверг министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович рассказал о состоявшемся 2-3 марта визите в Минск делегации Европейского сообщества во главе с Ари Косто.

Г-н Антонович сообщил, что основные рекомендации ЕС свелись к тезису о необходимости возврата к Конституции 1994 года и принятия поправок в Основной закон Верховным Советом 13-го созыва. Кроме того, европейские государства предложили признать недействительным президентский указ об обязательном характере референдума.

По словам министра, Александр Лукашенко заявил, что о возврате к Конституции 1994 года не может быть и речи.

Комментируя высказывания Александра Лукашенко по поводу необходимости проведения переговоров с НАТО, Иван Антонович заявил: *«У нас свой суверенитет, который диктует абсолютно четкую гамму оборонительных задач. И мы не можем доверить ни одной другой стране обсуждать эти задачи за нас. Когда с НАТО вела переговоры Россия, мы внимательно их отслеживали, нас российские коллеги информировали, но это были переговоры России с НАТО... У нас возник вопрос о собственном договоре с НАТО, поскольку мы -- суверенная страна, субъект международных отношений, в том числе и военно-политических... Это президент подчеркнул совершенно однозначно, совершенно осмысленно перед началом переговоров в Москве».* По мнению г-на Антоновича, эта позиция Беларуси не может обсуждаться в ходе переговоров, а может быть лишь принята к сведению, поскольку *«никто не вправе обсуждать наши суверенные шаги».*

КОММЕНТАРИЙ

ВСТРЕЧА В МОСКВЕ: ПРОЛОГ ИЛИ ЭПИЛОГ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

Судя по всему, встреча президентов Беларуси и России 7 марта окончилась ничем. Но нулевой (или даже отрицательный) результат тоже заслуживает осмысления. Общие слова совместного заявления двух президентов о дальнейшей интеграции лишь скрывают серьезные противоречия между двумя лидерами. О наличии этих противоречий свидетельствуют не только итоги переговоров в Москве, но и ряд фактов и заявлений, предшествовавших встрече в верхах.

Вспомним, что и в январе, и в феврале, и за закрытыми дверями, и публично заявлялось, что план интеграции, изложенный в известном послании президента Ельцина Александру Лукашенко, для Беларуси неприемлем.

Представляют интерес также и маневры вокруг возможного референдума об объединении двух стран. Впервые эту идею явно сформулировал в ноябре 1996 года именно президент Беларуси Александр Лукашенко, выступая перед депутатами Госдумы России. В начале прошлой недели «Интерфакс» сообщил, что в ежегодном послании Федеральному собранию президент Ельцин намерен упомянуть о плебисците об объединении. Однако теперь уже эта идея вызвала более чем прохладную реакцию официального Минска. В результате в послании президента России тема российско-белорусской интеграции была затронута лишь вскользь, без каких-либо конкретных предложений.


Отступать некуда. Позади Москва

За неделю до встречи двух президентов вице-премьер РФ Анатолий Куликов объявил, что с 10 марта Россия восстанавливает таможенные посты на белорусско-российской границе. Целесообразность этого шага с точки зрения обыденной логики понятна -- о потерях российского бюджета на «белорусском коридоре» знают все. Но почему это заявление было сделано накануне интеграционной встречи в верхах, после решения правительства РБ ввести с 19 марта российский таможенный тариф на более чем 400 видов товаров? Какие цели ставило перед собой российское руководство? Оградить себя от социалистического, контрабандистского Минска? Это не очень согласуется с широковещательными заявлениями об интеграции. Или, может быть, оказать нажим на Минск, намекнуть, что извлекать выгоды и из выполнения условий Таможенного союза и из их нарушения -- слишком большая роскошь?..

Со своей стороны 5 марта Александр Лукашенко заявил, что хочет заключить с НАТО отдельный договор. 6 марта министр иностранных дел Иван Антонович пояснил на брифинге в МИД: раньше Беларусь рассчитывала, что Россия, договариваясь с Североатлантическим альянсом, будет отстаивать и белорусские интересы. Теперь позиция изменилась. Министр сказал, что заявление об отдельном договоре с НАТО было намеренно сделано президентом накануне визита в Москву.

Складывается впечатление, что накануне встречи стороны стремились скорее надавить друг на друга, нежели придти к некоему согласию. Причина этого, возможно, заключается в том, что Россия сейчас хочет и может позволить себе держать паузу. Выборы там нескоро, поэтому для российских руководителей пока нет насущной необходимости разыгрывать роль «собирателей русских земель». Кроме того, после референдума Беларусь оказалась в жесткой международной изоляции: США полностью свернули экономическое сотрудничество с нами. Судя по косвенной информации, то же готовы сделать и страны Евросоюза. Так что Россия может подождать, пока плод созреет и сам упадет в руки.

Как ни покажется странным, такой ход событий в определенном смысле устраивает и белорусское руководство. У него в запасе остается вариант «автономного плавания» на манер Северной Кореи, дистанцирования и от Запада, и от Востока. Проблема не в том, насколько такая модель обьективно может быть устойчивой, а в том, насколько субьективно президентская команда настроена воплощать ее в жизнь. На уже упомянутом брифинге в МИД Иван Антонович с большой симпатией отзывался об опыте государственного строительства на Кубе и в Северной Корее.

Можно, разумеется, посчитать объявленные результаты московских переговоров игрой, тем более, что в итоговом заявлении сказано, что 2 апреля будут подписаны некие договоренности. Но тот факт, что беседа 7 марта закончилась ничем, -- результат достаточно красноречивый.

ВЫЧИСЛИТЬ ПУТЬ ЗВЕЗДЫ...

Александр ФЕДУТА

Маленькая и гордая Беларусь не перестает потрясать мировое сообщество непредсказуемостью своей внешней политики. Казалось бы, еще так недавно наш президент громыхал против расширения НАТО на Восток, чуть позже сообщил urbi et orbi о необходимости вступить с оной организацией в переговоры и вот теперь вернулся на круги своя.

Собственно говоря, приятно повидать мир. Чиновники так долго жили за «железным занавесом», что по мере замены железа бархатом както расслабились, утратили былую стойкость и иммунитет к многокрасочным парижским витринам и мечтают разве что о кругосветном путешествии. Остался всего один невыездной -- глава государства, верховный идеолог страны.

Государственная идеология, в том числе и ее внешнеполитическая составляющая, -- материя тонкая, провел излишне резкое движение -- и дыра вместо дипломатического кружева. У нас же с известного времени дипломатам приходится тяжелее, чем акробатам: каждые три минуты приходится выделывать новое «па». Разумеется, при таких подходах трудно стать желанным гостем в европейских столицах.

Говорят, во время последних белорусско-российских переговоров глава белорусского МИД Иван Антонович пожаловался Валерию Серову: мол, не принимает нас старушка Европа такими, какие мы есть, подсобить надо. Российский вице-премьер даже удивился: а на кой вы туда вообще ездите? *Все ведь и в Москве решить можно. Освоили трассу «Минск -- Москва», а далее занимайтесь разумным самоограничением. Прямо скажем, обидная постановка вопроса. Отсюда до статуса Тамбовской губернии взамен суверенного государства рукой подать.*

Самое опасное сегодня для белорусских властей -- заиграться в любовь. Вместе с потерей суверенитета исчезает самый предмет торга. Причем такой предмет, цену которому так сразу и не определишь. Если о цене жизни следует спрашивать мертвых, то о цене суверенитета тех, кто его уже один раз терял. Например, Прибалтийские государства. Нашему же суверенитету -- неполные шесть лет. Мы еще не знаем толком, как им распоряжаться. Но власть должна знать, что делегирование ею каких бы то ни было полномочий кому бы то ни было вне Беларуси есть, по сути, утрата власти и свободы. Причем в первую очередь для самой власти.

Александр Лукашенко любит часто вспоминать о ласковом теленке, сосущем поочередно двух маток. Россия доится газом и нефтью. «Западный вектор» в состоянии дать очень много, но не дает. Беларусь интерпретировала это упорство политическими мотивами. И правильно интерпретировала: *кто вступает в длительное экономическое сотрудничество с государством, которое, того и гляди, перестанет существовать?..* Сегодня, как пытаются нас убедить умные люди, все еще остающиеся в непосредственной близости от места принятия судьбоносных решений, идеологи ликвидации Беларуси отошли на второй план, есть возможность восстановить статус-кво. Президент укрепил свою власть (читай: импичмент невозможен), теперь он будет главным защитником суверенитета. Дело за малым: чтобы в это поверила Европа и прочие потенциальные инвесторы.

Александр Лукашенко в глазах цивилизованного мира уже стал фигурой знаковой. Запад мало интересуется тем, что именно он делает, о чем говорит. К нему привыкли: «А, это тот, который...». Самое печальное, что даже если валить всю ответственность за такое положение вещей на «проклятых журналистов» и окопавшихся в оппозиции национал-радикалов, *в глубине души даже сам Александр Григорьевич вынужден будет признать, что львиная доля ответственности за международную изоляцию лежит на нем.* Но президенты -- тоже люди. Они не всегда охотно признают свои ошибки. Кроме того, им не нравится, когда об этих ошибках напоминают. И правильно. Отсюда вывод: «Сам натворил, сам исправлю, только не лезьте под руку».

Исправлять ошибки труднее, чем их совершать. На заре своего президентства Лукашенко принял решение подписать программу «Партнерство ради мира». Потом он же о ней забыл, увлекшись, не без подачи идеологов славянщины, антинатовской риторикой. Но тут выяснилось, что основные инвесторы -- на Западе. То бишь в НАТО. Можно было бы «открутить» назад, но президент как бы оказался пленником неверного посыла. До референдума 24 ноября выход из этого плена стоил бы намного дешевле. Сейчас, помимо прослушивания лекций профессора Антоновича о необходимости переговоров со страшным монстром, подползающим к нашей синеокой Беларуси, следует думать о формировании органов представительной власти, легитимность которых ни у кого не вызывала бы сомнений, о налаживании нормальных -- человеческих, а не заметалинских! -- отношений с негосударственной прессой, о формировании правительства, способного проводить экономические реформы. И тогда -- может быть! -- Запад не только будет видеть знак, но и осмыслит изменения, происходящие в обозначаемом им содержании.

Можно, конечно, откуда-нибудь из Варшавы, Брюсселя, Мюнхена или Праги говорить о том, что Лукашенко не изменился, а потому бороться с ним надо всегда, во всем. Он не изменился, это мы знаем и сидя здесь. Он вообще тяжело меняется, как и большинство людей. Но сегодня он балансирует на опасно тонком канате. У него есть *выбор*. Белорусы не чеченцы, за оружие не возьмутся. Но дети наши уже умнее нас, потому диктатура не будет вечной. Определить, куда именно накренится продвигающийся по канату президент, невозможно. Но не стоит сталкивать его с этого каната: страна ведь балансирует вместе с ним.

ТЕМА НОМЕРА: СУДЬБА НАЦИОНАЛЬНОЙ БИБЛИОТЕКИ БЕЛАРУСИ

ДОСТОЯНИЕ СТРАНЫ — НА ОКРАИНУ

Светлана КАРПЕКОВА

На минувшей неделе стало абсолютно ясно: основные фонды главной библиотеки страны из здания по ул.Красноармейской, в непосредственной близости от Администрации президента, будут перевезены в здание по ул.Радиальной -- на окраину Минска. Делается это под благовидным предлогом -- ремонт. Но, судя по всему, инициаторы этой идеи просто забыли, когда в последний раз были в библиотеке и уж точно никогда не держали в руках фолиантов из ее хранилищ, иначе они бы поняли, что «переездов» эти исторические ценности просто не выдержат. Потому и не был услышан голос работников Национальной библиотеки, которые выразили категорическое несогласие с тем, что главной библиотеке страны предоставлено абсолютно неприспособленное здание.

Те, кто в молодости жил и учился в Минске, вспоминая свои студенческие годы, непременно говорят о знаменитой «Ленинке». В памяти многих поколений она останется именно под таким игриво-политическим названием, несмотря на то, что с 1992 года имеет статус Национальной библиотеки Беларуси. В сентябре этого года главная библиотека страны будет праздновать свое 75-летие. И, как ни печально, именно юбилейный год обещает стать для бывшей «Ленинки» временем серьезных испытаний и потрясений.

Ее работа начиналась на заре советской власти. В 1921 году в Минске был открыт университет и при нем создана библиотека. Несколько позже, в сентябре 1922 года, правительство тогдашней БССР приняло постановление «О создании Белорусской государственной библиотеки и обязательной регистрации всех произведений печати, которые выходят в пределах БССР». Университетская библиотека была преобразована в Белорусскую государственную и университетскую библиотеку. В 1926 году она была реорганизована в самостоятельное учреждение -- Белорусскую государственную библиотеку, а в 1932 году ей было присвоено имя Ленина. Библиотека получила новое здание на Красноармейской улице, построенное в стиле советского конструктивизма по проекту архитектора Георгия Лаврова и ставшее одним из первых библиотечных зданий в СССР.

СПРАВКА «БДГ».
Первоначально в библиотеке находилось 80 тысяч случайно собранных книг. Свои рукописи ей дарили Янка Купала и Тишка Гартны. К весне 1926 года библиотекой было накоплено 220 тысяч книг, а в 1932 году в фондах насчитывался уже 1 млн.экземпляров. С 1926 по 1934 годы были открыты филиалы в Витебске, Могилеве и Гомеле.

К началу 1941 года фонд библиотеки насчитывал 2 млн. экземпляров. Из этого количества уцелело только 320 тысяч, остальные были вывезены во время войны в Германию или уничтожены. Сведения об ущербе, нанесенном библиотеке, зафиксированы в материалах Нюрнбергского процесса. В 1949 году фонды библиотеки были восстановлены на довоенном уровне. Однако многое так и не было возвращено, например, «Статут Великого княжества Литовского».

С 1932 года капитального ремонта здания на Красноармейской не проводилось и сегодня его состояние просто плачевное. В этом может убедиться любой посетитель, для этого вовсе не обязательно спускаться в книгохранилище и оценивать условия содержания интеллектуального депозитария. Просто постояв немного на лестницах между этажами, вы ощутите легкое вибрирование и желание поскорее обрести более твердую почву под ногами.

Нельзя сказать, что все эти 65 лет власти не уделяли внимания библиотеке, но до серьезной помощи дело так и не дошло. Лет семь назад был проведен конкурс на лучший проект нового здания библиотеки. Определили победителя, возле станции метро «Восток» выделили площадку под строительство. Однако на реализацию проекта средства так и не были выделены, хотя площадка по-прежнему «зарезервирована» за библиотекой. 6 декабря 1996 года Александр Лукашенко издал распоряжение «О реконструкции и капитальном ремонте Национальной библиотеки», согласно которому должны были быть выделены средства для ремонта и найдено более 6 тысяч кв.м для временного размещения библиотечных структур, в том числе более 3 тысяч кв.м -- для книгохранения.

Сегодня библиотеке предоставлено здание бывшего проектного института по ул.Радиальной (район Дражни) и выделено BLR 8 млрд. вместо BLR 44 млрд., которые просило ее руководство совместно с Министерством культуры. Очевидно, что такие меры проблем библиотеки не решат.

Вполне возможно, что выделенных Министерством финансов денег хватит только на то, чтобы, во-первых, перевезти 8 миллионов документов в отдаленный от центра Минска район (сколько это потребует времени и сил от коллектива библиотеки, а это в основном женщины, -- отдельная тема); а во-вторых, оснастить здание проектного института пожарной, охранной сигнализацией и создать необходимые условия для хранения фонда. Читальные залы библиотеки останутся в старом здании, а их посетители, вероятно, вынуждены будут мириться со строительным шумом и разрухой, всегда сопровождающей ремонт. Впрочем, сотрудники плохо представляют себе этот процесс, особенно если учесть, что в библиотеке работают сейчас три глобальных компьютерных сети и более 80 компьютеров. Любое повреждение практически парализует их работу и, как следствие -- работу многих служб. Кроме того, переезд фондов на улицу Радиальную приведет к тому, что читателям на Красноармейской улице придется ждать заказанную книгу или другой документ (если с ними нельзя работать на электронных носителях) не час - два, как сегодня, а возможно, день - два. И это будет продолжаться по меньшей мере несколько лет -- пока не закончится ремонт.



Главная библиотека страны: была или есть

Наверняка никто не подсчитывал сумму, в которую обойдется такой вариант функционирования библиотеки, так же как и стоимость строительства нового здания. Вполне возможно, что последний вариант оказался бы приемлемее и по срокам, и по средствам. А если бы Александр Лукашенко взял строительство под личный патронаж, как это сделал во Франции Франсуа Миттеран, то при активном участии Управления делами президента новое здание Национальной библиотеки могло бы стать национальной гордостью страны. Пока же в библиотечной среде ходят упорные слухи о том, что Управление делами «положило глаз» на 3-й корпус «Ленинки», который находится в здании бывшего обкома комсомола, то есть совсем рядом с Администрацией президента. Правда, в самом управлении эти слухи категорически опровергли.

И все-таки остается надежда, что новая библиотека будет построена, хотя, судя по всему, произойдет это очень нескоро: только в 1998 году Министерство культуры планирует запросить финансирование на разработку нового проекта здания. Будут ли эти разработки профинансированы, начнется ли строительство и сколько оно продлится -- можно только гадать.

А между тем, будучи крупнейшей среди более чем 5,5 тыс. массовых библиотек Беларуси, Национальная библиотека прикладывает немало усилий, чтобы сохранить свой статус и приумножить фонды. После распада СССР у библиотеки возникло немало проблем. Если раньше один экземпляр всей издаваемой на территории Беларуси и России печатной продукции в обязательном порядке поступал в библиотеку, то сейчас российский «обязательный экземпляр» потерян. А это -- 45 тысяч наименований в год. Сотрудникам приходится самим отслеживать ситуацию на книжном рынке -- что-то покупать, жертвуя достаточно скудными средствами, что-то приобретать по обмену (например, по линии международного обмена библиотека сотрудничает с 300 партнерами в 40 странах), что-то принимать в качестве подарка. Именно поэтому сейчас библиотека пополняет свой фонд выборочно, ориентируясь на гуманитарный профиль в широком смысле, оставляя узкопрофессиональные ниши для специализированных библиотек. Кроме того, с 1993 года бывшая «Ленинка» ведет уникальную в своем роде работу по созданию автоматизированной базы данных национальных документов. Правда, и с пополнением фонда белорусского национального документа не все гладко. Фонд базируется на бесплатном белорусском экземпляре, и если периодика поступает практически полностью, то с книгами дело обстоит сложнее. Во-первых, в Национальной книжной палате регистрируется далеко не все, что издается (в Беларуси сейчас 1400 организаций, получивших лицензию на издательскую деятельность, которая практически не контролируется). Во-вторых, в Беларуси не существует даже закона об обязательном экземпляре. Есть только постановление Кабинета Министров, причем речь в нем пока не идет об аудио-визуальных и электронных документах. В-третьих, реализация этого постановления возложена на полиграфические предприятия различных форм собственности (а их около 300), которые не всегда его выполняют. Поэтому, например, в прошлом году библиотека не получила экземпляры 210 белорусских книг.

СПРАВКА «БДГ».
Сегодня в фонде библиотеки хранится около 8 миллионов документов, причем 85% -- в одном экземпляре. Это печатные издания, аудио-визуальные материалы, ноты, карты, грампластинки, эстампы, альбомы, рукописи, микрофильмы и электронные документы, которые появились в последнее время. Фонды библиотеки ежегодно увеличиваются на 200 тысяч книг. В среднем библиотеку посещает ежедневно 2 тысячи человек, а количество читателей составляет сегодня около 37,5 тысяч.

Кстати, рыночные веяния коснулись и библиотечного дела. Сегодня библиотека при покупке книг предпочитает иметь дело не с государственными посредниками, а с частными книготорговыми фирмами, которые работают с клиентами исходя из их пожеланий, а не продавая то, что завезли на базу.

Словом, свой юбилейный год бывшая «Ленинка» встречает в заботах и тревогах. Пережив одну из самых страшных войн, в которой погибла значительная часть интеллектуального, исторического, художественного достояния страны, библиотека переживает сегодня смутные времена, когда это наследие вновь оказалось в неблагоприятных условиях. А ведь вначале было слово. Слово и останется. Не всякое, конечно, а только наполненное мудростью. И у сегодняшней власти есть шанс оставить свое слово в истории.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

XEROX ПРЕДСТАВЛЯЕТ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ НОВУЮ МОДЕЛЬ ЛАЗЕРНОГО ПРИНТЕРА

В феврале 1997 года компания Rank Xerox объявила о поступлении на рынок Беларуси нового лазерного принтера Xerox DocuPrint 4512. Этот принтер заменил своего предшественника, Xerox Printer 4510, но в отличие от последнего имеет более высокую скорость печати (12 страниц в минуту против 10), два лотка подачи бумаги (по 250 листов каждый против 1) и встроенный модуль Duplex, позволяющий распечатывать на обеих сторонах листа, расходуя тем самым меньше бумаги и, следовательно, меньше денег.

DocuPrint 4512 работает как сетевой принтер для небольших рабочих групп и, естественно, для индивидуального использования. Он предлагается в двух конфигурациях: базовой 4512 и сетевой 4512N (Network). 4512N имеет встроенную карту Ethernet. Базовая память у принтера, как и у его конкурентов - 4 Мб. Принтер печатает с разрешением 600x600 точек на дюйм. Как дополнительные устройства, можно поставить объемный лоток на 1000 листов, лоток для конвертов, PostScript и модули дополнительной памяти на 4 или 16 Мб. Всего объем памяти может достигать 50 Мб, что могут оценить пользователи, которым нужна скоростная и двусторонняя печать.



Основными конкурентами DocuPrint 4512 являются принтеры Hewlett-Packard Laser Jet 5 (12 страниц в минуту), IBM Network Printer 12 (12 страниц в минуту), Lexmark Optra Rt+ и R+ (16 страниц в минуту). Однако ни одна конкурентная модель не имеет встроенного модуля двусторонней печати и дополнительного лотка на 250 листов в базовой поставке. При этом конкурентные принтеры стоят примерно столько же или дороже, чем DocuPrint 4512. А если покупатель конкурентного принтера захочет докупить модуль Duplex или дополнительный лоток, ему придется выложить еще 700-1000 долларов США. Кроме того, еще придется ждать поставки этих устройств две-три недели, так как большинство продавцов не держит дополнительное оборудование на складе.

Таким образом, Xerox DocuPrint 4512 дает потребителям следующие преимущества:

1. Встроенный модуль Duplex позволяет печатать на обеих сторонах листа, тем самым наполовину уменьшая расходы на бумагу.

2. Наличие двух лотков не только увеличивает до 500 листов суммарный объем подачи бумаги, но и создает пользователю возможность один лоток использовать для белой бумаги, а второй, например, для цветной или для прозрачных пленок.

3. Небольшие размеры (DocuPrint 4512 - самый маленький по размерам среди своих конкурентов) позволяют освободить в тесном офисе больше места для работы.

Устанавливаемое на принтерах DocuPrint 4512 новое программное обеспечение CenteWare DP позволит системным администраторам на расстоянии устанавливать и управлять работой принтера в сети. Программное обеспечение использует Printer Management Information Base (MIB) и основано на принятом как стандарт у производителей Simple Network Management Protocol (SNMP). CentreWare DP поддерживает Novell Netware 3.x и 4.1, Windows NT и другие операционные системы.

Как модель 4512, так и 4512N имеют гарантию на бесплатное сервисное обслуживание в течение 1 года.

Приобрести DocuPrint 4512 можно у авторизованных дилеров Xerox в Беларуси:

Белфорт -- 2342145

Компьютеры и Периферия -- 2343663

НОВОСТИ

«БЕЛКООПБАНК»: ЕЩЕ ОДИН ГОД ПОЗАДИ

6 марта состоялось итоговое собрание акционеров АКБ «Белкоопбанк».

Акционеры обсудили итоги деятельности банка за прошедший год и наметили задачи и основные направления развития на год нынешний. Были также рассмотрены итоги комплексной ревизии финансово-хозяйственной деятельности банка. Акционеры заслушали результаты аудиторской проверки, которую проводила аудиторская фирма «Аудитэл», распределили прибыль за 1996 год, избрали членов совета.

Акционеры «Белкоопбанк» объявили 5 эмиссию банка.

ОЧЕРЕДИ НАДО СОБЛЮДАТЬ

3 марта коммерческие банки получили письмо Национального банка Беларуси «Об исполнении инкассовых распоряжений, выставленных на основании приказов хозяйственных судов».

В соответствии с документом исполнение инкассовых распоряжений, выставленных на основании приказов хозяйственных судов, производится в тех группах очередности платежей, к которым относится предмет риска.

В главном банке страны необходимость принятия документа объясняют непониманием коммерческими банками указа президента N135. Напомним, что он определяет порядок очередности при оплате энергоресурсов и сельхозпродукции. Однако в этом документе не сказано, что только платежные поручения и платежные требования помещаются во вторую, третью группу очередности. Банки же помещали инкассовые распоряжения на основании приказов хозяйственных судов в четвертую группу очередности. Таким образом, вместо того, чтобы рассчитаться за поставку, допустим, энергоресурсов платежным требованием, банки ждали, пока поставщик обращался в суд, и в итоге платили по четвертой группе очередности вместо второй.

Как стало известно «БДГ», по поводу инкассовых распоряжений готовится указ президента.

БАЛАНС АКБ «Минский транзитный банк» на 1 января 1997 г. (млн.руб.)

Наименование статей	Сумма
АКТИВ	
1. Денежные средства и драгоценные металлы	*3 618.90*
2. Средства на корреспондентских счетах в банках	*56 896.80*
3. Обязательные резервы	*12 925.00*
4. Кредиты и депозиты банкам	*24 728.00*
из них: просроченная и сомнительная задолженность	*0.00*
5. Кредиты клиентам	*143 766.60*
из них: просроченная и сомнительная задолженность	*15 675.30*
6. Ценные бумаги	*11 923.30*
7. Долгосрочные финансовые вложения, инвестиции	*5.00*
8. Основные средства и нематериальные активы (за минусом износа)	*14 110.50*
9. Прочие активы	*7 193.80*
ВСЕГО АКТИВОВ	*275 167.90*
ПАССИВ	
1. Средства банков на корреспондентских счетах	*32 645.90*
2. Кредиты и депозиты банков (включая НБ РБ)	*111 581.50*
3. Средства клиентов	*75 821.30*
4. Долговые обязательства банков	*0.00*
5. Прочие пассивы	*4 584.10*
6. Капитал и резервы,	*50 535.10*
в том числе: - уставный капитал	*36 001.90*
- фонды банка	*4 931.30*
- фонд переоценки	*1 411.80*
- нераспределенная прибыль	*412.50*
- прочие	*7 777.60*
ВСЕГО ПАССИВОВ	*275 167.90*

ОТЧЕТ о прибылях и убытках АКБ «Минский транзитный банк» за 1996 год (млн.руб.)

Наименование статей	Сумма
ДОХОДЫ БАНКА	
1. Процентные доходы	*55 568.20*
2. Комиссионные доходы	*7 382.90*
3. Прочие банковские доходы	*23 070.90*
4. Поступления по уменьшению резервов	*0.00*
5. Непредвиденные доходы	*0.00*
6. Прочие	*409.30*
из них: -операционные	*409.30*
прочие	*0.00*
ВСЕГО ДОХОДЫ	*86 431.30*
РАСХОДЫ БАНКА	*14 110.50*
1. Процентные расходы	*36 516.40*
2. Комиссионные расходы	*2 610.80*
3. Прочие банковские расходы	
4. Отчисления в резервы	*8 312.20*
5. Непредвиденные потери	*0.00*
6. Прочие	*21 205.90*
из них: -операционные	*21 205.90*
прочие	*0.00*
ВСЕГО РАСХОДЫ	*77 239.10*
Прибыль	*9 192.20*

ЗАО «Аудитбанк» проведена аудиторская проверка бухгалтерской отчетности за 1996 год акционерного коммерческого банка «Минский транзитный банк». В течение 1996 года деятельность банка осуществлялась в соответствии с Уставом, лицензией, выданной Национальным банком, а также законодательством, регулирующим банковскую деятельность. Сделано заключение, что прилагаемые бухгалтерский баланс по состоянию на 1 января 1997 г.и отчет о прибылях и убытках за 1996 год достоверно отражают финансовое положение банка и подготовлены в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Беларусь.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ПЕЧАЛЬНЫЙ ОПЫТ САМОЛИКВИДАЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», в сентябре прошлого года акционеры АКБ «Объединенный капитал» приняли решение о самоликвидации. Согласие Национального банка Беларуси было получено 4 октября. В настоящее время работа по самоликвидации банка подходит к завершению.

После получения согласия Нацбанка на ликвидацию единственным органом управления в банке является ликвидационная комиссия. Документ, регламентирующий ее работу, Нацбанк принял еще в 1995 году. В принципе принудительная ликвидация и самоликвидация идентичны. Отличие состоит лишь в том, что при последней присутствие в ликвидационной комиссии представителей главного банка страны не обязательно. Собрание акционеров определяет состав ликвидкомиссии, количество ее членов, заместителей председателя и главного бухгалтера.

К работе в «Объединенном капитале» ликвидкомиссия приступила 10 октября. Вся ее деятельность была построена по принципу систематических заседаний с рассмотрением текущих вопросов. Решения комиссии оформлялись протоколами. Все счета банка были переоформлены на имя ликвидкомиссии. На первоначальном этапе комиссия обычно заслушивает отчет представителей руководящего аппарата банка о результатах его деятельности, затем проводится инвентаризация, определяются долги, кредиты. Первоочередному возмещению подлежат денежные средства физических и юридических лиц, затем акционеров банка.

Руководство АКБ «Объединенный капитал» собиралось провести всю процедуру самоликвидации в 2 месяца. Однако, как и предупреждал Нацбанк, это ему не удалось. Процесс растянулся примерно на три месяца. Сбой произошел по организационным причинам. Только с имуществом банкиры разбирались около месяца, стремясь продать подороже и при этом подыскав оптовых покупателей.

В результате работы в 1996 году банк рассчитался с работниками банка, бюджетом, выполнил обязательства перед физическими лицами и вкладчиками, возвратил кредиты. Юридические лица и клиенты переданы в другие банки для дальнейшего обслуживания. Инвентаризация была произведена в октябре прошлого года. Пришедшее в негодность имущество списано с баланса, ревизия кассы произведена по состоянию на 22 октября. По решению ликвидкомиссии имущество, не имеющее спроса, было реализовано юридическим и физическим лицам по договорным ценам. Так как претензии к банку со стороны кредиторов по истечении двухмесячного срока после опубликования решения о самоликвидации не поступили, в декабре 1996 года были возвращены средства, внесенные на покупку акций. Пропорционально долям акционеров возвращены средства уставного фонда в валюте и в рублях, распределено имущество, оставшееся в результате ликвидации банка. Таким образом, по состоянию на 25 февраля остатков по пассивным и активным счетам баланса АКБ "Объединенный капитал" нет.

Однако любая ликвидация влечет за собой дополнительные убытки. В первую очередь они связаны с необходимостью выплаты заработной платы и компенсации работникам банка, оплаты аренды, освещения и отопления помещений. В то же время активные операции банком не проводятся. Деньги лежат на корсчете в ожидании окончания двухмесячного срока подачи заявлений от кредиторов банка.

СПРАВКА «БДГ».

Инициаторами образования (1995 год) АКБ «Объединенный капитал» выступили четыре крупнейших банка страны: «Белагропромбанк», «Белбизнесбанк», «Приорбанк» и «Поиск», которым принадлежит по 14,67% в уставном фонде. Оставшуюся часть поделили акционерное общество научно-производственное объединение «Белэнегопром» (25,06%) и хозяйственная ассоциация «Банковский союз» (3,33%). На рынке банковских услуг страны «Объединенный капитал» занимался наиболее перспективными направлениями развития лизинговых операций, кредитования инвестиционных проектов и работы с государственными краткосрочными облигациями.

УЧРЕДИТЕЛИ ОСТАНУТСЯ ДОВОЛЬНЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В последнее время Нацбанк Беларуси все чаще вносит коррективы в ранее принятые им решения. В конце прошлого года учредители и акционеры коммерческих банков Беларуси были поставлены в довольно сложную ситуацию -- с 1 ноября было введено в действие письмо Нацбанка N 28012/524, запрещающее коммерческим банкам выдавать кредиты своим акционерам в сумме, превышающей 100% их собственного капитала.

Естественно, это требование не устраивало многих. Ведь люди, вложившие в банк деньги, ждут от него не только выплаты дивидендов. Учредители надеются, в частности, на финансирование банком своих проектов.

Похоже, сегодня Нацбанк решил пойти навстречу банкам -- решение об установлении в качестве одного из коэффициентов экономического норматива «Максимальный размер риска на одного заемщика» общего объема кредитов, предоставляемых банками своим учредителям, 100 процентами собственного капитала банка временно приостанавливается.

27 февраля в Министерстве юстиции было зарегистрировано дополнение N1 к Положению Нацбанка «О порядке осуществления розничной торговли и оказания услуг гражданам за иностранную валюту на территории Беларуси» от 1.08.96 N767. С выходом документа выдача разрешений будет осуществляться главными управлениями по месту расположения субъекта хозяйствования, его филиалов и иных структурных подразделений. Разрешение будет действительно только на территории, подпадающей под юрисдикцию выдавшего его главного управления.

Нацбанк дополнил также перечень случаев, в которых производится выдача лицензий на осуществление розничной торговли и оказание услуг гражданам за иностранную валюту на территории Беларуси. В него вошли розничная торговля легковыми автомобилями иностранного производства, розничная торговля сложной бытовой техникой иностранного производства и оказание услуг по проживанию и обслуживанию граждан гостиницами, мотелями, кемпингами, спортивно-оздоровительными базами и базами отдыха.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

ПОКУПАЙТЕ ДОЛЛАРЫ НА ММВБ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Ситуация на валютном рынке России в минувшую неделю практически ничем не отличалась от предыдущих периодов. Центробанк вновь плавно повышал границы валютного коридора и официальный обменный курс доллара. Котировки межбанковского рынка колебались в соответствии с динамикой процентных ставок по рублевым МБК, а также с конъюнктурой рынка ГКО-ОФЗ.

Курс доллара на биржевых торгах ММВБ за прошедшую неделю вырос на 19 пунктов (0,3%) и составил 5695 RUR/$. Таким образом, на прошлой неделе для коммерческих банков значительно возросла привлекательность покупки долларов на ММВБ с последующей продажей на внебиржевом рынке, что привело к росту спроса на валюту и росту объемов продаж.

Среди основных событий минувшей недели -- изменение с понедельника, 3 марта, на торгах по немецкой марке минимального лота -- с 10 тысяч до 1 тысячи марок, в связи с чем в торгах могут принимать участие банки, имеющие небольшие объемы заявок. Так, курс немецкой валюты на ММВБ за неделю снизился на 45 пунктов до RUR 3320 за марку. Кроме того, после праздничных и выходных дней, 11 марта, к шести свободно конвертируемым валютам, по которым происходят ежедневные торги на ММВБ, прибавится еще одна -- японская иена.

По прогнозам, на будущей неделе тенденция к росту курса доллара сохранится, так как, учитывая достаточный запас ресурсов, операторы продолжат вложения в валюту. Этому способствует и политика Центробанка, о чем свидетельствуют возросшие темпы роста официального и биржевого курсов доллара.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

РЕДКОСТНАЯ ТИШЬ МОЖЕТ ОБЕРНУТЬСЯ РАСКАТАМИ ГРОМА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За прошедшую неделю на Межбанковской валютной бирже курс американского доллара поднялся на 300 пунктов и достиг отметки 23300 BLR/$. На протяжении всей торговой недели спрос на доллар превышал предложение почти на $1 млн. Таким образом, потенциал роста котировок американской валюты на бирже по-прежнему велик. В течение недели на МВБ состоялось, как обычно, 5 торговых сессий по доллару США. По сравнению с предыдущей неделей объем биржевых торгов вырос на 10% и составил $11960 тыс.

К концу недели выросли и котировки доллара на межбанковском валютном рынке. В пятницу они закрепились на уровне 29500/30500 BLR/$. С 10 марта Нацбанк Беларуси установил официальный курс белорусского рубля -- 23300 BLR/$.

Начиная с понедельника, 3 марта, на торгах ММВБ курс «зайца» определяется в единицах российской валюты к 100 белорусским рублям, минимальный шаг курса в ходе торгов равен RUR 0,1. До этого биржевая котировка устанавливалась за BLR 10, а минимальный шаг составлял RUR 0,001. Цель этого нововведения -- приведение котировки ММВБ в арифметическое соответствие с официальным курсом белорусского рубля, ежедневно устанавливаемым Банком России на основании текущего курса московского внебиржевого рынка в единицах российской валюты за BLR 100 с точностью до RUR 0,01.

В Москве «заяц» как мог уходил из опасной зоны 19,7 - 19,9/100 RUR/BLR. Именно этим стремлением покинуть опасную зону, отсрочить начало падения был продиктован рост белорусской валюты на торгах ММВБ вплоть до среды. Далее ситуация обрела определенность. Наступающая на пятки традиционная весенняя эмиссия в поддержку агросектора в размере BLR 5-6 трлн. означает прорыв линии поддержки, формировавшейся с середины января. Дальше белорусский рубль, вероятнее всего, будет стремительно двигаться вниз, хотя довольно трудно сказать, начнется по-настоящему крупная игра уже на нынешней неделе или чуть позже. К середине же мая белорусский рубль, по прогнозам некоторых экспертов, может упасть до 15/100 RUR/BLR.

Биржевой рынок марки оказался несколько похожим на предыдущую неделю. Дилеры пожелали участвовать в пяти торгах. Итогом пятидневных торговых сессий стал курс 13600 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот за анализируемый период вырос на 71,2% и составил DEM 2416 тыс. Это потребовало от банков отвлечения BLR 32,8 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 10 банков.

На внебиржевом рынке курс марки составил 17190/17815 BLR/DEM. С 10 марта официальный курс немецкой валюты составит 13572,55 BLR/DEM.

Курс российского рубля вырос до 4,09 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по этой валюте несколько снизился. Брутто-оборот составил RUR 11,5 млрд., что почти на 12% меньше показателя предыдущего периода. В торгах принимали участие в среднем 14 банков.

На внебиржевом рынке российский рубль котировался в пределах 5,18/5,37 BLR/RUR. В начале следующей недели официальный курс установлен в размере 4,09 BLR/RUR.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 28.02.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
03.03.97	26752	12142	26752	4.0400	11
04.03.97	26690	26690	26690	4.0400	13
05.03.97	40585	16733	16733	4.0500	15
06.03.97	50637	30702	30702	4.0700	16
07.03.97	33713	14678	14678	4.0900	13
***	178377	100945	115555	4.0580000000	14
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
03.03.97	92	233	159	15500.0000	8
04.03.97	123	289	129	13600.0000	8
05.03.97	1419	178	250	16000.0000	9
06.03.97	753	142	209	16400.0000	8
07.03.97	399	622	299	16050.0000	12
***	2786	1464	1046	15510.000000	9
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
03.03.97	3204	1915	3204	23000.0000	15
04.03.97	2928	1928	2928	23030.0000	15
05.03.97	3114	2119	3114	23110.0000	14
06.03.97	2793	1822	1822	23200.0000	15
07.03.97	1723	892	892	23300.0000	15
***	13762	8676	11960	23128.000000	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
03.03.97	1203	896	896	13600.0000	11
04.03.97	483	483	483	13600.0000	10
05.03.97	133	234	234	13500.0000	10
06.03.97	460	460	460	13500.0000	9
07.03.97	676	343	343	13600.0000	11
***	2955	2416	2416	13560.0000000	10

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

«ПЕРЕЛОМНАЯ» СРЕДА

ИКФ «ФинКонсалт»

Рынок межбанковского кредитования на минувшей неделе оказался легко прогнозируемым. И, несомненно, главным событием для денежного рынка стало проведение Министерством финансов при участии Национального банка аукциона по размещению ГКО 54-го выпуска.

Отсутствие дестабилизирующих факторов -- перечислений налоговых платежей или отчислений в резервные фонды Национального банка -- обусловило появление у банков достаточно больших объемов свободных средств, которые они не преминули направить на аукцион.

Объем спроса на ценные бумаги резко превысил аналогичные показатели последних шести аукционов, из которых только один (52-й) мог равняться с 54-ым по длительности обращения госбумаг на рынке. Такой всплеск активности банков можно объяснить двумя факторами: ожидавшимся (и произошедшим) увеличением доходности по новым ГКО и ростом объемов свободных средств на рынке.

Впрочем, второй фактор в начале недели не сказался на состоянии рынка межбанковского кредитования. Более того, в понедельник наблюдался повышенный спрос на сверхкороткие кредиты, что подняло ставку FIXRATE-1 до отметки 59% годовых. Тон в формировании котировок на рынке задавали продавцы, резко взвинтившие ставки на одно- и трехдневные кредиты.

По имеющимся данным, в понедельник наблюдался очень широкий разброс ставок по заключенным сделкам на срок 1 - 3 дня: от 30% годовых и выше, вплоть до «потолка». Причем по максимальным ставкам привлекали средства далеко не самые мелкие банки, правда, на срок до трех дней.

Во вторник на рынке сохранилась достаточно напряженная обстановка. Вновь котировки по привлечению и размещению межбанковских кредитов колебались в пределах от 30 до 84% годовых. Но основная работа банков была сосредоточена на сверхкоротких сроках, что вполне оправданно: в ожидании возврата с аукциона нереализованных заявок привлекать средства на более длительный срок было бы нерационально. В итоге котировки по сверхкоротким кредитам, даже с учетом начавшегося к концу дня снижения ставок, составили в среднем 57% годовых (ставка FIXRATE-1).

Окончательный перелом на рынке наступил в среду. В этот день объявленные ставки по размещению, стартовав в начале дня с отметки 50% годовых, упали к его концу до уровня 20% годовых. Еще более значительное снижение продемонстрировали котировки по привлечению средств: с 35% годовых в начале дня до 10 - 15% в его конце.

К концу дня 5 марта ставка FIXRATE-1 упала на 30 пунктов по сравнению со вторником и составила всего 27% годовых. Это полностью соответствовало сложившейся на рынке ситуации со свободными денежными средствами, которых после возврата на рынок ресурсов с аукциона оказалось более чем достаточно. По сути, со среды рынок межбанковского кредитования вернулся к своей устойчивости, которую сейчас способно поколебать только приближающееся перечисление средств в резервные фонды Национального банка.

Однако даже этот период, который банки проходят достаточно тяжело (растет потребность в привлеченных средствах, что вызывает рост стоимости кредитов), в марте может быть очень спокойным из-за средств, направленных правительством и Национальным банком в агросектор. Скорее всего, банки продолжат работу в обычном режиме, отдавая предпочтение вторичному рынку ГКО, на который во все большем объеме стали выходить февральские выпуски.

НОВОСТИ

СКАНДАЛЬНЫЙ СОЮЗ

Отдел информации «БДГ»

Представители России достаточно часто называют суммы потерь от Таможенного союза с нашей страной. Белорусские эксперты пока приводят только суммы прибылей.

В минувшую пятницу вице-премьер белорусского правительства Василий Долголев, в ведении которого находится таможенная служба страны, заявил, что *«математика Таможенного союза»* по итогам 1996 года еще не подведена, но в 1995 году единое таможенное пространство с Россией позволило белорусскому бюджету получить дополнительно $250 млн. Критику же, звучащую со стороны России, Василий Долголев назвал *«нагнетанием атмосферы»*. Он сообщил, что Беларусь высказывала согласие на отказ от каких бы то ни было таможенных льгот для своих субъектов хозяйствования, но требовала таких же действий от российских властей. Понимания найдено не было.

Кстати, скандалы в рамках четырехстороннего Таможенного союза нарастают. В настоящее время Россия занята выяснением отношений с Казахстаном и Кыргызстаном, которые в одностороннем порядке заключили между собой договор о том, что налог на добавленную стоимость на произведенный товар взимается по месту его потребления, а не по месту его производства.

ПОЛОВИНА ПОСТАВОК — КОНТРАБАНДА

Отдел информации «БДГ»

По оценкам правительственных служб, нелегальная контрабанда сигарет в Беларусь в 1996 году составила около 8 млрд. штук.

Эта цифра не впечатлит только специалистов, ведь среднее годовое потребление табачных изделий в Беларуси составляет 16 млрд. штук сигарет в год, то есть половина из них приходится на контрабанду.

В течение семи последних месяцев 1996 года белорусские правоохранительные органы, таможенные и контрольные службы вели активную борьбу с нелегальным ввозом сигарет в нашу республику. Увы, существенных успехов добиться не удалось. В «черном» списке стран-поставщиков фигурируют Россия, Украина и Литва.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ПЕРЕСТАЛО БЫТЬ «КОНЬКОМ» БЕЛАРУСИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Завершился визит делегации белорусского правительства в Республику Молдова. На проведенных переговорах были определены объемы взаимопоставок важнейших видов продукции в 1997 году.

Основой молдавского импорта в Беларусь станет сельскохозяйственная продукция: овощи (9 тыс.т), фрукты (13 тыс.т), виноград (6 тыс.т), плодоовощные консервы (5 муб), сухофрукты (0,2 тыс.т), орехи (0,2 тыс.т), семена кукурузы (3 тыс.т), табачное сырье (2 тыс.т), томатная паста (1,2 тыс.т), масло растительное (7,0 тыс.т). Вопреки некоторым прогнозам продолжатся поставки на белорусский рынок молдавской алкогольной продукции: вина виноградного (250 тыс. дал), коньяка (50 тыс. дал), шампанских виноматериалов (1000 тыс.дал), виноматериалов (1000 тыс.дал).

Учитывая состояние белорусской электронной промышленности, запланированы поставки электроники из Молдовы: стиральных машин (5 тыс.шт.) и электрочайников (70 тыс.шт.).

Как известно, продукция сельского хозяйства и животноводства еще совсем недавно занимала основные экспортные позиции в Беларуси. Тем не менее сегодня в связи с прошлогодним продовольственным кризисом ее поставки сократились как по объемам, так и по ассортименту. В текущем году в Молдову будет вывозиться только картофель. Продукция животноводства даже не значится в перечне важнейших видов товаров, поставляемых из Беларуси в Молдову в 1997 году. Не станет Молдова рынком сбыта и для белорусских машиностроительных гигантов. В перечне указаны лишь двигатели к тракторам (2 тыс.штук).

Основу экспорта из Беларуси будет составлять химическая продукция и продукция нефтепереработки. Так, в текущем году в Молдову будет поставлено 10 тыс.т белорусского дизельного топлива, 2 тыс.т керосина осветительного, 1000 т полиэтилена, 650 т нитей текстильных синтетических, 630 т синтетических волокон, 7 тыс.т автомобильных шин. Молдова по-прежнему заинтересована в белорусской продукции лесопереработки. Впрочем, запланированные объемы поставок не слишком велики: древесностружечные плиты -- 6 тыс.куб.м, деловая древесина -- 25 тыс.куб.м, фанера клееная -- 1 тыс.куб.м.

СОТРУДНИЧЕСТВО

УКРАИНА: ГОД РЕАЛИЗАЦИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Дмитрий МАШАРА

Весь минувший и, судя по всему, нынешний годы пройдут в Украине под знаком укрепления финансовой системы. В то время как Беларусь ведет переговоры с Москвой о неком валютном союзе, где в качестве базовой валюты будет выступать российский рубль, Украина взялась за создание и укрепление собственной национальной валюты. Белорусские эксперты это объясняют так: несмотря на то, что проблемы государств с переходной экономикой имеют много общего, темпы реформ и их направление в каждой стране различны. И все же, что сегодня происходит у нашей в «новоисторическом» плане самой близкой соседки, ведь отсчет «правления Кучмы» пошел именно в тот день, когда в Беларуси начался период «правления Лукашенко». Чтобы выяснить, как проходит реформирование в Украине, «БДГ» обратилась к советнику по экономическим вопросам посольства Украины в Беларуси Анатолию Степанчуку.

Лучшим индикатором состояния инвестиционного климата в государстве является объем привлекаемого иностранного капитала. По состоянию на 1 января 1997 г. в Украину от международных организаций и других кредиторов поступило инвестиций на сумму около $3,5 млрд. В первую очередь, они были направлены на обеспечение своевременного выполнения обязательств по обслуживанию внешнего долга, который составляет $8,8 млрд. Кроме того, средства использовались для восстановления кредитоспособности и роста экономического потенциала государства.

Начиная с 1994 г. в Украину было привлечено $1,290 млрд. иностранных инвестиций. Кредиты Всемирного банка составили $901 млн., Европейского сообщества -- $241 млн., Японии -- $150 млн. Средства были направлены на финансирование дефицита бюджета, что позволило значительно сократить уровень инфляции. С 1992 г. по 1997 г. в стране открыто 11 кредитных линий -- с ФРГ, Италией, Францией, Японией, ЕС и США на общую сумму $2,5 млрд. К 1 января 1997 г. действовало 7 линий на общую сумму $1,900 млрд. Эти кредиты были использованы на финансирование закупки зерна, средств защиты растений, сельскохозяйственной техники и горючего.

В 1996 г. были реформированы источники покрытия дефицита бюджета. Если в 1993 г. 100% бюджетного дефицита покрывалось исключительно эмиссией, то в 1996 г. 65% составили неэмиссионные источники.

На валютном рынке Украины была достигнута положительная динамика. Если в январе 1995 г. весь валютный рынок Украины оценивался в $330 млн., то в январе 1997 г. -- в $2,3 млрд.

Был достигнут стабильный банковский оборот денежных средств. В 1996 г. лишь 3,8% эмиссионных средств оставалось вне банковской системы Украины, в то время как в 1992 г. этот показатель составил 28,3%.

В то же время Украине не удалось избежать проблем, сопутствующих переходному периоду реформирования экономики. По мнению Анатолия Степанчука, в Украине они те же, что и в Беларуси. Стабилизацию экономики сдерживает прежде всего то, что некоторые отрасли до сих пор работают на технологическом уровне 70- 80-х годов. Хуже всего положение производственного сектора. В январе 1997 г. спад промышленности составил 8,1% по сравнению с январем 1996 г. Хотя в прошлом году некоторая стабилизация промышленности все же наблюдалась. Так, во втором полугодии был достигнут прирост производства в 1% по отношению к уровню второго полугодия 1995 г.

Как известно, 27 - 28 февраля в Киеве по инициативе Беларуси была организована рабочая встреча министров иностранных дел двух стран -- Геннадия Удовенко и Ивана Антоновича. Обсуждалась тема подписания договора о государственной границе, который предусматривает демаркацию и делимитацию границ. Этот документ готов к подписанию и согласно договоренности будет парафирован во время очередного приезда Геннадия Удовенко в Беларусь. А в ходе планируемого визита Александра Лукашенко в Украину договор должен быть подписан на уровне президентов двух стран.

Министры уделили внимание и проблемам торговых отношений Беларуси и Украины. В 1996 г. товарооборот Украины с Беларусью составил $1,367 млрд., что на 18% больше, чем в 1995 г. Сегодня уже ведется речь о доведении оборота до $2 млрд. Эту цифру назвал Геннадий Удовенко, и обе стороны признали, что возможности для ее достижения есть.

По полученной информации, министры выработали единое мнение по ключевым вопросам межгосударственного сотрудничества и остались довольны встречей.

-- Господин советник, какие проблемы в области сотрудничества двух стран лично Вы считаете наиболее острыми?

-- Нас очень обеспокоил декрет президента N4 от 20 февраля. В нем предусматривается установление НДС на товары, поступающие с Украины. Отрицательные последствия подобных мероприятий мы ощутили во взаимоотношениях с Россией. Как известно, 18 августа прошлого года президент России подписал аналогичный указ. В результате товарооборот между двумя странами в 4 квартале снизился на 20%. А в целом за 1996 г. по сравнению с 1995 г. он не увеличился. С введением НДС товары, поступающие в Беларусь из Украины, становятся дорогостоящими, это сокращает возможности их реализации. В связи с этим белорусские потребители заволновались. Недавно в Беларуси находились представители Киевского завода газового оборудования и приборов, который заключил договор с УКС Минского горисполкома на поставку электрических плит. Если по аналогии с Россией в Беларуси на эту продукцию введут 20%-ный НДС, поставка сорвется. И подобных примеров множество.

Кроме того, после выхода декрета N4 ухудшились настроения в предпринимательских кругах Украины. И в дальнейшем, даже после урегулирования этой проблемы, убедить предпринимателей будет сложно. Следует напомнить, что в 1993 г. Нацбанк Беларуси принял решение о том, что все средства, поступающие на счета белорусских субъектов хозяйствования из Украины, должны зачисляться на погашение ее долга. Это привело к сокращению поставок белорусской продукции в Украину. И хотя 14 февраля 1995 г. было подписано соглашение о взаиморасчетах между хозяйствующими субъектами Беларуси и Украины, нам очень долго пришлось убеждать субъектов внешнеэкономической деятельности в том, что подобное не повторится в будущем. Именно это нас сегодня особенно беспокоит.

-- Найдены ли на киевской встрече министров иностранных дел пути урегулирования этой проблемы?

-- В декрете записано, что Кабинеты Министров двух стран должны согласовать ставки налогов. На встрече в Киеве в соответствии с соглашением о торгово-экономическом сотрудничестве создана совместная комиссия. Я думаю, что будут выработаны приемлемые для обеих сторон условия поставок, хозяйственникам двух стран паниковать не следует.

-- Каковы причины недавних кадровых перестановок в ряде ключевых украинских министерств? Как Вы оцениваете работу правительства Украины?

-- В деятельности министерств были некоторые недоработки. В частности, экс-министр промышленности при заключении договоров, в том числе и на международном уровне, превысил свои полномочия. Причина отставки министра сельского хозяйства также связана с серьезными упущениями. Известно, что в 1996 г. Украина получила 28 млн.тонн зерна, в то время как в 1995 г. было получено 36 млн.тонн. В целом же сейчас идет поиск руководящих кадров, способных повести экономику вперед. Министр экономики назначен на должность министра промышленности и конверсии. В Министерство финансов пришел руководитель, который хорошо знает эту отрасль.

Необходимо признать, что новое правительство, которое возглавляет Павел Лазаренко, очень активно работает на перспективу. Организационные реформы, осуществленные им за полгода, значительно превосходят реформы, осуществленные предыдущим руководством за 2 года. В прошлом году была полностью закончена программа малой приватизации. Из 228 стратегических предприятий акционировано 150. Была отменена норма о том, что государство должно иметь не менее 51% акций. Теперь государство должно оставлять за собой не менее 26%, а в отдельных случаях полностью отказываться от своей доли. Сейчас готовится указ президента об осуществлении приватизации под инвестиции.

В проведении реформ нас поддерживает Европейское сообщество. Координатор делегации Совета директоров ЕБРР Алан Моррис недавно посетил Украину и пообещал, что под реализацию реформ будут предоставлены соответствующие кредиты. В частности, г-н Морис сказал: *«Мы сделаем все в отношениях банка с Украиной, чтобы в отличие от предыдущего года этот не стал годом упущенных возможностей».*

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

10 марта 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

К вопросу о «руке Москвы»

Мировые товарные рынки: весна, господа...

Конец февраля--начало марта -- самый неприятный период для поставщиков **энергоносителей**. Отопительный сезон в большинстве государств-импортеров



уже закончился, а традиционный всплеск спроса на бензин еще впереди. Цены в это время (если не брать во внимание политические факторы, в наибольшей степени влияющие именно на данный сектор рынка) самые низкие. Котировки нефтяных контрактов уже опустились до уровня, предшествовавшего эскалации конфликта между иракским режимом и курдами в прошлом году. Паника на биржах, последовавшая за этим, достаточно подробно освещалась в СМИ (и в «Конъюнктуре», в частности). На Североевропейском свободном рынке нефти (*ARA*) 5 марта брент-смесь стоила 19,17 $/баррель.

Кстати, падение цен на торгах *ARA* уже начинает ощущаться в странах Балтии (95-й бензин поставляется туда из Роттердама). Правда, в остальном нашим соседям не повезло: Россия после долгих раздумий о том, каким именно зарубежьем считать страны Балтии -- ближним или дальним, окончательно решила вопрос в пользу дальнего. А раз оно дальнее, значит, и цены должны быть роттердамскими -- 140 $/т, а не 120 $/т, как раньше.

Говоря о перспективах рынка **нефти**, следует отметить, что уже сейчас налицо некоторое затоваривание, связанное с поставками из Ирака. Это, в свою очередь, заставляет волноваться членов ОПЕК, которые стремятся, пока не поздно, побольше «спихнуть», даже нарушив при этом свою квоту, что еще сильнее обостряет проблему сбыта. Согласно некоторым оценкам, в феврале резко увеличили добычу государства Североморского бассейна. Торопился и Ирак: его поджимал срок действия соглашения «нефть в обмен на продовольствие», поэтому поставки были доведены до 800.000 баррель/день. Остановят ли эту ценную реакцию намерения Запада продлить экономические санкции против Ирака -- страны, поставившей мизерное, по понятиям мирового рынка, количество нефти, но дестабилизировавшей тем самым этот рынок? Аналитики считают, что падение цен будет продолжаться, по крайней мере, до конца марта.

В отличие от нефти, **кофе** стремительно дорожает. Не были исключением и торги 5 марта. Гонка цен, как обычно, началась на *CSCE* в Нью-Йорке, где котировки фунта «арабики» зашкаливали за $2, поднявшись на уровень августа 1994 года. Вслед за победоносным шествием американских «быков» на биржевое поле вышли лондонские брокеры *LIFFE*. В результате агрессивной игры трейдеров на повышение к концу торгов тонна «робусты» подорожала на $82 (на 7%) до $1780, достигнув рубежа 9-месячной давности. Основная причина по-прежнему кроется в сохраняющемся мировом дефиците зеленых кофейных зерен, запасы которых на 35% ниже этого же периода прошлого года. Причем поставки из Бразилии все еще остаются под угрозой срыва из-за грядущей забастовки портовых рабочих. Переработчики кофе, всерьез опасаясь возникновения дефицита уже готового продукта, активно скупают все предложенные брокерами лоты.

Норильску — от благодарных «быков»

Как уже сообщала «Конъюнктура», ситуация в российском городе Норильске в последнее время заставляет серьезно волноваться участников торгов **цветными металлами**. Причем предзабастовочные настроения на «Норильском никеле» привели к росту цен не только на никель, но и на целую группу цветных металлов.

После относительно спокойного дня 28 февраля (игроки в этот день «стригли купоны») цены на *London Metal Exchange* (*LME*) снова взметнулись вверх. И если для никеля нынешний уровень (8210 $/т) даже не превышает рекорда прошлого года, то цинк поставил рекорд «пятилетки» -- 1254 $/т.

Следует также отметить, что Россия является крупнейшим экспортером палладия и занимает 2-е место в списке его производителей. Ничем иным, кроме как «рукой Москвы», не объясняется то, что за последний месяц палладий прибавил в цене почти на четверть, а платина -- на 17%. Недавнее заявление России о прекращении ею экспорта палладия, что неизбежно приведет к дальнейшему росту цен, способствовало выходу из затяжной депрессии мирового рынка благородных и цветных металлов.

Официальная версия такого шага -- желание правительства России разобраться с объемами поставок на 1997 год. Все это вызвало в Японии, являющейся крупнейшим потребителем платины, настоящую панику по поводу грядущего дефицита. Это и не удивительно: почти на 3/4 свои потребности эта страна удовлетворяет за счет поставок из России. Примерно такая же доля РФ и в обеспечении Японии палладием.

Первый заместитель генерального директора РАО «Норильский никель» Юрий **Котляр** утверждает, что предприятие работает устойчиво и металлы платиновой группы регулярно сдаются в Гохран. По мнению же российских аналитиков, прекращение экспорта связано с желанием правительства увязать объем и график поставок с проблемами доходной части бюджета.

Украина: как избавиться от сахара?

В ситуации на украинском рынке **сахара**, долгое время находившемся в состоянии комы, наметились некоторые изменения. Продавцы, упорно державшие цены на неприемлемом для покупателей уровне, похоже, начинают вспоминать известный анекдот: «не знаю, о чем вы там говорите, но ехать надо». В результате цена предложения понемногу начала приближаться к реальной. Так, крупные партии сахара на условиях *DAF*–граница Украины предлагались по цене 310-315 $/т. Недовольство покупателей вызывали лишь требования 100%-й предоплаты: зарубежные контрагенты стремились оплачивать товар по аккредитиву. Для внутреннего рынка цена предложения составляла 540–550 грн/т, о чем еще недавно покупатели могли лишь мечтать. Теперь же они выжидают -- предложение явно превышает спрос.

Самым активным сегментом является рынок **подсолнечника**. Оптовые цены на крупные партии семян составляли 350–350 грн/т (рост по сравнению с началом февраля примерно на 5%) на условиях *EXW* по акту передачи. На условиях *DAF*–порт Черного моря цена колебалась в пределах 220–225 $/т. Вместе с тем многие контракты оказались под угрозой срыва из-за действий российских фирм, активно скупающих подсолнечник у производителей за наличную валюту. Любопытно, что в это же самое время ряд российских фирм предлагали крупные партии семян на условиях *FOB*–Новороссийск по цене 215 $/т.

От единого таможенного — к единому алкогольному!

Белорусский президент, похоже, неплохо подготовился к встрече с российским коллегой. Получившие, наконец, огласку документы, которые были приняты 21 февраля, не оставляют сомнений в желании белорусской стороны сгладить одно из главных противоречий между Москвой и Минском. Напомним, что в последнее время российское руководство все чаще выражало недовольство по поводу белорусского транзита. В Москве даже подсчитали, что бюджет России из-за этого недополучил сумму, равную общей задолженности по зарплате всему бюджетному сектору.

Согласно постановлению Совета Министров Беларуси № 109 от 21 февраля 1997 года, ставка акциза на этиловый, а также прочие денатурированные спирты любой концентрации составит 60%. Одновременно Минвнешэкономсвязей Беларуси поручается провести переговоры с Россией, дабы она ответила тем же: ввела акцизы на товары, которые, в отличие от нашего законодательства, акцизом там не облагаются.

Следующий документ называется «О введении временного государственного регулирования импорта алкогольных изделий...». Это постановление не только вводит систему квотирования и лицензирования алкоголя, произведенного в государствах СНГ, не входящих в таможенный союз, но и декларирует необходимость создания единой системы квот и лицензий для всех членов Сообщества.

Что касается размера квоты, то на сегодняшний день он пока не оглашен. Правда, есть в документе строка, позволяющая предположить, что квоты будут меняться достаточно часто: «при необходимости Министерство экономики... вносит предложение в правительство... по корректировке квот в сторону увеличения».

Лицензии субъектам хозяйствования на импорт алкоголя предполагается выдавать по итогам открытого конкурса.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9 Время работы: 9.00–18.00 выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 16,35 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				1,60...2,95 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				2,70...4,30 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				1,9...2,5 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех: для исполнителей	Италия, Германия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков	$160...1200	275-3652 275-3525	ул. Стебенева, 20; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка, сборка
	для менеджеров				$400...…2000		
	для руководителей				$1300...…5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные кресла, стулья, диваны, мягкие углы	Италия, Германия, Польша			от $44		
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН Новый адрес: ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	254-6137 254-6296	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов						
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
GIO	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	спальни - от 1550	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ЛИГАЛ	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	по желанию	?	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), индивидуальные заказы: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерные покрытия	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
Texi	любое торговое оборудование (несколько тысяч наимен.)	Италия, Польша	любое	по желанию	?	236-6927	ул. Коммунистическая, 18-3 (с 10.00 до 17.00)

ГИД

Где заказать мебель для дома и офиса

«ИТН ДИЗАЙН»

(ул. К.Либкнехта, 68–101; т/ф: 254-61-37, 254-62-96)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинет директора. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

Гарантия — от 2 до 5 лет.

«МЭЙПЛ»

(ул. В.Хоружей, 29–92; тел.: 234-43-42, 234-46-34)

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной и компьютерной мебели, фирма «Мэйпл» предлагает системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных, элегантных директорских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателей, фирма «Мэйпл» предлагает не только высокий уровень качества и экологической чистоты продукции, гарантированные заводом-изготовителем, но и полный сопутствующий сервис — начиная от проектирования интерьера помещения и заканчивая бесплатными доставкой и сборкой мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

«СТАННЕР»

(ул. Короля, 22; тел.: 276-92-07, 276-92-25)

Салон-магазин «Кухни из Италии» предлагает кухонные гарнитуры по индивидуальным заказам самой разнообразной цветовой гаммы из различных материалов (от древесного массива и натурального шпона до влаго- и термостойкого пластика). Вся мебель комплектуется кухонным оборудованием западных фирм — лидеров среди производителей подобной продукции (*Ariston*, *Philips* и др.). По желанию заказчика возможны проектирование кухонь с учетом оборудования, выпускаемого отечественными предприятиями («Атлант», «Брест» и др.), а также поставка не только кухонных гарнитуров, но и любых их компонентов — от фурнитуры до кухонного оборудования.

Срок исполнения заказа -- 1 месяц со дня оформления.

FURNITURE LUXE

(ул. Лынькова, 17; т/ф: 228-57-63, 228-57-64, 228-55-58, 228-55-59)

СП *Furniture Luxe* обладает самым современным мебельным производством в Республике Беларусь. Качество изготавливаемой мебели приравнивается к германскому, французскому, бельгийскому.

Предлагается мебель для офиса (многофункциональная), гостиниц, баров, кафе, магазинов, а также для кухонь, спален, детских комнат, прихожих в богатой цветовой гамме. Индивидуальный дизайн-проект. Гарантия качества изделий.

Мебель *Furniture Luxe* украшает квартиры многих минчан, аудитории БГЭУ, интерьеры Агропромбанка, Технобанка, железнодорожных касс, гостиницы «Спорт» (г. Москва) и т.д.

По желанию заказчика возможно проектирование новых моделей с самой разнообразной цветовой гаммой. Действует гибкая система скидок. Услуги посредников оплачиваются.

Срок исполнения заказа — до 3 недель со дня оформления.

ЛИКБЕЗ

Создаем домашний офис

Вам нужно отдельное помещение, чтобы заниматься делами фирмы, или просто пятачок, где вы могли бы писать письма, изучать новые программы или громить строптивую цивилизацию? Выделите пространство для нового члена семьи -- вашего друга и помощника! Не обязательно целую комнату, просто тихий уголок. Пусть он будет уютным и вместительным, а главное — удобным.

Сегодня появилось целое направление в производстве мебели – домашний офис. И не забывайте, что у него, в отличие от «конторы», есть большое преимущество: вы в любой момент можете выйти из своего «рабочего укрытия», чтобы сделать себе бутерброд, посмотреть телевизор или поиграть с детьми.

Living room: ни слова о работе

Конечно, мы приходим домой для того, чтобы отдыхать. Строгая офисная техника, если будет стоять на центральном столе посреди комнаты, помешает как следует расслабиться, произведет угнетающее впечатление. Куда поставить этот необходимый, но такой не домашний предмет? Профессиональные дизайнеры стараются любыми способами затушевать присутствие компьютера в доме, убрать с глаз долой белые пластиковые коробки. Обычно в качестве маскирующих средств используются шторки и жалюзи, раздвижные стенки и компактные шкафчики. Оргтехника скрывается за книжной полкой, полированными дверцами или пластиковым чехлом. Однако такой вариант устраивает не всех. Если вы программист, переводчик, писатель, дизайнер, юрист, если вы работаете на домашнем компьютере больше 4 часов в сутки, вам нужно, чтобы он всегда был под рукой. В этом случае необходимо открытое рабочее пространство, которое идеально впишется в интерьер и не разрушит сложившееся равновесие и уют. В любом случае постарайтесь поставить компьютер у окна или у правой стены и не забудьте, что правилами освещения, известными нам с детства, пренебрегать нельзя: если свет будет падать сзади, вы просто ничего не увидите на своем экране.

Хорошо, если рядом много места для книг и бумаг - полки, шкафчики, подставки. Создатели таких компьютерных столов (*Sauder, Niemen Tehtaat*) позаботились о том, чтобы нужная информация всегда была под рукой – будь то толстая энциклопедия или маленькая дискета. А чтобы сделать такой компьютерный уголок как можно более домашним, в его пространство вписываются «нерабочие» предметы: картина на стене отвлекает внимание от строгого белого монитора, горшки с цветами, вазы, любые домашние коллекции, перемешавшись с рабочими материалами, устраняют излишнюю официальность и холодность. По-



ставьте недалеко от рабочего места невысокий столик и кресла -- здесь вы сможете принимать посетителей, а закончив работу, устраивать с друзьями «разбор полетов».

Каким должен быть компьютерный стол? Прежде всего удобным для рук и для глаз: ведь на них приходится самая большая нагрузка во время работы на компьютере. Вспомните, как учат играть на фортепиано: постановка рук, толстые словари на стуле, чтобы юный пианист сидел повыше. Все эти правила актуальны и здесь. Чем меньше вы поднимаете руки для набора текста, тем меньше вы устаете, тем легче идет работа. Обзаведитесь столом с выдвижной доской (если у вас есть такая возможность). Клавиатура, расположенная на выдвижной доске, будет находиться на 5–10 см ниже уровня стола, а это самое выгодное положение для ваших рук.

Кухня: место встречи изменить нельзя

На наших кухнях решают мировые проблемы и готовят пищу – такова традиция. Но вы можете сделать ее своим рабочим кабинетом. Настучите письмо – пока варится картошка, откорректируйте нужные документы – за чашкой утреннего кофе, а вечером, убрав со стола и вымыв посуду, запустите свой любимый *Quake*. Хотя кухня в вечернее время – одно из самых обитаемых мест, вы дождетесь своего часа и сможете спокойно поработать, когда домашние соберутся у телевизора, а урчащее четвероногое уютно расположится прямо на клавиатуре. А если к вам пришли гости, то закройте компьютерную нишу специальной крышкой и ставьте чайник. Главное -- разместить свой ПК как можно дальше от плиты. Вам же не хочется ежедневно отмывать дисплей от жира и выковыривать крошки из клавиатуры. Неплохо бы поставить между плитой и вашим электронным другом высокий кухонный шкафчик, который отгородит дорогостоящую технику от всевозможных брызг. Посуду и провизию сложим в одну половину шкафа, а в другую -- ту, что ближе к рабочему месту -- поместим системный блок, принтер и модем. В выдвижных ящиках будут храниться дискеты, компакт-диски, бумага и все необходимые канцелярские мелочи. А выдвижная доска для клавиатуры освободит место на столе -- для документов и книг. Не забудьте поместить в ваш «альков» маленький светильник, тогда не будет необходимости освещать всю кухню.

Детская: новое поколение выбирает *PC*

Вероятно, год-полтора назад вы и не подозревали о существовании такой проблемы. Но терпеть это нытье более невозможно. И скоро вопящее, стреляющее и ухающее чудовище поселится в комнате вашего отпрыска рядом с уже привычными старыми игрушками, постерами на стенах и магнитофоном. Помимо немаленькой части семейного бюджета, этот монстр потребует и дополнительной площади. А что делать? Кому сейчас легко?

Для младших школьников подойдет белая мебель с веселыми ломаными линиями, а строгий набор с деревянным покрытием может плавно переместиться из детской комнаты во взрослый кабинет.

Еще один интересный вариант - чудесная финская угловая модель *Combinet* (стол с полкой, добавочная доска, тумба с ящиками и колонка). Этот компьютерный стол пристроится в том самом бесполезном углу, который вам никак не удавалось заполнить. Полка-надстройка вместит сам монитор и мультимедийные колонки, а также позволит положить что-нибудь поверх монитора. Вообще, модель сконструирована так, что все необходимые предметы находятся в пределах досягае-



мости -- будь то бумаги в ящиках стола, телефон, книги или дисководы. Сам системный блок компактно вошел на полку с защитным штырем, а клавиатура с мышкой устроились на выдвижной доске с планкой, оберегающей запястья от физических нагрузок.

По материалам печати

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Мягкая мебель от «Домового»



Сегодня мягкие углы от «Домового» украшают квартиры и офисы не только Минска и других городов Беларуси, но и Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова, Тюмени... Круг заказчиков день ото дня растет.

-- В чем же секрет успеха? -- за ответом на этот вопрос мы обратились к одному из учредителей фирмы «Домовой» Юрию **Радюку**.

-- Мы выпускаем 5 моделей мебели с расчетом на покупателя с разным уровнем достатка. Самый дешевый комплект «Сказка» стоит $350. Он раскладывается книжкой.

Мягкие углы «Сказка-2», «Шик» стоят от $500 до $750. «Шик» имеет выдвигающийся вперед механизм трансформации бельгийского производства и анатомическую форму спинок.

Самые дорогие комплекты «Комфорт» и «Анжелика» стоят от $900 до $1200 и отличаются улучшенным дизайном, повышенной комфортабельностью и высотой спинки. Мягкий угол «Анжелика» изготовлен из синтетического пуха производства США, который создает эффект утопания при сидении и не имеет аналогов в Беларуси.

В разработке находится еще целый ряд принципиально новых моделей мебели. Это -- мягкий угол «Этюд», раскладывающийся вперед на выездных рамах и имеющий ящик для белья и жесткое основание спального места; мягкий угол «Флэш», раскладывающийся книгой и выдвигающийся вперед с бельгийским механизмом трансформации. Новые модели максимально комфортабельны и имеют спальные места.

Над каждой моделью мы кропотливо работаем. Просматриваем все зарубежные и отечественные каталоги. Понравившиеся образцы изучаем, лучшие достижения дизайнеров берем на вооружение. Изготавливаем 3--5 вариантов, прежде чем находим подходящий, а затем изучаем спрос покупателей на новую модель. И только после этого начинаем серийное производство и приступаем к продаже.

Я думаю, покупателям будет небезынтересно узнать, как определяется стоимость мебели. Забегая вперед, скажу, что цены на нашу мебель самые низкие в республике, нужно только уметь их сравнивать.

Цена мягкой мебели зависит от системы трансформации. Самая дешевая мебель -- не раскладывающаяся книжкой, дороже -- раскладывающаяся вперед на выкатном механизме и самая дорогая -- с металлическим механизмом трансформации. Цена мягких комплектов зависит и от высоты спинок изделий (чем выше спинка, тем дороже изделие), от сложности дизайна и качества обивочной ткани.

Нам удалось снизить себестоимость изделий за счет закупок сырья и материалов напрямую у заводов-изготовителей. Ткань мы покупаем у производителей из Бельгии и США, механизмы трансформации -- в Бельгии и Франции, поролон -- в Польше и Германии. И только древесину, ДВП, фанеру, металлический крепеж продают нам белорусские производители. Для перевозок закупаемых материалов мы используем собственный грузовой автотранспорт. Поэтому, несмотря на жесткие рыночные законы, мы сдерживаем цены на мягкую мебель.

Приглашаем покупателей посетить наш офис, который расположен на улице Кабушкина, 34, а также Дом мебели на Комаровском рынке и мебельный магазин № 2 по Партизанскому проспекту. Во всех этих местах наши консультанты дадут вам полную информацию о мебели от «Домового». Здесь вы сможете сделать заказ на изготовление мебели в любой комплектации и с любой обивочной тканью. При этом необходимо заплатить аванс в размере 10% от стоимости мебели. Срок исполнения заказа -- 2 недели. Оставшуюся сумму заказчик вносит при получении готовой мебели. По желанию покупателя за дополнительную плату фирма доставит мебель по указанному адресу и соберет на дому.



«Домовой»: г. Минск, ул. Кабушкина, 34; тел. 246-66-02, т/ф 246-10-43.

ЛИКБЕЗ

Надежные крыши бывают разными

В смете на строительство дома затраты на кровлю составляют 3--5% от общих расходов. Устройство кровли собственными силами может снизить эти затраты незначительно, поскольку 80% средств расходуется на материалы и лишь небольшая часть — на ее сооружение.

Оцинкованная сталь

Применение. Для покрытия сложных крыш, устройства карнизных свесов, ендов (разжелобков), защитных фартуков, водосточных труб, подоконных сливов и пр.

Внешний вид. От обычной кровельной стали отличается 2-сторонним оцинкованным покрытием, предохраняющим сталь от коррозии, благодаря чему ее можно использовать без покрытия олифой. Оцинкованная сталь может применяться в условиях повышенной влажности.

Стандартные размеры. Для кровельных работ используют листы толщиной 0,45—1,5 мм, шириной 650—1000 мм, длиной 1420—2500 мм и массой от 3,5 кг.

Благодаря своей прочности и долговечности, а также относительно невысокой цене, оцинкованная сталь в последнее время находит все большее применение.

Листы оцинкованной кровельной стали должны быть обрезаны под прямым углом, иметь чистую и гладкую поверхность с характерным рисунком кристаллизации при горячем цинковании, без трещин, наплывов цинка, темных и ржавых пятен.

Основанием для стальной кровли служит обрешетка из брусков сечением 50 x 50 мм или доски толщиной 25--50 мм, причем расстояние между досками не должно превышать 200 мм.

Глиняная черепица

Применение. Для покрытия кровель малоэтажных зданий.

Виды черепицы. Пазовая штампованная, пазовая ленточная, плоская ленточная, волнистая ленточная, S-образная ленточная и коньковая желобчатая.

В зависимости от назначения различают черепицу: рядовую -- для покрытия скатов кровли; коньковую -- для коньков и ребер; разжелобочную -- для разжелобов; концевую -- для замыкания рядов.

Свойства. К преимуществам кровли из черепицы относят огнестойкость, долговечность, незначительные расходы по уходу. К недостаткам -- хрупкость, тяжесть материала (глины), трудоемкость изготовления, необходимость придания кровле уклона не менее 50⁰ для обеспечения быстрого стока воды.



Стандартные габаритные размеры. Пазовая ленточная -- 400 x 220, 400 x 100, 400 x 165 мм. Плоская ленточная -- 365 x 155 мм. Волнистая ленточная -- 350 x 240 мм. S-образная ленточная -- 300 x 245, 340 x 225 мм. Коньковая желобчатая -- 366 x 200 мм.

Черепица должна быть нормально обожжена, о чем свидетельствует чистый, недребезжащий звук при легком постукивании металлическим предметом, не иметь отбитостей, трещин и известковых включений.

Допускаются искривления поверхности и ребер черепицы не более чем на 3 мм; отклонения линейных размеров по длине должны составлять не более чем 5 мм, по ширине -- не более 3 мм. Цвет черепицы должен быть однотонным, а структура в изломе -- однорядной.

Металлочерепица

Применение. Современный дизайн делает ее идеальной для жилых домов, административных и коммерческих зданий, торговых центров. Система горизонтального крепления обеспечивает прочность и надежность в любых погодных условиях (сильные снегопады, ураганные ветры, землетрясения).

Внешний вид. Металлочерепица, в отличие от глиняной черепицы, выпускается панелями, сочетает в себе внешний вид и цвет натурального камня. Стальная основа является общей для всех видов металлочерепицы, а полимерные защитные покрытия могут быть разными -- акриловые, пластизолевые, полиэстерные и т.д.

Свойства. Технология изготовления надежно защищает каждую черепичную панель от атмосферных воздействий: защитное покрытие в 7 слоев отделяет стальную основу черепицы с внешней стороны и в 4 слоя -- с изнаночной. Металлочерепица -- это очень прочные и неимоверно легкие черепичные панели (в 6 раз легче, чем глиняная черепица той же площади).

Срок службы. Поскольку этот кровельный материал начал использоваться сравнительно недавно, о практическом сроке службы говорить трудно. Но результаты тестов (5000-часового в искусственно созданных условиях на атмосферные воздействия, 1000-часового на влияние соли, а также на медленное проникновение воды, по циклонной нагрузке и др.) позволяют сделать вывод, что кровля из металлочерепицы послужит не менее 30--50 лет.

Удобство применения металлочерепицы заключается в ее легкости и быстроте изготовления кровли. Крыши из нее можно устраивать прямо поверх старых кровельных покрытий из деревянного гонта.

Шифер волнистый и плоский

Применение. Для крыш с малым уклоном.

Основные виды. По форме разделяется на плоский и профилированный; профилированный, в свою очередь, делят на волнистый, двоякой кривизны и фигурный; по способу изготовления -- на прессованный и непрессованный.

Свойства. Благодаря армированию цементного камня тонкими волокнами асбеста, обладает высокой механической прочностью при изгибе, небольшой плотностью, малой теплопроводностью, стойкостью против выщелачивания минерализованными водами, малой водопроницаемостью и высокой морозостойкостью.

Срок службы. 15—20 лет.

Стандартные размеры. Шифер выпускается в виде плиток. Это рядовые плитки ПК-1 (400 x 400 мм), краевые ПК-2 (467 x 333 мм) и фризовые ПК-3 (400 x 200 мм). Толщина плиток -- 4 мм.

Волнистые листы обыкновенного профиля (ВО): 1200 x 680 мм, толщина — 5,5 мм, масса — 9,8 кг. Лист ВО перекрывает 0,6 кв.м площади крыши.

Асбестоцементные волнистые листы усиленного профиля ВУ-К имеют длину 2300--2800 мм, ширину — 994 мм, толщину — 8 мм, массу — 36--44 кг.

Волнистые листы унифицированного профиля УВ-6 и УВ-7,5 укрупненного размера имеют 6-волновый профиль: ширина — 1125 мм, длина — 1750--2000 или 2500 мм, толщина — 6--7,5 мм.

Обозначение УВ-7,5-1750 указывает толщину и длину листа в миллиметрах. Каждый лист УВ покрывает около 1,5 кв.м крыши и имеет по сравнению с листами ВО в 2 раза меньше стыков. Для чердачных кровель жилых и общественных зданий применяют листы УВ-6-1750; для свесов чердачных кровель -- УВ-6-2000; для кровель производственных зданий -- УВ-7,5-1750.



Асбестоцементные листы средневолнистые СВ-40: длина — 1500—2500 мм, ширина — 1130 мм, толщина — 5,8 мм, масса листа — 22–31,7 кг в зависимости от размеров.

Асбестоцементную плитку укладывают на обрешетку из досок толщиной 20 мм, покрытую рулонным материалом. Деревянная обрешетка и рулонное основание повышают стоимость кровли из плоского шифера и делают ее самой дорогой из всех видов асбестоцементной кровли, но долговечность и редкие ремонты окупают все затраты.

Листы СВ-40 применяются для устройства больших кровель жилых, общественных и сельскохозяйственных зданий. Это один из самых «экономных» видов шифера – полезная площадь листа марки СВ-40 на 90% больше, чем у ВО, отсюда и меньший расход за счет количества возможных стыков (в среднем на 5—6% для 1 кв.м).

Общие недостатки шифера -- понижение прочности при насыщении водой, хрупкость и коробление при изменении влажности, а также незначительная токсичность (в сравнении с экологически чистыми кровельными материалами).

Несмотря на долговечность, легкость, огнестойкость и дешевизну, кровля из шифера постепенно «выходит из моды», уступая место более современным по дизайну красочным синтетическим материалам.

Рубероид

Применение. Для покрытия плоских конструкций или на пологих скатах, где не может быть использован другой кровельный материал. В последнее время рубероид применяют в качестве основания под кровлю из шифера и как теплоизоляционный слой.

Виды рубероида. Различают кровельный и подкладочный рубероид (в обозначение марки вносятся индексы соответственно К и П). По виду посыпки рубероид бывает крупный, чешуйчатый и пылевидный (индексы обозначения -- К, Ч и П).

Свойства. Кровельный рубероид РЦ-420 с цветной минеральной посыпкой по своим физико-механическим свойствам эффективнее РКК-420. Окрашенная посыпка в несколько раз уменьшает поглощение покрытием солнечных лучей: например, красная посыпка отражает до 15% лучей, зеленая -- до 20%, а серебристая -- до 40%.

Наплавляемый рубероид отличается от обычного тем, что в заводских условиях на нижнюю поверхность рулона наносится мастика, обладающая при применении растворителей приклеивающими свойствами, благодаря чему при устройстве кровли не требуется кровельная мастика, что, в свою очередь, снижает цену.

Самый большой недостаток рубероида -- его подверженность гниению, в связи с чем в последнее время освоено производство антисептированного рубероида.

Срок службы. Зависит в первую очередь от качества обрешетки, технологии производства кровельных работ, времени их выполнения и эксплуатации – при «халявной» укладке не простоит и года. В среднем срок службы в качестве наружного кровельного материала – 3–4 года и более.

Рубероид изготавливают путем пропитки кровельного картона нефтяными битумами с наполнителем и крупнозернистой цветной посыпкой, повышающей атмосферостойкость и придающей ему привлекательный вид, а также предотвращающей слипание материала в рулонах.

В дачном строительстве устройство рулонной кровли оправдано только тогда, когда имеется реальная возможность выполнить все условия, необходимые для получения надежного и долговечного покрытия, или когда такая кровля является временной.

Битулин

Применение. Для плоских, скатных и мансардных крыш на бетонной и деревянной основе в качестве 1-слойного кровельного покрытия.

Стандартные размеры. Длина (в рулоне) -- 10 или 20 м, ширина -- 1 м, толщина -- 4 мм.

Свойства. Быстро и легко укладывается без применения горячей мастики, имеет большую сопротивляемость ультрафиолетовому излучению, обладает высокой стойкостью к воздействию огня, безопасен в использовании.

Срок службы. До 20 лет (застрахованная гарантия -- 10 лет).

Битулин представляет собой наплавляемые мембраны, модифицированные полипропиленом АПП (придает большую гибкость, прочность, долговечность по сравнению с многими другими кровельными материалами).

Является идеальным покрытием по асфальтовому, бетонному, деревянному или стальному основанию. Его можно использовать в сочетании с наплавляемыми теплоизоляционными материалами. Благодаря упругости, получил распространение в качестве основы для сада на крыше (при использовании с 10--15-миллиметровым слоем щебня). Состав битулина делает его устойчивым к хождению, необходимому для обслуживания таких «домашних хозяйств».

(Окончание на с. К13)

ГИД

Где заказать кровельные материалы



(пос. Боровляны, ул. 40 лет Победы; тел.: 295-75-26, 295-75-96; Чисть: (01773) 99-138, 90-348, 90-206)

Одним из наиболее популярных кровельных материалов в Европе является цементно-песчаная (бетонная) черепица. Отличные эстетические и экологические свойства, высокая степень надежности позволяют назвать эту черепицу «первой леди» сегодняшних крыш. Крупнейшим производителем цементно-песчаной черепицы в Беларуси является АО «Забудова».

Сегодня предлагается черепица различных цветов и конфигураций, включая доборные элементы -- коньковые, фронтонные, вентиляционные, опорные и др. Для увеличения срока службы она покрывается водоотталкивающей эмульсией, предохраняющей ее от коррозии, выцветания, лишайников, плесени.

Укладка черепицы не требует профессиональных знаний и занимает немного времени благодаря удобному формату и точности размеров. На 1 кв.м кровли требуется 10 черепиц.

Качество продукции АО «Забудова» соответствует требованиям немецкого стандарта *DIN* 1115 и ГОСТа 10060-87.

«КОННАК-МЕТАЛЛ»

(пр. Пушкина, 70; т/ф 254-79-03)

Фирмой освоен выпуск надежного и долговечного металлошифера из оцинкованной и холоднокатаной тонколистовой стали, который применяется в коттеджном и мансардном строительстве для устройства наклонных кровель с организованным водооттоком.

«Коннак-металл» также предлагает профнастил, оцинкованную сталь, элементы водосточных систем, грунт ГФ-021, импортную кровельную краску. По эскизам индивидуальных застройщиков фирма изготавливает элементы металлоконструкций.

«ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ»

(ул. Ивановская, 56; т/ф 236-12-32)

Металлочерепица фирмы *Rannila Centrostal* -- это профилированная оцинкованная жесть с пластиковым покрытием, которое гарантирует высокое качество и долговечность.

Чтобы избежать поперечных сечений при настиле кровли, в фирме можно заказать лист нормативной ширины и любой длины, под конкретные размеры ската крыши. Масса кровельного покрытия около 5 кг/кв.м, что приводит к значительной экономии при устройстве стропильной системы и обрешечивании. Гофрированная поверхность великолепно устраняет шум дождя и ветра.

Широкий выбор цветовой гаммы, а также комплектующих для кровли и систем водослива. Опытные специалисты рассчитают оптимальное количество листов необходимой длины, что обеспечит минимальный расход материалов. По желанию заказчика фирма производит монтаж кровли.

ЛИКБЕЗ

Надежные крыши бывают разными

(Окончание. Начало на с. К12)

Поверхность перед покрытием должна быть чистой и сухой, все трещины необходимо заполнить и выровнять. Крепится легко и безопасно – для укладки требуются только газовая горелка, резец и шпатель. Тем не менее покрывать новые и существующие крыши битулином рекомендуется специалистам с соблюдением всех правил техники безопасности.

Ондулин

Применение. Для покрытия коттеджей, дач, торговых павильонов, промышленных предприятий, а также для вертикальной обшивки стен.

Внешний вид. Волнистый, напоминающий по форме шифер, кровельный лист бордового, коричневого, зеленого и черного цветов.

Стандартные размеры. 200 x 95 см, толщина — 3 мм, масса — 6 кг.

Свойства. Листы ондулина, в отличие от шифера, не бьются и не трескаются при падении



и от ударов, их можно легко изгибать руками. Так что, благодаря особой эластичности, ондулин можно смело использовать на кровлях с радиусом кривизны от 5 м. Ондулин одинаково хорошо переносит как знойное солнце, так и трескучие морозы, практически не требует ухода, не ржавеет и не гниет.

Срок службы. До 50 лет (застрахованная гарантия французской фирмы-производителя *Ondliline* – 15 лет).

Ондулин производится путем пропитки битумом органических волокон при высоких температуре и давлении.

Крепится очень легко, без специальных навыков и оборудования на самой простой обрешетке, причем его можно укладывать поверх старой кровли из металла, шифера и т.д.

Листы ондулина не содержат опасного для здоровья асбеста, их можно разрезать обычной ножовкой по дереву. При монтаже крыши иногда вместо одного листа ондулина укладывают имеющие волнистый профиль прозрачные листы ПВХ, что обеспечивает эффективное освещение сквозь кровлю мансардных и чердачных помещений. Помимо всех эксплуатационных достоинств, далеко не последнюю роль в применении ондулина играют его яркость, изящность и красота.

Бардолин

Применение. Для покрытия жилых домов, павильонов, торговых и деловых центров, спортивных сооружений.

Внешний вид. Представляет собой полосу из 4 самоклеящихся черепиц, имеющих прямоугольную, треугольную, овальную либо удлиненную овальную форму.

Размер полосы. 100 x 34 см. На покрытие 1 кв.м обычно расходуется 7 полос.

Свойства. Долговечный, погодоустойчивый, огнестойкий кровельный материал, не требующий специальной квалификации и оборудования для его крепления. Битумные черепичные полосы бардолина легко укладываются, имеют яркие, стойкие к солнцу и морозам цвета. Благодаря своей гибкости, с успехом могут использоваться на криволинейных крышах, а их небольшая масса не оказывает давления на старые деревянные конструкции.

Срок службы. Обычно составляет 20--30 лет (фирма-изготовитель дает застрахованную гарантию на 10 лет).

Бардолин армирован упругим стекловолокном. Наилучшая обшивка под бардолин -- фанера толщиной не менее 15 мм.

При укладке бардолина обшивка должна быть сухой и чистой. Самоклеящиеся черепичные полосы перед настилом слегка подогревают, а иногда для лучшего приклеивания используют битумную мастику. Для кровель с уклоном менее 18^0 рекомендуют подкладочную мембрану, а на открытых участках применение подкладки целесообразно при уклонах крыши ниже 22^0. На уклонах от 12^0 до 60^0 черепицы бардолина крепятся 5 гвоздями с большими шляпками на каждую полосу, а на уклонах свыше 60^0 градусов -- 10 гвоздями.

По материалам печати

МАТЕРИАЛЫ

Good Year — новое поколение фасадных покрытий

В строительной практике для окраски фасадов зданий используется широкая гамма красок -- от традиционных масляных, известковых и силикатных до водоэмульсионных, акриловых и поливинилацетатных, получивших в последнее время широкое распространение.

Конечно, не все виды покрытий равноценны по своим технологическим качествам. На завершающем этапе строительства отделочные работы во многом определяют себестоимость, сроки и ритмичность сдачи в эксплуатацию сооружений. В процессе же эксплуатации большую роль играют такие свойства покрытий, как устойчивость к атмосферным воздействиям, химическая и светостойкость, паропроницаемость и т.п., существенно влияющие на их долговечность. Кроме того, важны и декоративно-художественные качества покрытия.

Матовая микропористая краска *Exterlit Losange* фирмы *Soframap* на новой связующей основе из синтетической плиолитной смолы, разработанной фирмой *Good Year*, удачно сочетает в себе лучшие качества применявшихся до сих пор покрытий, а по некоторым показателям и превосходит их.

В чем же основные преимущества краски *Exterlit Losange*? В первую очередь -- это высокие показатели водостойкости, морозостойкости, паропроницаемости, адгезии.

Вода -- основная угроза для фасадов. В сухой лакокрасочной пленке вода, а также циклические процессы замерзания-оттаивания вызывают повреждения, сопровождающиеся разрушением покрытия. В результате оно загрязняется, растрескивается и образуется плесень. Фасадная краска на плиолитной смоле не содержит никаких водочувствительных компонентов и, следовательно, образует наиболее надежную защиту от воды.

Высокая морозостойкость обусловлена структурой пленки покрытия и высокими адгезионными свойствами. Краска на основе плиолитной смолы исключительно прочно сцепляется с любыми поверхностями без предварительной грунтовки за счет того, что ее микрочастицы легко проникают в поры подложки.

Для всех фасадных покрытий существует минимальная температура, при которой они высыхают, образуя прочную лакокрасочную пленку. Для традиционных лакокрасочных материалов эта температура должна быть не ниже $+5^0$С. При применении покрытия на основе плиолитной смолы в растворе уайт-спирита высыхание и образование пленки возможны даже при температуре -20^0С.

При плохих погодных условиях существует опасность того, что дождь испортит свеженанесенную краску. Фасадное покрытие на основе плиолитной смолы не повреждается дождем даже сразу после его нанесения.

Влага, содержащаяся в любом материале, вызывает сильное гидравлическое давление. Плиолитное покрытие пропускает влагу, испаряющуюся изнутри стены, но является непроницаемым для воды снаружи. В сочетании с превосходной адгезией это предотвращает разрушение лакокрасочного покрытия.

Ознакомиться с образцами фасадной краски *Exterlit Losange* и получить более подробную информацию вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск, пр. Партизанский, 14—215а; тел.: 249-80-17, 249-41-27, 249-91-37, 249-51-90; пейджер 263-58-37 (абонент № 427); салон розничной торговли: тел. 249-92-40.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ (склад)	Канада	от 8 $/кв.м	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия (склад)	США	от 4,53 $/п.м	
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	ковровое	Бельгия	10	400	12 $/кв.м	268-4296
	ковровая плитка	Франция	10	50 x 50	9 $/кв.м	
	сверхпрочный линолеум		3,2	100	6 $/кв.м	
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 3 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЭЛСБЕР	напольное (более 100 наим.)	Бельгия, Франция, США	-	200, 250, 300, 366, 400	100.000...410.000 руб./кв.м	266-3522 232-8313
	линолеум	Бельгия, Франция, Германия	1,3; 2,2; 3,0	200, 300, 400	150.000...240.000 руб./кв.м	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ-покрытие	Швеция	2,0...3,8	200	от 595.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м, гориз.	Цена, $/кв.м, вертик.	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	$3 за единицу	?	10% от цены заказа	-	-	266-0184

КОРОТКО

20 февраля по результатам проведенного Национальным банком Республики Беларусь тендера победителем объявлена компания «Дайнова-Центр». Подписан договор на поставку компьютерного оборудования.

В феврале в Минске на базе СП *IBA* состоялось выездное совещание руководителей и специалистов МПС РФ и ряда железных дорог стран СНГ.

На совещании обсуждался вопрос о дальнейшей модернизации всего информационно-вычислительного комплекса железнодорожного транспорта стран Содружества. Было еще раз подтверждено, что наиболее оптимальным и целесообразным является плавный перевод всего вычислительного процесса на самую современную программно-техническую платформу архитектуры *ESA/390* корпорации *IBM*.

Архитектура *ESA/390*, представляющая наиболее широкие и мощные средства создания интегрированной информационной среды, необходима для перестройки принципов работы железнодорожного транспорта в нынешних экономических условиях.

СП *IBA* были предложены современные решения в этом направлении на базе ЭВМ «Минск 9000», *IBM 9672* и продемонстрирована работа соответствующих программных и технических средств на испытательном полигоне СП *IBA* в НИИ ЭВМ и в вычислительных центрах Белорусской железной дороги и Белорусского межбанковского расчетного центра.

Компания «Саммит Текнолоджиз», производитель компьютеров с торговой маркой *Summit Systems*, анонсировала выпуск новой модели -- «Саммит Маэстро *ATX*».

Эта модель ориентирована на использование в качестве рабочей станции или сервера под управлением ОС *Microsoft Windows NT*. Системная плата, блок питания и корпус *midiTower* выполнены в соответствии с требованиями нового стандарта *ATX*, разработанного Консорциумом производителей компьютеров при активном участии компании *Intel*. Он существенно упрощает доукомплектацию и модернизацию ПК.

В компьютерах *Summit Systems* нового поколения *ATX* изменились номиналы напряжения питания, появились новые интерфейсы для подключения устройств. Ряд функций, для которых ранее необходима была дополнительная плата расширения, перенесены непосредственно на материнскую плату.

В компьютерах используется процессор *Pentium MMX*, повышающий производительность работы системы на 15--20% по сравнению с ПК на обычных *Pentium*'ах.

ОБЗОР

Шире двери для домашнего компьютера

Интересная складывается ситуация на белорусском рынке домашних компьютеров. Если заглянуть в таблицы, публикующие цены на компьютерную технику, то здесь нет раздела «Домашние компьютеры». Есть *Apple*, *Notebook*'и, рабочие станции и серверы, даже *RISC*-станции и *PC-Mainframe*. Но домашних нет. Может, и рынка нет? И вообще, что это такое — домашний компьютер?

Сразу огорчим любителей игровых приставок и различных урезанных версий ТВ-компьютеров -- речь не о них, а о полноценных ПК, которые похожи на те, что стоят в офисах и лабораториях.

Бытующий стереотип, что домашний ПК отличается от офисного только наличием мультимедиа (*CD-ROM*-привода и звуковой карты с колонками), не совсем верный. Так же, как и офисный, домашний компьютер конфигурируется в зависимости от задач, которые предстоит на нем решать. Основным отличием является то, что, начиная от коробки и до предустановленного, полностью сконфигурированного ПО и круглосуточно работающей без выходных службы технической поддержки,— все должно решать проблему попадания сложного технического продукта к пользователю, не имеющему специального образования.

Исходя из этого, для домашнего компьютера, в отличие от офисного, как минимум, должны быть характерны:

-- простота подключения и доходчивое руководство на родном языке пользователя, включающее цветные плакаты и маркированные цветом соединительные кабели и разъемы;

-- предустановленное и сконфигурированное в соответствии с аппаратным содержанием ПО (принцип «включи и работай»);

-- лицензионные программные продукты и *CD-ROM*-издания, способные реально помочь в управлении информацией, подготовке документов, обработке графики, образовании и развлечении (их цена входит в стоимость системы);



-- поддержка мультимедиа-технологий, подразумевающая наличие производительной видеокарты, *CD-ROM*-привода, звуковой карты и колонок;

-- гарантийный срок не менее 2 лет и техническая поддержка поставщика в любое время, когда пользователь может столкнуться с проблемами.

Наличие факс-модема с функциями телефона, факса и автоответчика дает не только доступ в *Internet*, но позволяет, не засиживаясь допоздна в офисе, при необходимости работать дома.

Вряд ли сегодня можно всерьез говорить о тенденциях белорусского рынка домашних ПК, начавшего формироваться в середине прошлого года. Отметим лишь его особенности:

-- невысокий спрос на домашние (в западном понимании) компьютеры вследствие низкой платежеспособности большинства покупателей;

-- использование дома устаревших ПК (отслуживших свое в офисах);

- предложение офисных моделей с установленными *CD-ROM*-приводами и звуковой картой как домашних;

-- низкий уровень технической поддержки со стороны поставщиков (в т.ч. и вследствие низких цен на предлагаемые продукты);

- отсутствие полного спектра русскоязычных программных продуктов;

-- несовершенство финансово-правовых схем работы с физическими лицами (кредитование при покупке, системы возвращения денег при возврате продукта, проблемы с формой оплаты и т.д.);

-- специфический уровень компьютерной культуры домашних пользователей (установка ПК возле обогревателей, выключение его при работе программ и др.).

Хотя белорусский рынок ПК даже с большой натяжкой трудно соотнести с западноевропейским, нужно отметить, что, по оценкам *Dataquest*, емкость только рынка домашних ПК Западной Европы составит в 1997 году около $7,8 млрд, что составляет более 20% от всего рынка ПК. По данным некоторых лидеров индустрии персональных (и не только) компьютеров, объемы продаж ими домашних компьютеров достигают 35% от реализации всех ПК. Учитывая, что западный мир уже больше года увлекается телекомьютингом, стремясь сэкономить на офисных площадях и заставить работать своих сотрудников даже дома, это неудивительно.

Немного о деталях

Рассмотрим домашний ПК с точки зрения потребительской ценности. Естественно, что к нему не останется равнодушным ни один член семьи. Компьютер для дома удовлетворяет не только и не столько потребности в подготовке срочных отчетов и документов, сколько интересы всех членов семьи. В отличие от офисного, чаще решающего ограниченный круг задач, домашний ПК — это по определению более универсальная и мощная система, способная «перемалывать» обучающие курсы, последние интерактивные игры и мультимедийные страницы *Internet*'а. Естественно, все это не может не сказываться на цене.

Современному компьютеру дома часто не обойтись без ТВ-видеоадаптера, джойстика, цветного принтера, сканера, микрофона и др., а также удобных интерактивных руководств по освоению всего этого. Потратив около $2000, сегодня можно приобрести неплохую домашнюю систему начального уровня с комплектом лицензионных программ, которой вполне «хватит» на ближайшие 12--18 месяцев. Но, добавив к затратам $1000--1500, можно получить систему с более мощным процессором, большим объемом оперативной памяти, быстрой *3D*-графикой, скоростным *CD-ROM*-приводом, емким жестким диском и 17-дюймовым монитором. В этом случае ваш ПК начнет раздражать своей медлительностью гораздо позже.

Впрочем, если эти цифры кажутся астрономическими, домашнюю систему придется собирать по частям. Становясь по ходу специалистом по подключению нового модема, *CD-ROM*-привода, видео- и звуковой карты, по настройке ПО и т.д. Самое интересное, что даже при использовании комплектующих известных фирм все это вместе может не работать, а печально известный *Plug & Play* запросто поставит в тупик даже крутого специалиста.

Обусловлено это тем, что домашние ПК, в отличие от офисных, максимально используют возможности *PC*-архитектуры. Поэтому готовые системы, в отличие от собранных самостоятельно, как правило, лучше сбалансированы. В них уже при проектировании учитываются возможности разрешения конфликтов между периферией в ситуациях, когда просто не хватает прерываний, чтобы подключить еще одно устройство.

(Окончание на с. К15)

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Высокий стиль *AcerAspire*

Сколько раз, включая телевизор, вы с удовольствием отдыхали в его обществе! Однако сегодня во всем мире домашние компьютеры быстро вытесняют телевизоры, становясь главным источником информации. Эта тенденция значительно усилилась после ошеломляющего успеха сети *Internet*, предоставляющей доступ к всемирной паутине -- *World Wide Web*.

Компания «БелКомДата» -- эксклюзивный дистрибутор одного из лидеров мирового рынка ПК корпорации *Acer* -- больше известна как поставщик оборудования и технологий для офисов и банков. Тем не менее сегодня она с удовольствием представляет хит, долго не появлявшийся на нашем рынке из-за его огромной популярности на американском и западноевропейском рынках,-- домашний мультимедиа-ПК нового поколения *AcerAspire*.

Разработанный совместно с известной дизайнерской фирмой *Frogdesign Inc.* и выполненный в изумрудном и угольно-черном цветах, *Aspire* скорее похож на произведение современного искусства и поражает в первую очередь своим дизайном. Остается только удивляться, как удалось соединить воедино удобство работы, компьютерную мощь, безопасность и красоту форм. Благодаря усилиям дизайнеров и инженеров, элегантный и эргономичный *AcerAspire* прекрасно вписывается в интерьер любого дома.

Семейство *Aspire* включает в себя как компьютеры типа *desktop*, так и *minitower*, которые могут быть по выбору покупателя оснащены 15-дюймовым или 17-дюймовым мониторами, скорее напоминающими ультрасовременный телевизор, чем компьютерный дисплей. Минимальная конфигурация *AcerAspire* строится на процессоре *Pentium 133*.



На компьютер устанавливаются:

-- 16 Мб оперативной памяти, расширяемой до 128 Мб;

-- 1,6-мегабайтный жесткий диск (возможна установка более емкого);

-- 12-скоростной *CD-ROM*-привод;

-- встроенный факс-модем со скоростью передачи данных 28.800 бит/с;

-- интегрированные в корпусе монитора стереодинамики, дающие великолепный объемный звук;

-- звуковая карта, обеспечивающая реалистичный *3D*-звук и множество спецэффектов;

-- встроенный в монитор микрофон, позволяющий не только отказаться от телефонного аппарата, но и оставлять необходимые сообщения.

После покупки вам не придется разбираться в тонкостях подключения компьютера и выборе ПО. *Aspire* поставляется полностью готовым к работе, а чтобы облегчить подсоединение кабелей, все они имеют цветную маркировку, что практически исключает ошибки. Если необходимо изменить какие-либо настройки, к вашим услугам специальная программа *Acer Computer Explorer*, с помощью которой можно легко и просто добиться желаемого результата, не вникая в суть компьютерных терминов.

Древняя мудрость гласит: «Лучше один раз увидеть, чем...». Увидеть воочию и получить ответы на все вопросы вы можете в фирме «БелКомДата».

BelComData

г. Минск,
пр. Партизанский, 14;
тел.: 249-44-05, 249-44-07.

Тема следующей полосы «Компьютеры и периферия» —
построение сетей.
Прием рекламы — до 14 марта. Т/ф 226-96-78

ОБЗОР

Шире двери для домашнего компьютера

(Окончание. Начало на с. К14)

Производители и поставщики

Среди наиболее известных мировых производителей домашних ПК для платформы *PC* сегодня *Acer (Aspire), Compaq (Presario), Gateway, HP (Pavilion), IBM (Aptiva), Micron (Home MPC), NEC (Ready), Packard Bell (Platinium), Sony (PCV), Toshiba (Infinia)*. Принято считать, что пионерами в создании домашних систем выступили *Compaq* (1993-й -- первый *Presario*) и *Packard Bell*. Но по официальным каналам поставок на минском рынке одними из первых появились системы от *Acer*'а (весна 1994-го -- *AcerPak*).

Нельзя сказать, что белорусский рынок домашних ПК с тех пор развивался такими же темпами, как и корпоративный. Несмотря на наличие как «серых», так и официальных поставок домашних *brand name*-систем, отечественные покупатели предпочитают максимально экономить именно на домашних. В результате ПК ведущих мировых производителей в этом сегменте рынка продаются эпизодически, а все большее распространение получают системы, созданные отечественными компаниями. Последние представлены, с одной стороны, крупными белорусскими или российскими производителями, а с другой -- небольшими фирмами и коллективами.

Достоинством первых является то, что их домашние системы часто комплектуются русскоязычными руководствами и локализованным ПО. Аппаратные решения предлагаются с учетом местной специфики -- адаптированные модемы, низкоскоростные *CD-ROM*-приводы, хорошо читающие пиратские копии и др. Эти модели редко проектируются изначально как домашние и, уступая западным системам в качестве (в основном обслуживания), выигрывают только в цене. А это часто устраивает нашего пользователя.

Вторые -- небольшие компании и коллективы,— работая непосредственно с клиентом, собирают для него системы под заказ. Высокая квалификация специалистов, доступность качественных комплектующих и пиратского ПО позволяют таким коллективам собирать хорошо сбалансированные машины «ну по очень смешным ценам». При этом, как правило, все ПО будет установлено и сконфигурировано, а клиент доволен. В маркетинговой политике таких компаний не предусмотрена реклама в СМИ. Они опираются только на удовлетворенных клиентов и личные связи.

Приходится признать, что рынок домашних ПК у нас существует и развивается благодаря таким коллективам. Именно они, работая с каждым покупателем индивидуально, способны в наших непростых экономических условиях удовлетворить большинство домашних пользователей. (Единственно, чего они не предлагают, так это лицензий на установленные программы.)

И вряд ли к недостаткам можно отнести то, что заказчику, возможно, придется подождать от 3 дней до 3 недель. Зато он получит последнее слово техники с минимальными «накрутками», полностью установленным ПО и ...возможно, даже «курсом молодого бойца». В ходе освоения последнего он узнает, где и как покупать литературу, где и как выбирать *CD-ROM*'ы, почему не работает *Internet* и кто виноват.

P.S. И хотя нашему рынку в обозримом будущем едва ли грозят (из-за неразвитости инфраструктуры) сетевые компьютеры (*Network Computer -- NC*) и ТВ-приставки для доступа к *Internet*'у, рост рынка домашних ПК будет продолжаться.

Скорее всего, в будущем на рынке домашних компьютеров (в т.ч. и отечественном) стоит ожидать агрессии известных поставщиков бытовой электронной аппаратуры, которые сегодня производят телевизоры, аудиосистемы и видеомагнитофоны. Во всем мире поднимается новая волна интереса к домашним ПК, вызванная *DVD*-технологиями, которые запросто могут оставить за бортом видеомагнитофоны и *CD-ROM*'ы.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ХАРАКТЕРИСТИКИ И ОРИЕНТИРОВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ДОМАШНИХ КОМПЬЮТЕРНЫХ СИСТЕМ

	Начальный уровень	Средний уровень	Высокий уровень
Цена	около $2000	около $2600	около $4000
ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ			
Тип процессора	*Pentium 133* или аналогичный	*Pentium 150*	*Pentium 200*
Кэш 2-го уровня	256 кб *pipelined-burst*	256 кб *pipelined-burst*	512 кб *pipelined-burst*
Оперативная память	16 Мб *EDO*	16 Мб *EDO*	32 Мб *EDO*
Емкость и интерфейс жесткого диска	1,6 Гб *EIDE*	1,9 Гб EIDE	4 Гб *SCSI*
Графическая карта	интегрированная с *3D*-акселерацией	интегрированная с *3D*-акселерацией	интегрированная + дополнительная с *3D*-акселерацией
Видеопамять	2 Мб *EDO*	2 Мб *VRAM*	2 Мб *EDO* + 4 Мб
Диагональ экрана	15"	15"	17"
CD-ROM-привод	8-скоростной	8-скоростной	10-скоростной
Звуковая карта	16 бит *Sound Blaster*-совместимая	*Sound Blaster*-совместимая + *wave table*	*Sound Blaster*-совместимая + *wave table* + аппаратно *3D*-эффекты
Аккустические колонки	встроенные в монитор	активные внешние	активные внешние (3 шт.)
Микрофон/наушники/джойстик	нет/нет/нет	да/нет/нет	да/да/да
Модем (данные/факс)	33,6/14,4 кбит/с	28,8/14,4 кбит/с	33,6/14,4 кбит/с
Потребляемая мощность	не более 150 Вт	не более 150 Вт	не более 150 Вт
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ			
Предустановленное	*Windows 95, MS Works*	*Windows 95, MS Works*	*Windows 95, MS Works*
Обучающее	да, интерактивное	нет	да, интерактивное
Финансовое	3 наименования	1 наименование	1 наименование
CD-ROM-издания	4 наименования	3 наименования	2 наименования
ОБСЛУЖИВАНИЕ И ПОДДЕРЖКА			
Плакат по установке ПК	да	нет	да
Цветная маркировка кабеля и портов	да	да	да
Экстренная техподдержка	да	да	да
Гарантия	2 года	3 года	3 года
Обслуживание на месте	в течение 1 года	–	в течение 3 месяцев

Примечания.

1. В качестве примеров технических характеристик были взяты реальные системы, однако не все из них сейчас представлены на нашем рынке.
2. Обслуживание и поддержка, входящие в цену, отражают мировую практику.

ДОСТУПНОЕ КАЧЕСТВО

Xerox DocuPrint 4508 — продуктивен так же, как и вы!

Если вас интересуют скорость и качество черно-белой печати, *DocuPrint 4508* -- то, что вам нужно! Этот персональный лазерный принтер печатает со скоростью 8 стр./мин при разрешении 600 х 600 тчк/дюйм. При этом средняя цена на него у авторизованных партнеров *Xerox*'а составляет $850. Нетрудно заметить, что это дешевле, чем конкурирующие модели с аналогичными характеристиками.

Имея размеры 361 x 367 x 185 мм и массу 8 кг, *DocuPrint 4508* является одним из самых миниатюрных среди лазерных персональных принтеров, обеспечивающих скорость печати 8 стр./мин. *DocuPrint 4508* имеет стандартный объем памяти 2 Мб, расширяемый до 34 Мб.

Используя сменный картридж, рассчитанный на 5000 страниц, *DocuPrint 4508* может печатать на бумаге формата А4, *Letter* или *Executive* плотностью от 60 до 135 г/кв.м.

Наличие режима *Toner Saver Mode* позволяет экономить тонер при черновых распечатках. Замена единого блока-картриджа производится за одну операцию. В ряде случаев это удобнее, чем сначала менять порошок тонера, потом картридж, а затем -- фоторецептор.

Основные достоинства *DocuPrint 4508*:

- скорость печати – 8 стр./мин;
- -- гибкая система подачи бумаги: подающий лоток на 250 листов, выходной лоток на 125 листов, дополнительный лоток на 250 листов, специальный лоток для подачи по одному листу;
- -- возможность печати на конвертах, прозрачных пленках и наклейках.



DocuPrint 4508 эмулирует стандартный язык описания *PCL5* и совместим с драйвером *HP LaserJet 4*. Принтер работает в операционных системах *DOS*, *OS/2*, *Windows 3.x*, *Windows 95* и *Windows NT*, печатая на русском языке без проблем. Подключаясь к параллельному порту ПК, *DocuPrint 4508* поддерживает спецификацию *Plug & Play*, а при желании может работать и по последовательному интерфейсу.

Купить персональный лазерный принтер *DocuPrint 4508* можно у авторизованных партнеров *Xerox*'а в Республике Беларусь:

«Белфорт»: тел. 234-21-45;
«Би-Проект»: тел. 232-43-49;
«Евроконтакт»: тел. 245-45-52;
«Компьютеры и периферия»: тел. 234-36-63;
«Ксорекс-Сервис»: тел. 223-32-29;
«Микроэкспресс»: тел. 234-75-15;
«Таир»: тел. 229-29-99.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Sky Systems: оптимальный вариант домашнего компьютера

Когда говорят «домашний компьютер», то имеют в виду компьютер для себя. А значит, и требования к соотношению цена/качество здесь более жесткие: ведь бюджет семьи не сравним с бюджетом предприятия или фирмы. Чтобы обеспечить многофункциональность и универсальность такого компьютера, необходимо объединить как можно больше полезных устройств. Именно поэтому домашний компьютер часто называют мультимедийным.

Компания *Sky Systems* предлагает на белорусском рынке ряд моделей ПК для дома и офиса под торговой маркой *Sky*. Самой «домашней» из них можно назвать *Sky 100A Multimedia CD+SB+AS*. Как и все компьютеры от *Sky Systems*'а, эта модель снабжена только высококачественными комплектующими:

- -- материнской платой *Intel Triton 2vx* производства тайваньской фирмы *Lucky Star*;
- -- 8-скоростным *CD-ROM*-приводом фирм *Samsung* или *Aztech*, который можно использовать как обычный *CD*-проигрыватель;
- -- 14-дюймовым *SVGA* -монитором с пониженной радиацией (*Low Radiation*), оптимальными для зрения частотами и режимом экономии электроэнергии (*Energy Star*).

Компьютер такой конфигурации с гарантией на 1 год обойдется вам в $960 (2 года -- $1008). Наиболее выгодно покупать компьютер с годичной гарантией, т.к. за год появятся новые программы и технические устройства, требующие от компьютера более мощных ресурсов. По истечении этого срока можно произвести модернизацию вашего ПК и получить гарантию на следующий срок. Кстати, эту услугу вам смогут оказать специалисты *Sky Systems*'а.

По желанию заказчика компьютер могут укомплектовать более мощными мультимедиа-устройствами:

- -- 16-скоростным *CD-ROM*-приводом *Gold Star*;
- -- звуковой платой *AWE 64*;
- -- высококачественной акустической системой;
- -- факс-модемами *U.S. Robotics, GVC, SkyRocket*, позволяющими надежно работать в *Internet*'е и пользоваться электронной почтой;
- -- видеоплатой, совмещенной с ТВ-тюнером, обеспечивающей просмотр ТВ-каналов.

Возможны и промежуточные варианты комплектации компьютера мультимедиа-устройствами в зависимости от потребностей. Все комплектующие имеются в наличии на складе компании.

В качестве домашнего принтера вам предложат наиболее доступные модели фирмы *Hewlett-Packard*. Так, черно-белый струйный принтер с возможностью цветной печати *HP DeskJet 400* обойдется вам в $200, а цветной *HP DeskJet 400 color* -- в $230.

Тем, кто уже имеет дома компьютер, но без мультимедиа-устройств, сотрудники фирмы *Sky Systems* окажут необходимую помощь в их подборе и установке. Кроме этого, в фирме *Sky Systems* имеется большой выбор игровых и программных *CD-ROM*'ов.

Если вы уже решили подарить себе, сыну, другу или просто хорошему человеку компьютер, телевизор, *CD*-проигрыватель и игровую приставку, то в фирме *Sky Systems* вам помогут выбрать оптимальный вариант мультимедийного компьютера марки *Sky*.

SKY SYSTEMS

г. Минск,
ул. Кульман, 1, кор. 15;
тел. 239-33-15;
т/ф 232-13-90.

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1668	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2197	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2372	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2147	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 401/140	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1526	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3421	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4550	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet,шина 50МГц	30 дней	12	3708	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet,IMS Display Card,шина 50МГц	30 дней	12	4503	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 130	ARM610	2,5		3,8"x2,8"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц													
Jet	486dx4/100	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SIS chipset,PIO4,PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SIS chipset,PIO4,PCI	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR	1	PCI	изм. конф., дост., склад	24	680	SUNRISE	234-9449
VP21	Am5x86/133	256	4	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	540	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470
VP22	Am5x86/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP26	Am5x86/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	755	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
WIENER A75/V	AMD K5/75	256	8	650	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм.конф.	30	700	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
NTT-572	P/75	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate,серт.РБ	30	707	TAIR	229-2999
PackardBell Office/Multimedia	P/75	256	8	850			1	PCI	УКВ-тюнер, ТВ-карта, пульт ДУ, мультимедиа, ПО	24	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
NTT-572	P/75	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	809	TAIR	229-2999
	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	740	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
VP27	AMD K5/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	739	ПЕОЛА&M	236-3320
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	731	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	760	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	P/100	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	750	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
NTT-500	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung,Seagate,серт. РБ	30	624	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar,Samsung,Seagate,серт. РБ	30	794	TAIR	229-2999
WIENER A100/V	K5 PR/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	780	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
WIENER W100/V	P/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	815	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	835	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	865	ASBIS	249-5792, 238-8661
VP28H	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	810	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	930	BELABM	234-3666, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	8	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	905	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ASBIS	249-5792, 238-8661
	AMD K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	795	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	910	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	820	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	800	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	840	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
NTT-502	P/100	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	896	TAIR	229-2999
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	830	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP29	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	850	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	801	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	830	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	994	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	949	ICS	230-6401, 230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	966	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1176	BELABM	234-3666, 234-2252
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	865	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	885	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	950	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	890	ICS	230-6401, 230-6482
INCOMAG	P/100	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	975	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/100	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	919	ICS	230-6401, 230-6482
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1072	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1397	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-504	P/100	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton,Samsung,WD,ET6000,серт.РБ	30	1254	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
BELABM	P/120	256	8	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	968	BELABM	234-3666, 234-2252
VP34	P/120	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/120	256	16	1300	PCI	15" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	849	ПЕОЛА&M	236-3320
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1004	BEL ABM тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205	
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1214		
BELABM	P/120	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1110		
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
Jet	AMD K5/133	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	635	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Jet	P/133	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	800	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
SR	AMD K5/133	256	8	1000		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	715	SUNRISE	234-9449
IBM APTIVA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2190	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	920	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	925	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	811	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	851	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP40H	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	860	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	634	FALCON	234-4356, 234-4470
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT	36	1315	BEL ABM тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205	
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT, склад	36	1600		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100	36	1900		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100,FDD 120Mb	36	2155		
WIENER A133/V	K5 PR/133	256	16	1000	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	950	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IIC	AMD K5/133	256	16	1000	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	AMD,IntelTriton II,CL5446,WD,GS1468,EDO	36	935	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	AMD K5/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	970	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	856	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	899	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	880	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP41H	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	900	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1086	BELABM	234-3666, 234-2252
WIENER W133/V	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1015	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-56	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1276	S.B.I. COMPUTER LTD 227-59-55 227-49-53	
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1374		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	8xCD, SB16, speakers 300W,PalmRestKeybWin95	24	1558		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1378		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	970	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	842	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	883	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1047	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1003	ICS	230-6401, 230-6482
SR	P/133	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	960	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1010	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1040	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	944	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	973	ICS	230-6401, 230-6482
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1193	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1517	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	P/133	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1040	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung 15GLe	18	1100	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц													
NTT-551	P/150	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, серт. РБ	30	889	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256	16	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	887	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	P/150	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	970	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
NTT-552	P/150	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	991	TAIR	229-2999
VP46	P/150	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	985	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	922	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/150	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	982	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-553	P/150	256	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung,WD, серт. РБ	30	1151	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1011	ICS	230-6401, 230-6482
VP47H	P/150	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-554	P/150	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1349	TAIR	229-2999

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	150	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	147	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps,80 col.,intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	475	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	449	ICS	230-6401, 230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	274	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	290	BELABM	234-7972, 234-2252
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,36Kb,склад	12	558	ICS	230-6401, 230-6482
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 136 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps,136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps,136 col.,intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2777	TAIR	229-2999
Star SP-342 рулон 57/76/82мм,9pin,40 зн./стр.,3,2стр./с,серт.РБ		12	529	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus 820+	A4, 720x720dpi Matrix	12	175	TAIR	229-2999
Epson Stylus 820+	A4, 720dpi,2,5ppm,col.upgr.,рус.,склад	12	174	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	520	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	483	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color II	A4, 720dpi,3ppm,рус.,склад	12	325	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	215	TAIR	229-2999
Epson Stylus Color Pro	A4, super 720dpi,3ppm,рус.,склад	12	554	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1300	TAIR	229-2999
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	210	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, склад	12	208	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb,Color Kit,склад	12	220	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	225	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, color kit, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 4ppm, color, серт. РБ, склад	12	330	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	350	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 690C	600x600dpi, color kit, 5ppm, фото,рус.	36	365	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	570	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb,склад	12	495	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334; 265-3423
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	484	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb, склад	12	489	ICS	230-6401, 230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	465	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 6Mb, склад	12	2308	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	930	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1150	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4,600dpi	24	495	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage OL 600ex/610ex	600dpi, 4ppm, 1/2 Mb	24	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BEL ABM тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205	
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, 128 kb, склад	12	350	FALCON	234-4356, 234-4470
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	24	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16n LED	600dpi,16ppm,PCL5E,10(72)Mb,fonts	24	1495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	830	TAIR тел. 229-29-99	
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300		
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	580		
Epson GT 5000	300-1200dpi, цв., BiDirect,рус.,склад	12	474	ICS	230-6401, 230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	?	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	342	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	557	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600dpi,OCR Rus.,color,склад	12	980	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
МОНИТОРЫ					
Axion	15",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	310	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Daewoo CMC 1427S	14",0,28, MPRII (CMC 1502B)	12	от 210	ELKO	236-9754, 236-8663
ЛОС Spectrum 4VLr	14",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	280	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ЛОС Spectrum 4VLr	14",0,28,1024x768,NI,LR,digital	12	224	ПЕОЛА&M	236-3320
ЛОС 5GLr	15",0,28,1280x1024,NI,LR,digital	12	299	ПЕОЛА&M	236-3320
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,склад	12	с ПК 230	Falcon Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс 234-44-70	
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	с ПК 280		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	с ПК 340		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 335		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	с ПК 995		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
Kymage	15",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	280	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Samsung SM 15Gle	15",0,28,1024x768,62Гц,MPRII,NI	12	359	ICS	230-6401, 230-6482
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	455	Туссон 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	429		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	832		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	925		
MAG InnoVision MXE17S	17",0,26,1208x1024,Trinitron	24	864		
Sony CPD-17sf2	17",0,25, MPRII	12	910	ELKO	236-9754, 236-8663
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	2,0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLife, тефлон, 20+1	+	12	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, пласт. бокс	+	7	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт	12	440	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	220	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	Туссон 236-4288 236-5931	
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	540		
JAZ Drive Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
Verbatim	MO-диск, 230Mb	+	15	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	80/120/160x5W,PMPO Vol. Bass	12	от 36	COMTRIS	221-3876
Act. Speakers,8x,10xCD-ROM Samsung,SB,mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Case Multimedia	серия LV	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	8 speed	12	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM Aztech	8 speed	12	108	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 100	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CD-ROM Samsung	8 speed	12	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM Samsung	8 speed,EIDE,1200kb/s	3	115	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM	10 speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	12	120	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM Samsung	8 speed,Aztech2key audio,4-16xSp.,EIDE	12	100	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM Teac	12 speed,4-16xSp.,EIDE,1800kb/s,125ms	12	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
ICS	P/166	256	16	810	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	846	ICS	230-6401, 230-6482
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1260	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/166	256	16	1280		14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1280	ДЖЕТ	268-3485,
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1314	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1524	BELABM	234-3666, 234-2252
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	881	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1078	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1242	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	15" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1198	ICS	230-6401, 230-6482
VP52	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1120	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP70	P/166 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1280	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	? 1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	895	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1295	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	941	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1148	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	970	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1177	ICS	230-6401, 230-6482
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1420	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	15" 27	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1745	BELABM	234-3666, 234-2252
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		?	?	? 2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/166	256	32	2110	EIDE/PCI	14" 28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1430	ASBIS	249-5792, 238-8661
VP53H	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1300	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Gateway 2000 MMX	P/166	512	32	3800		?	?	? 4	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2799	LIMENS	228-1908, 228-1909

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-520	P/200	256	16	810	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate, серт. РБ	30	1339	TAIR	229-2999
VP76	P/200 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1525	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP58	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1355	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
TT-522	P/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15" 28	NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,ET6000,серт. РБ	30	1686	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	?	?	? 2	PCI	ISA/PCI, WinTE, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1480	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
WIENER Pro WP200/MMX	P/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15" 28	MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1515	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
VP59H	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1535	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
BELABM	PPro/200	256	16	1300	EIDE	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1876	BELABM	234-3666, 234-2252
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	?	?	? 1	PCI	WinNT, 8xCD	36	3763	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	PPro/200	256	16	2500	EIDE	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1981	BELABM	234-3666, 234-2252
COMPAQ Deskpro 6000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	?	LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, WinNT, 8xCD, Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
VP65H	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-702	PPro/200	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2356	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4100	SCSI	14" 28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,монит.по выбору,серт.РБ	36	2983	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256	64	3100	EIDE/PCI	17" 28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2936	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	128	4200	SCSI/PCI	?	LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,TCO,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,UWide	36	12349	BELABM	234-3666, 234-2252

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
ESPRIT 5510										интеллектуальный, 14" русифицированный терминал, клавиатура PC-совместимая	12	450	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?					PCI	SCSI-2, CD, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?						CD-ROM, Ethernet adaptor	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	256	16	?	u.w.SCSI-2	?	?	LR 1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2105		
COMPAQ ProSignia 300	P/120	256	16	?	f.SCSI-2	?	?	LR 512	PCI	ECC RAM до 208Mb, Ethernet,до 27,3Gb HDD, склад	36	от 2570		
COMPAQ ProLiant 800	PPro/180/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	?	?	LR 1	PCI	EDO RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD	36	от 3854		
COMPAQ ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	?	?	LR 1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 8000		
COMPAQ ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	f.w.SCSI-2	?	?	LR 512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 12120		

BEL ABM Тел.: 234-36-66 Системный партнер COMPAQ

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ

Модель	Cache	R	HDD	Монитор		VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server300 System/370P75/P370	256	16	2x1,8G	14" 28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server500 System/390P90/P390	256	32	2x2,2G	14" 28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370Power2/P370		32	2,2G	?	?	?	PCI	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC	вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T2155CDS	486dx4/75	4	510	DSTN	10,4"	PCMCIA III,SB16,Sp.,Mic.,2xCD,TrackPoint,встр.БП,склад	12	1750	BELASH	232-7666
Toshiba T2130CDT	486dx4/75	8	510	TFT	10,4"	PCMCIA II,TrackPoint,Win95,встр.БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
Toshiba T415CS	P/90	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,встр.БП,склад	12	2000	BELASH	232-7666
Hitachi M-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,FM,LAN,IR,4xCD,встр.БП,склад	12	2600	BELASH	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,FM,IR,склад	12	1950	BELASH	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2600	BELASH	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x64k,встр.БП,склад	12	2150	BELASH	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,IR,встр.БП,склад	12	3400	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2390	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/100	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2710	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3050	IBA	262-5190, 232-5122
IBM TinkPad365XD	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD, Win95 (рус.)	36	3410	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2446	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2571	LIMENS	228-1908, 228-1909
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	2900		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3240		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3290		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3440		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3530		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2490	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad560TW RU	P/133	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	5710	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Armada 4110	P/100	8	810	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,TouchPad,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	2430		
COMPAQ Armada 1130T	P/120	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackBall, сумка, всемирная гар.,склад	12	2510		
COMPAQ LTE 5250T	P/120	16	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,EasyPoint,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3430		
COMPAQ Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3570		
COMPAQ Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	5285		
COMPAQ LTE 5300T	P/133	16	2160	XGA	12,1"	1Mb VRAM,1024x768,PCMCIA,EasyP.,IR,сумка,всем.гар.,мод.дизайн	36	5000		
JetBook 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3064		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2810		
LEO DesigNote 3510T	P/133	24	2200	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 10xCD,IR-port, 800x600	12	3405		
LEO DesigNote 4510T	P/150	16	810	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600,2Mb VRAM,ZV-port	12	3650		
LEO DesigNote 4510T	P/150	32	1300	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600,2Mb VRAM,ZV-port	12	3990		
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IR,склад	12	3100	BELASH	232-7666
JetBook 7000	P/166	16	1300	TFT	12,1"	MMX,2Mb EDO,TouchPad,SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV-port,IR-port	12	3997	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7000MMX	P/166	16	2200	TFT	12,1"	MMX,EDO,TouchPad, SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV-port,IR-port,1024x768	12	4950	LIMENS	228-1908, 228-1909

AsBIS 249-57-92 238-86-61

BEL ABM Тел.: 234-36-66 Системный партнер COMPAQ

limens тел.: 228-1908, 228-1909

МУЛЬТИМЕДИА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CD Corel Photo Libraries Vol.1, 2, 3 (60000 фотографий)		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
SB 16 bit Idema "Shubert", Creative, Edison, SkyRocket		6	от 28	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB SkyRocket	ESS 1868	3	29	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SB 16 Creative,Vibra2940,SB2890 Creative,ASUS A16CR		12	35-85		
SB AWE 32 Creative,AWE3600/3670/3900,GM,ПО		12	115		
SB AWE 64 Creative,AWE4380,64голоса,engl./german,ПО		12	200		
SB Pro2 16bit,stereo,NEW-ESS1868,Idema Maesrto,Schybert,Edison,3D		12	25		
SB Pro2 16bit,stereo,SkyRocket,SBProCreative для 386/486,GM		12	27		
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D	24	220	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Creative	16 PnP (Web)	24	99	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Creative+ FM	Vibra 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	49	ИНТИС	278-8490, 278-6405
TV Tuner PCI, CL5446 2Mb,MPEG,VideoCapture,ДУ		12	180	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Запись и копирование компакт-дисков		+	?	IBA	234-4746
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски,новейшее ПО,игры,обуч.,более 250наим.		+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-диски,новейшее ПО,игры,энцикл.,большой выбор		+	от 4	SKY SYSTEMS	231-1470
CD-ROM-диски,обучающие для школьников,новые игры и ПО		+	5/6	SKY SYSTEMS	231-1470
Видео-CD-диски	русские и заруб. фильмы	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Более 300 наименований книг по компьют.тематике		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideo DC SVHS,MPEG		12	448	LIMENS	228-1908, 228-1909

SKY SYSTEMS 231-1470, 232-1390

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
APC UPS	Back, 280/400VA, EC 250/400/600VA, PnP, USA	12	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 400VA, 166-264V, PnP, USA	12	200	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Tripp Lite Omni Pro 280,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU AMD,Intel	K5-PR75/90/100/133,5x86/133(P75)	3	45-125	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU P5/100-200	Intel Original	12	от 105	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CPU K5/133	AMD	6	от 43	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB P5/75-200	IntelTriton2vx/hx,PCI,256/512kb,EIDE	3	90	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	95	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
MB P5/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 39	COMTRIS	221-3876
SIMM	4 Mb/8Mb, EDO	6	от 20/40	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card S3 Trio64 Pro,S3Virge Chipser,CL-GD5446,MatroxMystinqus		6	от 39	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SVGA card S3 Trio64+, PCI1Mb		3	35	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3Trio64V,PCI1Mb		3	25	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны IZOVAC-Vizor/classic,14"-15",a/g,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	27/39	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Защ.экраны IZOVAC-Vizor,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	35	FALCON	234-4356, 234-4470
FDD Epson SD-600	5,25", 1,2Mb	12	32	ICS	230-6401, 230-6482
Кабель Centronics	1,8м	+-	2,5	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Сетевой фильтр	5 розеток, 10А, 1,8м	6	15	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	M1636 TAU, 1300Mb	12	от 195	COMTRIS	221-3876
Nec,Samsung,1700Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2		12	210	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	от 810Mb	12	от 127	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Seagate	ST9810A, 2,5", 810Mb	12	от 155	COMTRIS	221-3876

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C509B-TPO	EtherLink XLPCI 10Base only	99	87	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16720	Office Connect 8 ports Fast Ethernet Hub	12	850	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1028	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1005	ELKO	236-9754, 236-8663
GE2000II-CX	Ethernet 16 bit (BNC/UTP)	+	24	BELABM	234-7972, 234-2252
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	12	24	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager,PC3270,TCP/IP и др.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746

CompIT Systems т/ф (017) 221-2311, 221-5351

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выд. сертиф.		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, Т16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	236-3320
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин, E16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, автопод.,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-6012	A4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-1550	A3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-4040	**A3, 40ppm, 2цв,50-150%**	15	1250	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Canon NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,50-150%	15	1730	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT-4215	A3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, 50-150%	15	950	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Ricoh FT-3055	A3, 15к/мин,100%	15	720	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Ricoh FT-3030	A3, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача	12	560	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Mita CC-35	A4, 4к/мин, распродажа	12	559		
Mita CC-55	B4, 10к/мин, распродажа	12	1099		
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20	A4, 3 к/мин, распродажа	12	399		
Sharp Z-25	A4, 3 к/мин, распродажа	12	499		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	799		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.,распродажа	12	1399		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.,распродажа	12	1899		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт.,распродажа	12	2499		
Sharp Z-20	A4, 3 к/мин	+	395		
Sharp Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
Sharp SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
Sharp SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
Xerox,Sharp Z25/Z52/2035/2050/2060,большой выбор		12	от 485	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	540	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Xerox 5009 1:1	A4, 8к/мин, 2000 к/мес.,склад	12	700	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Xerox 5009 RE	A4,8к/мин,2000к/мес.,масшт.,склад	12	1000	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Xerox 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	2100	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009 RE	B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5310	B4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин	12	615		
Xerox 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5310	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1150		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2140		

ТУССОН 236-4288 236-5931

ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397

СНАМИ (017) 230-5761 (01622) 64-644 (0212) 372-271 (0232) 531-279 (0152) 453-372 (0222) 256-360

XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68

TAIR тел. 229-29-99

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	A4/A3,4-16 к/мин, 400%	15	6200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Canon CLC-1	A4/A3,2-10 к/мин, 400%	15	4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	?		
корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого		12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм.	12	?		
плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема		12	?		
OKIFAX 350/460	Сертификат РБ	12	349/499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 1050/2350	обычная бумага, Серт. РБ	12	1399/1699	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	310	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Panafax UF-S10	ЖКИ, цифр.а/отв.пам.32,а/обр.	12	от 400	ПЕОЛА&М	236-3320
Panafax UF-S1	ЖКИ, цифр.а/отв,спикер,компактный	12	325	ПЕОЛА&М	236-3320
Samsung SF-30/800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,серт.РБ	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SF-30/800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,спикер,пам.	12	325	ПЕОЛА&М	236-3320
Samsung SF-30	домашний	12	223		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.пам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	264		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	306		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	325		
Samsung SF-2800	90н.пам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	371		
Samsung SF-30	домашний	12	225		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускоренного набора	12	265		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	375		
Samsung SF-5500	Лазерн., ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	870		
Samsung SF-30/800	домашний,память/деловой,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

BEL ABM тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205

ТУССОН 236-4288 236-5931

TAIR тел. 229-29-99

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic кв./офис,ЖКИ,2набора,спикер,а/дозв.,пам.,интерком,200м-5,5км		12	от 100	ПЕОЛА&М	236-3320
Sanyo CLT кв./офис,ЖКИ,2наб.,2тр.,спикер,интерком,200м-5,5км		12	от 240	ПЕОЛА&М	236-3320
Sony 72/1000/250(с а/о)/60(с а/о)/210,скидки		12	60	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Panasonic	в ассорт. ЖКИ, спикер, а/дозв., пам.28 ном.	12	от 38	ПЕОЛА&М	236-3320
Panasonic KX-T	телефоны, р/тел., а/отв., тел.с а/отв., 2/4-лин.	12	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic 7030/31	сист. тел. для мини-АТС	12	от 110	ПЕОЛА&М	236-3320
"Элис", "Русь"	в ассортименте, АОН, а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-9356, 263-3000

МИНИ-АТС

Устройство записи телефонных разговоров			от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оперативн.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		12	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада,гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic T/TD	от2x6 до 32x304,поставка,монтаж,серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	236-3320
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178

CS&C
Communication Systems and Components
Т. 270-45-30, Ф.270-46-86

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
PCMCIA	факс-модем для Notebook	12	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,V32bis,Cl.1,2,ext.,voice	60	89	ICS	230-6401, 230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser ext.,28,8/33,6kbps,V.34,V42/V42.bis,V34,V.FC,voice		12	210	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496E	ext.,16,8/14,4kbps,2Voice,	12	275	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,АОН	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит., распродажа	+	22,3		
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит., распродажа	+	20		
Citizen SDC-428	16 р., дв. пит., распродажа	+	24,8		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	16,3		
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	21,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт. двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888/654	12р.,бухгалт. двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	15,3	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ДЖЕНТИ
268-4233, 268-5397

CCM т. 249-91-03, т. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус. PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	ССМ	249-3006, 249-9103
Language Teacher, говорящ., англ./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,5яз.		12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
Olivetti ET 510	А4, рус./лат., корр.ош.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80 автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP-50	А4, рус., распр.,серт.РБ	12	195	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-520	А4,рус.,люкс,распр.,серт.РБ	12	197	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-524	А4,рус.,32кб,распр.,серт.РБ	12	325	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-528	А4,рус.,64кб,распр.,серт.РБ	12	429	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.,кор.лента	12	от 100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дисках и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Гарант	БД законодательства РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация, экспресс-информация, нормативные акты, консультанты, контакты		+	?	ДЕКЛО-С	222-5800, 232-3171; 222-5800, 232-3171
Юсинк 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсинк 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производитель и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "Юрифорум" 3.0 для Win. по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 1р./нед.		+	?	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
Предприятия, колхозы базы Минска, РБ, СНГ, Польши, Европы		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

1С:Бухгалтерия-проф под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Анкелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кс.карандаш		?	ТАУРУС АДЛ	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов		?	ТАУРУС АДЛ	268-4712
Любые канцтовары, бумага, бухбланки, калькул., батарейки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3М	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УПАКОВКА

Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные	-	?
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные	-	?
Оборудование для вакуумной упаковки	-	?
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков	-	?
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см	-	?
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные	-	?

SINERGIA-PAK
221-0310, 221-4146

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Olibell CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000,"Прима",BM 8005,ден.ящ.,гос.реестр,низкие цены		12	?	САБИ-ПУРТА	230-3648, 230-8261
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416,246-2009
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для Ricoh		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Mita		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon,Mita,Xerox,Sharp,HP LJ,заправка		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Mita CC10/20		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Sharp		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	Canon NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры и запчасти к люб. моделям Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

HP LJ, II,III,IIP,IIIP,4P,4L,4,4M,4M+,5L,5P		+	?	ТРУШО	247-7416,246-2009
Картриджи	к струйным и лазерным принтерам		от 27	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX,FX,LQ,DFX,Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,1200C,1600C,заправка	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson,Panasonic,Olivetti,Oki,Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к Canon BC01/02/20/21,Epson400/800/820/1000,цв.,заправка		+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600,Panas.,заправка		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4+/4M,4V,5L5P/5MP,заправка		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для матр. принт. Epson, Oki, Star и др.			от 3,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/P/M/V,5L/P,Epson,Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP,Panasonic, заправка	-	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Тонер	HP 2/3,2P/3P, 4, 4L, 4P		от 10	COMTRIS	221-3876
Чернила Black, HP,Canon,Epson,Olivetti,Fujitsu,Oki,Apple,Xerox,Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,Canon,Epson,Olivetti,Oki,Apple,Lexmark,Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark,Basf к HP DJ,Epson,Canon,заправка	+	от 12	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP,Epson,Canon,BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага для факса 210ммx30м, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316

БУМАГА

Офисная			?		
Мелованная	80-150г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75г/м, Финляндия		?		
DataCopy, CopyX, KaskadCopy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
Supraet этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	А4/А3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-210/240/420ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Бумага для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Бумага для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от3500		
Элитный картон	за тонну		от4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Лента для принтеров, чековая			?		
Для к/аппаратов, писчая			?		
Ролевая			?		
Термобумага			?		
Картонные коробки			?		
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, для к/а		?		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, писчая		?		
Газетная			?		
Офсетная №1			?		
Книжно-журнальная для офсетной печати			?		
Типографская №1			?		
Типографская №2			?		

BEL LIBRA VITALIS 8-017-210-00-66, 236-15-52

NOVIK 227-38-03, 227-23-56

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

ТНФ 263-86-16, 263-77-61, 263-82-57

Вилат 228-6167, 228-6919, 228-6921, 228-6701

БУМАГА (продолжение)

Бумага писчая, для факсов, к/а, принтеров, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

comint 222-99-95, 222-99-96, 222-99-97

АУДИО-, ВИДЕО-, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
TV Sony	36-72см, гарантия до 5 лет	+	300-1950	Магазин SONY	220-3994
Аудиокомплексы и блочн. Hi-Fi апп. Sony, гар. до 5 лет		+	200-600	Магазин SONY	220-3994
ВМ Sony	гарантия до 5 лет	+	220-780	Магазин SONY	220-3994
Видеокамеры Sony	гарантия до 5 лет	+	630-950	Магазин SONY	220-3994
Аудиокомплексы и блочн. Hi-Fi апп. JVC, гар. до 2 лет		+	280-1300	Магазин SONY	220-3994
Пылесос GoldStar V-982TE,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.эко-фильтр.		12	130	TAIR	229-2999

TAIR тел. 229-29-99

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Визитки, фирменные бланки, листовки буклеты			?	ПРОКСИМА	226-6701
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №12)			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др.			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковка			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др.			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Момент.цв.фото на док.,бэджи,пропуски,удост.,визитки,к/т "Октябрь"		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Полный спектр печатных услуг от макета до гот. продукции			?	ПРОКСИМА	226-6701
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Реклама по почте. Рассылка				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Плоттерная резка пленки и бумаги			от 1	COMINT	222-9995, 222-9996
Цветная печать на струйном плоттере			?	COMINT	222-9995, 222-9996
Любая полиграфия (визитки, бланки, листовки, буклеты,книги, от 0,001 за А4 газеты и т.д.), печать на ризографе А3, дешево, быстро от 2-х часов				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929; 229-3546, 224-7929
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Издательские услуги: фото, репро, дизайн			?		
Издательское оборудование Linotype-Hell			?		
Мас-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование от фирмы 3М			?		

ТВАЙС 234-74-58

ZrokArt 226-0002

MacTech 264-72-68

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ, скорая компьют. помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов, БП		+	?	ЧП ЧИРКУН	268-7644, 268-7645
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479

НЕДВИЖИМОСТЬ

Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей					
Офисы, магазины, производственные здания и помещения					
Срочное оформление документов					
Профессиональная оценка объектов недвижимости					
Надежная защита от мошенничества					
Участок 0,7Га на трассе М13 в Пинске возле АЗС			300м.р.	МППО (Пинск)	01653-50709
Офисы (юридический адрес) в аренду					
Магазины, кафе, киоски в аренду					
Офисы, магазины на продажу					

БелЦТН 223-1323, 276-9001

АВАНПОРТ 233-04-66

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091,260-1989

РАЗНОЕ

Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091,260-1989
Продаем кожу имп. и отеч. оптом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	246-3792,221-4466

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
ДИСКИ														
BORBET	литые, Германия, европейский сертификат качества										$	от 125	ОРГАНИЗАЦИЯ	268-7382

АВТОМАСЛА И ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ

Марка	Примечание	Упак., л	Цена, руб.	Продавец	Телефон
Unocal Super SAE 5W/30 API SH/CD/EC-II	универс.моторное масло высшего качества,экономия топлива до 3%	1	90.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal Super SAE 10W/30 API SH/CD/EC-II ILSAG GF-1	всесезонное.универс.минеральное моторное масло,экономия топлива до 3%	1/4	85.000/310.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal Super SAE 10W/30 API SH/CD MIL-L46152	всесезонное.универс.минеральное моторное масло,наивысш.защита двиг.	1/4	85.000/310.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Guardol SAE 15W/40 API CG-4.CF,CF2,CE,CD-2SH	всесезонное.минеральное моторное масло для бенз. и диз.двиг.	1/4	90.000/330.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal Synthetic SAE 5W/30 API SH/CD/EC-II	всесезонное.универс.синтетическое моторное масло для бенз. и диз.двиг.	1	290.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Royal Triton QLT SAE 15W/40	всесезонное.универс.полусинтетическое моторное масло нового покол.,гарантир.пробег 40.000км	1/4	116.000/465.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal Multiplex Red EP-2 Grease NLGI GC/LB	тугоплавкая пластичная смазка с антикислотными,антикор. и противоизнос. присадками	0,4	84.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal MP Gear Lube SAE 80W/90 API GL-5	минеральное термич.стабильное масло для кор.пер.,редукторов мостов,шарниров,подшипников	1	155.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal MP ATF Dexron-IIE, Mercon	универсальное масло для КПП-автомат и гидроусилителей руля	1	155.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Unocal Tripleclean	очиститель топливной системы: карбюратор,топл.инжекторы,впускные клапаны	0,355	155.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Anti-Rust	средство от коррозии радиатора и смазывания водяного насоса	0,355	93.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Stop-Leak	герметик системы охлаждения, смешивается с любой охлаждающей жидкостью	0,355	93.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Radiator Flush	удаляет ржавчину, окалину, масло и грязь из системы охлаждения	0,355	93.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Gas Line Anti-Freeze	удаляет влагу из топливной системы, предотвращает образование кристаллов льда	0,355	93.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Windshield Washer Solvent&Anti-Freeze	жидкость для промывания ветровых стекол	0,355	93.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Starting Fluid	жидкость для запуска двигателя	0,355	130.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212
Power Steering Fluid	жидкость для гидроусилителя руля различных систем, смешивается с другими жидкостями	0,355	124.000	ГЕНСПЕЦТОРГ	278-3212

АВТОМОБИЛИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Jeep Cherokee, CIP-Минск	от 19950	ТРАНСАМ	247-0071
Jeep Cherokee, 1986-1989г., CIP-Минск	6000-8000	ТРАНСАМ	247-0071
Jeep Grand Cherokee, Laredo/TSI/LTD, CIP-Минск	30600/32700/36800	ТРАНСАМ	247-0071
Jeep Wrangler 2.5/4.0, CIP-Минск	15500/18400	ТРАНСАМ	247-0071
Chevrolet Blazer, Base/LT, CIP-Минск	27300/31500	ТРАНСАМ	247-0071
Chevrolet Tahoe, LS/LT, CIP-Минск	34900/36500	ТРАНСАМ	247-0071
Chevrolet Suburban K1500 Base/LT, CIP-Минск	30600/39400	ТРАНСАМ	247-0071
Джипы: сервис, ремонт, запчасти, аксессуары	?	ТРАНСАМ	247-0071
АВТОМАСЛА И ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ			
Масла CASTROL для иномарок (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
ЗАПЧАСТИ И АКСЕССУАРЫ			
Детали системы зажигания BERU (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Амортизаторы, диски сцепления SACHS для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Тормозные колодки ATE для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Фильтры MANN для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Подшипники ступиц FAG, SKF для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
ШИНЫ			
Шины для сельхозтехники в ассортименте	?		
Шины для грузовых а/м в ассортименте	?		
Шины для легковых а/м в ассортименте	?		
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Грузоперевозки (*Renault*, до 2 т, 11 куб.м, СНГ, Европа, *TIR*, лицензия)	?	ЧП	233-4688
Грузоперевозки по городу и РБ (1-4 т, фургон, лицензия)	?	ЧП	235-5286
Грузоперевозки (лицензия)	?	ЭЛЬМИН	256-0559
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228,251-6114

МАЯРД 268-60-60, 234-35-38

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

ОБЗОР

Кашу маслом не испортишь, а двигатель — тем более

Сегодня на белорусском рынке предлагается широчайший спектр автомобильных масел -- от дешевых отечественных до дорогих высококачественных и престижных зарубежных.

У нас есть все, и даже больше

Моторные масла, предлагаемые на нашем рынке, можно разделить на 3 большие группы.

К **1-й группе** относятся наиболее известные марки, которые хорошо зарекомендовали себя на крупнейших мировых автогонках. Это -- *Shell, Castrol, Mobil, Elf, Unocal 76, Esso*. Первые 4 хорошо известны отечественному потребителю по мировым автомобильным чемпионатам *Formula 1* и др. Марка *Unocal 76* наибольшее распространение получила в Америке, а сама фирма *Unocal 76* лидирует по количеству побед в гонках *Nascar* среди производителей моторных масел и присадок (1075 побед). Компания *Esso* -- член одной из крупнейших в мире нефтяных корпораций (5-е место в 1996 году) *Exxon Corporation*.

Достаточно большая цена на продукцию вышеназванных производителей оправдана высоким качеством, повышенным сроком пробега без замены масла и постоянным внедрением новых технологических разработок. Подтверждением служит появление масел *Mobil 0W-40* и *Castrol 0W-30* с уникальным диапазоном рабочих температур (температура застывания масла *Castrol 0W-30* — - 66°С).

Ко **2-й группе** относится продукция достаточно известных производителей, хотя и не добившихся громких побед. Масла отличаются высоким качеством, невысокой ценой и обеспечивают довольно длительный пробег. Это -- *Addinol*, занимающий сегодня значительную долю рынка (около 30%), *Liqui Moly, Madit, Hessol, Teboil*. Каждая из этих марок имеет своих приверженцев. Ценовый же фактор притягивает многих белорусских автовладельцев к продукции именно этих фирм.

Масла отечественного производства. составляют **3-ю группу**. Среди их потребителей наверняка нет владельцев иномарок, даже очень и очень подержанных. Ведь импортный двигатель -- не отечественная «каша»: может и не понять. К покупателям данной группы масел относятся владельцы отечественных машин (и то далеко не все!).

Ну и, наконец, вне всякой группы находятся подделки под известные торговые марки. На белорусском рынке их не так уж и мало, и зачастую весьма трудно отличить подделку от оригинала, а качество ее может колебаться в значительных пределах.

Каждый автомобиль достоин своего масла

На рынке Беларуси присутствуют минеральные (полученные из нефти), синтетические и полусинтетические (представляющие собой смесь двух первых) автомасла. Они различаются как ценами, так и эксплуатационными свойствами.

Минеральные моторные масла являются традиционными. Однако они не удовлетворяют требованиям, которые предъявляют к ним современные двигатели большой мощности.

Полусинтетические моторные масла — это минеральные масла с добавками синтетических компонентов. Они улучшают условия пуска двигателя, очищают его.

Синтетические масла обладают самыми лучшими свойствами и пригодны как для бензиновых, так и для дизельных двигателей.

Отечественный автопарк сегодня составляют преимущественно автомобили со сроком службы 5--10 лет и более. Производители этих автомобилей в руководствах по эксплуатации в основном рекомендуют использовать минеральные, реже полусинтетические масла. В целом же минеральные масла занимают около 80% рынка.

Синтетические масла применяются в новых, а также не очень старых (до 5--7 лет) автомобилях. Доля таких масел, несмотря на некоторый рост продаж в последнее время, остается незначительной, что напрямую связано с долей новых автомобилей на белорусском рынке.

Необходимо отметить: белорусский потребитель уже перестал заливать в «сердце» машины все под наименованием «автомобильное моторное масло». Начинает цениться качество. Однако относительно невысокая покупательная способность нашего потребителя и немалый «возраст» большинства автомобилей не позволяют на сегодняшний день существенно увеличить долю дорогих высококачественных масел: на рынке преобладает продукция среднего класса с хорошим качеством за не слишком большие деньги.

Виталий ОВЧИННИКОВ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Esso — качество и надежность

Компания *Esso AG* (Гамбург) является членом одной из крупнейших в мире нефтяных корпораций *Exxon Corporation* (в 1996 году 5-е место в рейтинге крупнейших мировых концернов) и обладает эксклюзивным правом на поставку смазочных материалов с торговой маркой *Esso* в страны Восточной Европы и экс-СССР.

Фирма *Esso* основана в 1890 году как Германо-американское нефтяное общество. Название *Esso* было введено в 1929 году и обозначает марку бензина высшего качества. В 1950 году фирма была преобразована в АО *Esso*.

Официальным дистрибутором *Esso AG* в Республике Беларусь является СП *Inter Trade Oil*.

Автомобильные масла *Esso* относятся к высшей ценовой категории, поэтому *Inter Trade Oil* предлагает на нашем рынке в основном универсальные и всесезонные марки масел для любых типов двигателей, протестированные по высшей категории качества.

Масла *Esso* поставляются только из Германии и только из Гамбурга; подделок пока замечено не было. *Inter Trade Oil* старается продавать масла в наиболее доступных для автолюбителей местах. СП имеет дилеров практически во всех крупных городах нашей страны, за исключением Могилева; им предоставляются существенные скидки.

Кроме автомобильных моторных масел, фирма производит около 600 видов промышленных масел и смазок. Довольно успешно *Inter Trade Oil* работает с крупными предприятиями, которым поставляет специальные технологические масла.

СП *Inter Trade Oil* приглашает к сотрудничеству фирмы в различных городах Республики Беларусь.

ЛИКБЕЗ

Поговорим о масляных «тонкостях»

У каждого автолюбителя рано или поздно накапливается целый ряд вопросов, касающихся использования моторных масел. Попытаемся дать ответы на наиболее типичные из них.

Масло какой фирмы предпочтительнее заливать в двигатель автомобиля?

Оригинальные масла известных фирм-производителей по качеству примерно одинаковы, т.к. каждая фирма относится к этому вопросу достаточно серьезно. Высокие цены на продукцию этих фирм обусловливаются огромными инвестициями в исследования и тщательным подбором наиболее оптимальных компонентов и присадок для масел. Поэтому при использовании фирменных масел можете быть уверены -- неполадки в машине не по вине масла.

Какой должна быть вязкость масла?

В Европе, США, Японии и других странах действует классификация *SAE* (Общество автомобильных инженеров). *SAE* разделяет моторные масла на 10 классов, отличающихся по вязкостно-температурным характеристикам. Зимние масла обозначаются буквой *W*. Типичные обозначения зимних масел — *0W, 5W, 10W, 15W, 20W* и *30W*, летних — *20, 30, 40, 50*. Чем меньше число, указывающее класс зимнего масла, тем ниже температура, при которой масло не густеет. Чем выше число в классе летнего масла, тем при более высоких температурах масло остается вязким. Обозначения всесезонных масел включают два числа, например *10W-40*. Чем больше разница между ними, тем в большем диапазоне температур может работать это масло.

Наибольшей популярностью у автолюбителей пользуются всесезонные масла. Если вы зальете синтетику *5W-40* или полусинтетику *10W-40*, то в наших климатических условиях можете забыть, что такое прогрев двигателя, и спокойно ездить. Масло с вязкостью *15W-40* рекомендуется для использования в летнее время. Те, кто считает каждую копейку, могут покупать масло вязкостью *15W-40* и пользоваться им весь год за исключением наиболее холодных месяцев зимы, когда лучше использовать полусинтетику *10W-40*. Потребителям 2-й категории, которые имеют более новые машины, рекомендуем использовать в течение всего года полусинтетику *10W-40*. Людям с высоким уровнем дохода целесообразно приобретать полностью синтетическое масло *5W-40*.

Какого качества масло следует заливать?

Сегодня существуют 2 основных стандарта -- *API* (Американский институт нефти) и *ACEA* (Ассоциация европейских производителей автомобилей), которые связывают эксплуатационные свойства масел с условиями работы двигателя. Сегодня в основном используется стандарт *API*. Условия применения масел обозначаются двумя буквами: 1-я определяет тип двигателя (*S* — бензиновый, *C* — дизель), 2-я (*A, B, C, D, E, F, G, H* и др.) — уровень эксплуатационных свойств моторного масла. Чем больше порядковый номер буквы в алфавите, тем жестче условия применения масла. Так, масла классов *SH* и *CF* предназначены для форсированных двигателей, работающих при больших нагрузках. Сейчас наивысшей для бензиновых двигателей является категория *J*, для дизельных -- *F*.

Основной принцип подбора масла по качеству для вашей машины заключается в том, что его категория не должна быть ниже указанной в сервисной книжке.

Каковы интервалы замены масла?

Этот вопрос задают наиболее часто, т.к. он является очень важным. Изготовители масел не устанавливают сроки их замены, это делают производители двигателей. То есть нужно опять обращаться к сервисной книге вашего автомобиля. Если в ней указано, что заменять масло нужно через 10.000 км пробега, то независимо от того, какое масло вы заливаете (минеральное, полусинтетику или синтетику), его надо менять именно через 10.000 км. В противном случае завод-изготовитель может прекратить гарантию на двигатель. Например, производителем *Man* масло протестировано до 90.000 км пробега без его замены, но это же масло протестировано *Mersedes*'ом до 60.000 км, *Volvo* -- до 30.000 км. Именно эти условия и следует соблюдать.

Нужно ли промывать двигатель специальными жидкостями при замене масла?

При замене лучше купить минеральное масло подешевле, проехать пару тысяч километров, слить его, а затем залить то масло, которое вы постоянно собираетесь использовать. Это связано с тем, что в любом качественном масле уже присутствуют добавки и присадки, очищающие двигатель.

Нужно ли добавлять присадки в масло?

Продавцы присадок часто утверждают, что применение их продукции позволяет экономить до 30% топлива, а также долгое время работать вообще без масла. Однако специалисты не рекомендуют использовать какие-либо присадки в масла. Подумайте сами, почему бы изготовителям масел не добавлять эти «замечательные» присадки и не продавать масло как ставшее на порядок более качественным? Производители качественных моторных масел вкладывают огромные деньги в разработки, которое позволяют добиваться экономии топлива на 1,5—3%. В то же время в рекламе присадок встречаются цифры 10--30%, что очень подозрительно. Изготовители двигателей также не рекомендуют добавлять присадки в масла.

Андрей ТИТОВЕЦ,
генеральный директор СП Inter Trade Oil

РЕЙТИНГ

Февраль: Франция — в лидерах

В белорусском турбизнесе февраль традиционно считается месяцем наименьшей активности. Закончились многосерийные зимние праздники, студенты вузов вернулись в аудитории, а учащиеся школ о весенних каникулах пока еще только мечтают.

Профессионалы турбизнеса анализируют результаты прошедших турвыставок, готовятся к новым, разрабатывают маршруты летнего сезона. Что же касается непосредственной деятельности -- обслуживания туристов, то в пик межсезонья фирмы предпочитают экономить на рекламе, делая ставку на постоянных клиентов. По этой причине нижеследующий рейтинг не отражает в полной мере ситуацию на рынке туристических услуг Беларуси. Однако приоритетные направления видны «невооруженным глазом».

На 1-е место по количеству предлагаемых туров в феврале вышла **Франция**, обогнав январского лидера -- **Чехию** -- примерно на 5%. Такая рокировка объясняется отнюдь не появлением у турфирм большего количества состоятельных клиентов. Причина в другом: в начале года фирмы, специализирующиеся на чешском направлении, предлагали как экскурсионные туры в Прагу, так и отдых на горнолыжных курортах Крконоши. В феврале количество предложений по горнолыжным турам значительно сократилось. Кстати, бросается в глаза большой отрыв «двойки лидеров» от остальных стран, которые пользуются популярностью среди белорусских туристов.

Январская обладательница 3-го места -- **Словакия** -- переместилась на 7-е. Ее место заняла **Германия**, тем самым наглядно демонстрируя, что в период экономического кризиса забота о хлебе насущном для большинства граждан важнее отдыха и путешествий. Впрочем, одно другому мешает не всегда. В последнее время некоторые предприятия стали предлагать своим клиентам оригинальный туристический продукт: экскурсионные туры в Германию с посещением Бремена, Гамбурга и других городов, экскурсиями в музеи и возможностью приобретения автомобилей. Сложно сказать, будет ли пользоваться популярностью подобный «симбиоз ежа с ужом», однако тенденция к «облагораживанию» шоп-туров очевидна.

С 5-го места на 4-е в февральском рейтинге поднялся **Египет**. Одно из преимуществ отдыха в этой стране -- возможность вылета из Минска прямым авиачартером, который совершается примерно 1 раз в месяц. Однако далеко не все турфирмы подключаются к формированию чартерных групп, предпочитая отправлять клиентов через Москву, Варшаву и даже через Киев. Минимальная стоимость подобных туров -- $550, средняя -- $800 с проживанием в 4-звездочном отеле и полупансионом.

Значительно увеличилось в прошедшем месяце количество предложений по отдыху в **Испании**. В февральском рейтинге 5-е место этой стране обеспечили несколько направлений: круглогодично актуальный отдых на Канарских островах, туры на юг Пиренейского полуострова (Малага, Коста-дель-Соль), а также экскурсионные туры в Барселону с возможностью отдыха на горнолыжных курортах Андорры. Справедливости ради, стоит отметить, что только реклама Канарских островов в данном случае рассчитана на конкретных клиентов. Что же касается севера и юга континентальной Испании -- здесь, скорее всего, мы имеем дело с «пристрелочной» рекламой. Публикуется она фирмами, которые на летний сезон планируют авиачартеры по соответствующим направлениям *(см. «Конъюнктуру» от 3.03.97 г.)*. Предлагая подобные туры в межсезонье, турфирмы пытаются «застолбить нишу» и по возможности определить популярность своих маршрутов среди потенциальных клиентов.

Литва в минувшем месяце заняла 6-е место по количеству предложений. Значительное повышение ее рейтинга по сравнению с январем, по-видимому, объясняется окончанием «рождественских каникул» у шоп-туристов, вследствие чего вырос спрос на открытие литовских виз. Правда, стоит отметить, что многие турфирмы наряду с «визовой поддержкой» предлагают клиентам лечение и отдых в санаториях и домах отдыха Друскининкая, Паланги и других курортных городов. Учитывая невысокую стоимость подобных туров, можно ожидать значительного увеличения их количества с началом летнего сезона.

Уже упоминавшееся 7-е место **Словакии** не свидетельствует об окончании горнолыжного сезона в Высоких и Низких Татрах: еще в начале апреля снега там будет достаточно. К сожалению, недостаточно пока в Беларуси истинных ценителей горных лыж. Большинство из них уже побывали в горах в декабре--январе. Оставшихся с трудом хватает для заполнения одного автобуса 1 раз в 10 дней.

В февральском рейтинге 8-е, 9-е и 10-е места заняли соответственно **Таиланд**, **Италия** и **Тунис**. По сравнению с январем позиции этих стран на рынке туристических услуг несколько ослабли, а точнее, усилились позиции стран-конкурентов.

P.S. Как и прогнозировалось, в феврале ситуация на белорусском рынке туристических услуг мало отличалась от январской. Безусловные лидеры начала года -- Чехия и Франция, скорее всего, сохранят свой статус и в марте. Однако уже сейчас прослеживается значительный рост количества предложений по Греции, Турции, Кипру. Начало формирования туристских групп по этим и некоторым другим «летним» направлениям намечено на конец апреля--начало мая. Поэтому активная рекламная кампания уже не за горами.

Павел КОТОВ

«ГОРЯЧАЯ ДЕСЯТКА» ФЕВРАЛЯ

Страна	Место	% от лидера
Франция	1 (2)	100
Чехия	2 (1)	95
Германия	3 (4)	57
Египет	4 (5)	47
Испания	5 (-)	44
Литва	6 (9)	43
Словакия	7 (3)	39
Таиланд	8 (7)	38
Италия	9 (6)	37
Тунис	10 (8)	34

Примечание.

1. В скобках указано место по итогам предыдущего месяца.

2. Использованы данные туртаблиц «Конъюнктуры», «Туризма и отдыха», «Путешественника», «Из рук в руки», «Из первых рук» и собственная информация.

МЕТАЛЛУРГИЯ

ОТРАСЛЬ, БЕЗ КОТОРОЙ БЕЛОРУССКИЙ ЭКСПОРТ УМЕНЬШИЛСЯ БЫ НА ТРЕТЬ

Вадим СЕХОВИЧ

По итогам прошлого года прирост объема экспортной продукции, поставленной предприятиями Минпрома в страны дальнего зарубежья, составил 2,9%. В министерстве этот показатель не считают удовлетворительным. 63% поставок пришлось на два из более чем 100 предприятий-экспортеров -- Белорусский металлургический и Минский тракторный заводы. О предприятиях сельскохозяйственного машиностроения и, в частности, о Минском тракторном заводе рассказывали многие издания, в том числе и наша газета. Металлургическая отрасль оказалась почему-то обойденной вниманием, хотя в товарной структуре экспорта предприятий Минпрома первое место занимают не тракторы, а прокат черных металлов, поставленных с Белорусского металлургического завода (БМЗ). В 1996 году на продукцию жлобинского завода приходилось 34,68% всего объема экспорта.





Первая очередь этого небольшого по сравнению с металлургическими гигантами России и Украины завода была пущена в 1984 году. Тогда никто не мог даже предположить, что настанет время, когда в республике «большой химии», имеющей развитые автомобилестроительную и станкостроительную отрасли, продукция небольшого металлургического предприятия будет формировать треть экспорта промышленных товаров. Однако по большому счету успешная деятельность БМЗ на внешних рынках закономерна: он располагает относительно новым оборудованием, современными технологиями, его продукция сертифицирована в ряде стран.

С относительно успешными показателями завершили прошлый год и другие металлургические предприятия, которые находятся в ведении управления развития машиностроения и металлургии Минпрома Беларуси. Например, прирост объемов производства на Могилевском металлургическом заводе по сравнению с 1995 годом составил 33,9%, на Речицком метизном заводе -- 7,4%.

МОГИЛЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД

Завод специализируется на выпуске чугунных напорных, стальных электросварных и водогазопроводных труб, стальных профильных высокой точности труб для металлоконструкций (круглого и прямоугольного сечения), а также литой и колотой дроби из чугуна. ММЗ -- монополист в Беларуси и один из многих заводов подобного профиля в СНГ. Его продукция была рассчитана в основном на потребности внутреннего рынка. После распада СССР в связи с уменьшением строительных работ белорусские потребители ММЗ оказались неплатежеспособными. Мощности российских заводов, ранее закупавших трубы ММЗ, также оказались загруженными лишь наполовину.

В результате объемы производства на Могилевском металлургическом заводе за 1991 -- 1995 годы снизились по отдельным позициям на 60 - 80%. У предприятия почти не осталось оборотных средств. Сужение рынков сбыта практически привело ММЗ к полному банкротству: в 1995 году Минпром включил его в список 11 предприятий -- кандитатов на проведение этой процедуры.

Надежда на выживание появилась в 1995 году, когда к руководству заводом пришла новая команда. Правда, по существу, ничего нового его команда не предложила. Расширением номенклатуры выпускаемой продукции для выхода на новые рынки сбыта должно было заниматься прежнее руководство предприятия. Но именно после 1995 г. у ММЗ появилась возможность продемонстрировать классический пример привлечения инвестора в Беларусь. Как известно, в декабре прошлого года между Мингосимуществом Беларуси и американской компанией Boston Trade Connections Inc. (корпорация «Интерпайп») был подписан договор о совместной деятельности по созданию ОАО «Могилевский металлургический завод», в котором инвестор должен получить 38,8% уставного фонда. С помощью Boston Trade Connections Inc. ММЗ планирует нарастить оборотные средства, а также провести технологическое перевооружение. Кстати, инвестор уже фактически оплатил приобретение ММЗ третьего стана.

РЕЧИЦКИЙ МЕТИЗНЫЙ ЗАВОД

Ситуация на Речицком метизном заводе (РМЗ) в начале 90-х годов была не благополучнее, чем в Могилеве. Предприятий такого профиля (а РМЗ специализируется на выпуске гвоздей, проволоки, шурупов и болтов) по всему СССР было более чем достаточно. Но в отличие от ММЗ здесь еще в 1993 году начала осуществляться программа по освоению и производству новых видов изделий, в основном рассчитанных на рынки стран дальнего зарубежья (например, гвоздей для европоддонов). Было закуплено упаковочное оборудование, и РМЗ стал упаковывать гвозди в соответствии с требованиями западного рынка в 3-, 5-, 10-килограммовые картонные коробки.

Речицкий метизный завод вышел на рынки стран Западной Европы (германский, французский, итальянский). В 1995 году в общем объеме продаж экспорт в страны дальнего зарубежья составил порядка 50% (правда, в 1996 году этот показатель снизился до 35%).

БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД

Это крупнейшее металлургическое предприятие страны, специализирующееся на переработке образующегося в Беларуси лома. По итогам 1996 года завод оказался крупнейшим экспортером Минпрома.

Жлобинское предприятие было запланировано к строительству как малый металлургический передельный завод с ежегодным объемом производства в 1,1 млн. тонн. стали, около 1 млн. сортового и конструкционного проката, 70 тыс. тонн металлокорда и проволоки. Первая очередь БМЗ была запущена в 1984 году. Строительством завода занималась известная австрийская фирма «Фест-Альпине» (кстати, эта же компания выразила заинтересованность в строительстве линии по производству целлюлозы на Светлогорском целлюлозно-картонном комбинате). Третья очередь БМЗ начала действовать в 1991 году. В сравнении с предприятиями аналогичного профиля в других странах СНГ белорусский завод -- один из самых современных. Тем не менее его руководство для снижения затрат на электроэнергию решило провести в 1997 году реконструкцию, в частности, сталеплавильного цеха, к которой предполагается привлечь старого партнера -- фирму «Фест-Альпине».

Однако полностью мощности БМЗ не были загружены никогда. По словам главного инженера управления Михаила Петухова, причинами этого являются нехватка оборотных средств и спад производства в стране, который вызвал сокращение сбора металлолома. При ежегодной потребности предприятия в 1 млн. тонн металлоллома в 1996 году «Белвтормет» поставил заводу всего 360 тыс. тонн. Такая же цифра фигурирует в планах на текущий год.

В свое время металлурги пытались приобретать сырье на внешних рынках. Прорабатывалась возможность импорта польского лома. В прошлом году лом на предприятие поставляли российские организации. Сегодня между ними и БМЗ существует договоренность, по которой российская сторона при условии своевременной оплаты готова поставить в Жлобин сырье для полной загрузки мощностей завода.

Главными потребителями продукции БМЗ являются страны Западной Европы и Ближнего Востока (порядка 58% всех продаж). По 20% приходится на Беларусь и Россию, остальная часть -- на Украину, Казахстан и другие государства СНГ. Среди государств Ближнего Востока особое место занимает Египет, куда поставляются литые заготовки. Группа специалистов БМЗ занимается там наладкой прокатного стана и обучением персонала.

При общем спаде производства и недогрузке производственных мощностей предприятие сосредоточено на производстве более сложных в технологическом плане и, естественно, более дорогих изделий. В первую очередь это металлокорд, выпуском которого в мире занимается ограниченное число фирм. Эта продукция БМЗ сертифицирована в ряде стран, прошла сертификацию и технология ее производства.

Главной проблемой для ММЗ и РМЗ по-прежнему является покупка валюты для приобретения сырья и материалов в Украине и России. Ситуация осложнилась после того, как в январе нынешнего года прокат черных металлов был исключен из списка товаров, на покупку которых валютные средства на МВБ должны были выделяться в первую очередь. Теперь предприятия поставлены перед выбором: или, покупая валюту на стороне по неофициальному курсу, поднимать стоимость своих товаров, что чревато потерей рынков, или, работая с низкой рентабельностью, отказаться от прибыли и пополнения оборотных средств. А между тем продукция и РМЗ, и ММЗ перспективна, на нее есть спрос.

У Белорусского металлургического завода проблема иного плана. Он также остро нуждается в валюте для покупки комплектации и запасных частей за границей, ведь в его возведении принимало участие более 30 иностранных фирм. Но несмотря на то, что продукция пользуется спросом на рынках, предприятие вынуждено продавать 50% своей валютной выручки на МВБ. Потому, приобретая валюту по неофициальному курсу, вновь остается без оборотных средств.

Кроме того, недавно был подписан указ президента N4, предусматривающий, что ввозимые из Украины товары подлежат обложению 20-процентным НДС. Нарушить положения Ашхабадского соглашения 1993 года, по официальной версии, белорусское руководство было вынуждено под давлением России, обеспокоенной наплывом украинских товаров, следующих через нашу территорию. Теперь могилевскому и речицкому заводам придется повысить цены на свою продукцию -- вряд ли они могут воспользоваться оговоркой о том, что обложению НДС не подлежат товары, ввозимые по взаимным кооперированным поставкам. Ведь если белорусские предприятия заинтересованы в импорте украинского проката (кстати, более дешевого, чем российский), то в Украине с ее мощной металлургической базой продукция могилевского и речицкого заводов, по большому счету, никому не нужна.

НОВОСТИ

ЗАДАЧИ ПОСТАВЛЕНЫ, ОШИБКИ ПРОАНАЛИЗИРОВАНЫ

В Солигорске на базе ПО «Беларуськалий» состоялось заседание концерна «Белхимнефтепром», на котором были подведены итоги работы в 1996 году. С докладом по этому вопросу выступил исполняющий обязанности президента концерна Н.Савульчик.

Было отмечено, что прирост объемов производства обеспечили Гомельский химический завод, белорусский шинный комбинат «Белшина», лидское ОАО «Лакокраска», полоцкое ПО «Стекловолокно», Борисовский завод пластмассовых изделий и др. В то же время падение объемов производства допустили Гродненский механический завод, новополоцкое ПО «Полимир», могилевское ПО «Химволокно». Недостаточно полно использовались мощности Бобруйского шиноремонтного завода, ПО «Беларуськалий», ПО «Полимир». Рентабельность производства в целом по концерну снизилась с 11,8 до 9,8%.

В принятом постановлении совета концерна намечен комплекс мер, направленных на обеспечение выполнения важнейших параметров прогноза социально-экономического развития отрасли на 1997 год. В текущем году концерну предстоит обеспечить темпы роста объемов производства товарной продукции не ниже 105%, товаров народного потребления не ниже 110%, экспорта товаров не ниже 107% по сравнению с 1996 годом.

...А ДЕЛИТЬ-ТО НЕЧЕГО

3 марта Сергей Линг подписал постановление о распределении нефти, добываемой предприятием «Беларусьнефть».

Запланированные на текущий год объемы добычи составляют 1814 тысяч тонн. Из них для государственных нужд предполагается закупить 1214 тысяч тонн.

На предприятии «Беларусьнефть» останется 600 тысяч тонн, из которых 200 тысяч тонн должно быть переработано в Беларуси для последующей реализации нефтепродуктов по свободным ценам. Запланированные объемы экспортных поставок -- 400 тысяч тонн нефти.

ГОРЯЧО-ХОЛОДНО

Минское акционерное общество «Атлант», известнейший на территории СНГ производитель холодильников и морозильных камер, планирует в ближайшем будущем заняться выпуском широкой номенклатуры современной бытовой техники.

Это вызвано тем, что повышенный спрос на холодильники появляется лишь в летние месяцы и держится устойчивым примерно с июля по август.

Первым шагом предприятия в расширении ассортимента является разработка опытных образцов бытовых электроплит. В настоящее время имеющиеся образцы проходят окончательную подготовку ко внедрению в производство. Но производство электроплит -- лишь первый этап. Для дальнейшей работы выкуплен и в настоящее время достраивается один из корпусов, принадлежавший ранее комбинату крупнопанельного домостроения N 4. После окончания строительства и запуска нового предприятия ассортимент бытовой техники марки «Атлант» планируется неуклонно расширять. Сейчас руководство «Атланта» борется с возникшими на пути к освоению новой продукции финансовыми и техническими трудностями.

Отдел промышленности «БДГ»

ТОРГОВЛЯ

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ В РОССИИ ПО-ПРЕЖНЕМУ ДОРОЖЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

По информации пресс-службы Министерства торговли Беларуси, в результате неоднократного повышения закупочных цен на продукцию предприятий Минсельхозпрода общий рост цен в январе превысил установленный предельный уровень инфляции (13,3% вместо 11,17%).

Одновременно продолжает увеличиваться разрыв в уровне цен на продукцию животноводства белорусских предприятий по отношению к соседним регионам России (Смоленск, Москва). По данным отдела информации Комитета цен Минэкономики, по состоянию на 27 февраля 1997 года розничные цены в долларовом исчислении на некоторые продовольственные товары были следующими: колбаса вареная (кг): Беларусь -- $1,54 - 3,09, Москва -- $4,58; молоко 1,5% - 3,2% жирн.(л): Беларусь -- $0,17 - 0,29, Смоленская область $0,45 - 1,03; сметана 20 - 25% жирн. (кг): Беларусь -- $1,0 - 1,21, Москва -- $3,15; хлеб черный ржаной (кг.): Беларусь -- $0,18 - 0,23, Москва -- $0,67. Что касается торговых надбавок, то большинство предприятий торговли применяет их на уровне, ниже установленного облисполкомами. К примеру, в Минске допускается торговая надбавка в размере 25% на масло животное. Фактически применяется 15 - 20%-ная надбавка. В целом по стране колебание уровня торговых надбавок по всем группам не превышает 5%. На доходы торговых предприятий идет не более 1,8% по причине применения минимальных экономически допустимых торговых надбавок.

ЭНЕРГЕТИКА

13 ЛЕТ НА ПОИСК ВОСЬМИ МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе Минск посетил генеральный секретарь Европейской энергетической хартии Питер Шюттерли. Основная задача энергетической хартии, в которую входит 51 государство, -- создание юридических условий для стимулирования сотрудничества в энергетической отрасли, а именно -- в сферах разведки запасов энергоносителей, производства электроэнергии, транзита, торговли, защиты инвестиций и т.п. Хартия занимается также разрешением спорных вопросов между государствами и компаниями.

Г-н Шюттерли провел переговоры с премьер-министром Сергеем Лингом, посетил МИД, МВЭС, Минэкономики и Минтопэнерго. Основной темой переговоров стала предстоящая ратификация Беларусью хартии, подписание которой состоялось несколько лет назад. Во время встречи с г-ном Шюттерли Сергей Линг пообещал, что документ будет ратифицирован в ближайшие 2 - 3 месяца. Это должно стимулировать сотрудничество Беларуси с европейскими государствами в области энергетики.

Питер Шюттерли отметил как положительный факт то, что в последнее время цена на электроэнергию в Беларуси увеличилась на 25% и в ближайшее время должен произойти рост еще на 25%. Генеральный секретарь хартии отметил, что в нашей стране существует огромная проблема износа оборудования. Для того, чтобы это в дальнейшем не сказалось на состоянии белорусской экономики, необходимы инвестиции объемом $8 млрд. до 2010 года.

По словам министра топлива и энергетики Беларуси Валентина Герасимова, сегодня наша страна импортирует 18,9% потребляемой электроэнергии: 5 млрд. киловатт-часов поставляется из России, от 3 до 5 млрд. киловатт-часов -- из Литвы. Представители белорусской стороны также прокомментировали произошедшее в последнее время снижение поставок российского газа. Так, руководитель концерна «Белтрансгаз» Николай Мочернюк заявил, что объемы поставок газа превосходили потребности страны. По словам президента концерна «Белтопгаз» Эдуарда Товпенца, Беларусь не использовала от 15 до 18% российской квоты, что чревато санкциями со стороны РАО «Газпром». Г-н Герасимов заявил, что в январе - феврале уровень оплаты за текущие поставки газа приблизился к 100%.

РЫНОК АЛКОГОЛЬНЫХ НАПИТКОВ

ГОСУДАРСТВО УЖЕСТОЧАЕТ КОНТРОЛЬ ЗА АЛКОГОЛЬНЫМ РЫНКОМ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В конце февраля Совет Министров принял постановление «О введении временного государственного регулирования импорта алкогольных изделий и спирта этилового из пищевого сырья». Ужесточение контроля государства за ввозом в страну алкогольных изделий продолжается: по информации пресс-службы Минторга, с 7 марта управление продовольственных товаров начнет прием заявок на участие в первом тендере по определению официальных импортеров алкогольных изделий.

Заявка на участие в тендере должна включать: реквизиты (адрес, телефон, номер банковского счета) участника; квоту, на которую претендует импортер; виды алкогольных изделий, которые он собирается поставлять; копию учредительных и регистрационных документов; производственные и финансовые показатели за прошлый год; письмо уполномоченного банка, подтверждающее платежеспособность участника конкурса; условия поставок; предполагаемые цены на продукцию.

К участию в тендере не будут допускаться предприятия-банкроты и субъекты хозяйствования, находящиеся в процессе реорганизации. Предприятия, сообщившие недостоверные сведения о себе, будут отстраняться от конкурса. Тендер носит открытый характер, его организаторы рассмотрят заявления субъектов хозяйствования как государственной, так и негосударственной формы собственности. После завершения сбора заявок Межведомственная комиссия по организации и проведению конкурсов по реализации квот на импорт алкогольных изделий и спирта определит наиболее выгодные для белорусской экономики предложения. Для обеспечения беспристрастности выбора в состав комиссии войдут представители примерно 10 министерств и ведомств, контролирующих импорт в Беларусь вино-водочных изделий, в частности, Минсельхозпрода, Минэкономики, МВЭС, Министерства предпринимательства и инвестиций, таможенного и налогового комитетов, Министерства внутренних дел, Белкоопсоюза.

Ранее ввоз алкогольных изделий на территорию страны осуществлялся обладателями лицензий на право оптовой торговли. Сужение круга импортеров было направлено на сокращение доли «черного» рынка в этой сфере. Государство считает, что чем меньше импортеров, тем легче контролировать их деятельность. Но не следует забывать, что, во-первых, монополия нескольких фирм на право подобных поставок крайне опасна, поскольку будет осуществляться контроль за ценами на «стратегическом участке». Во-вторых, уже сегодня на белорусском рынке есть достаточно много нелегальных поставщиков, которые работали без лицензии и раньше. Именно они обеспечивали основной оборот на «черном» рынке алкогольных изделий импортного производства. И вряд ли тендер сможет повлиять на их деятельность.

Рост контрабандных поставок алкоголя и табака в Беларусь в последнее время принято относить к проблемам едва ли не стратегической важности. Во время своей недавней поездки в Гродно белорусский вице-премьер Василий Долголев заявил, что главные источники контрабандного «горячительного» и условия его распространения уже определены. При этом, по словам вице-премьера, особые надежды в борьбе против нелегальных поставщиков алкоголя возлагаются не на административные, а на экономические меры. Тем не менее до сих пор государство использует как раз первые. Население приобретает вина и сигареты у «нелегалов» из-за низкой стоимости. Поэтому единственно эффективной экономической мерой является создание условий для снижения розничных цен на эти изделия у легальных продавцов. Однако вместо этого государство сокращает количество импортеров, ослабляя конкуренцию и создавая условия для искусственного роста цен.

СВЯЗЬ

ТАМОЖНЯ НА СТРАЖЕ «МИЛИЦЕЙСКОГО» ЭФИРА

Виктор МАРТИНОВИЧ

21 января 1997 года Государственным таможенным комитетом Беларуси издан приказ N20-ОД «О ввозе радиоэлектронных средств с радиоизлучением». В конце февраля документ был зарегистрирован Министерством юстиции. По словам представителей таможенного комитета, радиоэлектронные средства и средства электросвязи уже сегодня не допускаются к ввозу на таможенную территорию страны без разрешения Государственной инспекции электросвязи (БелГИЭ).

Специальные разрешения требуются как для субъектов хозяйствования, ввозящих эту технику на территорию Беларуси, так и для предприятий, желающих провезти ее транзитом в Россию. Условием установления режима перевозки под таможенным надзором радиоэлектронных средств, подлежащих доставке в Российскую Федерацию с целью использования на ее территории, является предоставление разрешения службы Государственного надзора за связью России. Исключением являются радиоэлектронные средства, ввозимые Минобороны РФ, МВД РФ, Министерством транспорта РФ, ФСБ РФ, Федеральным агентством правительственной связи и информации при президенте РФ, Главным управлением охраны РФ.

Действие приказа не распространяется на радиоэлектронные средства и высокочастотные установки, предназначенные для использования Министерством обороны Беларуси, Комитетом государственной безопасности, Министерством внутренних дел, Государственным комитетом по авиации, Государственным комитетом пограничных войск. Не требуется разрешений Государственной инспекции электросвязи в том случае, если средства подлежат доставке в страны, не входящие в Таможенный союз, в том числе и в случае транзита через РФ, если они вывозятся из Беларуси с целью их безвозвратного размещения за ее пределами.

Перечень радиоэлектронного оборудования, для ввоза (вывоза) которых отныне понадобится разрешение БелГИЭ, достаточно широк. Основную его часть составляют технические средства, активно используемые белорусами в повседневной жизни: радиотелефоны, телефоны с определителем номера, автоответчиком, устройством считывания с магнитных карт, информационный дисплей, часовой механизм, модем, факсимильные аппараты, факсмодемы, факсы. Тем не менее значится в номенклатуре радиоэлектронных средств, ввозимых (вывозимых) в РБ по разрешениям БелГИЭ, и сложная аппаратура, применяющаяся в основном в производстве: техника для дистанционного управления механизмами (тракторами, бульдозерами, подъемными кранами и другими устройствами), работающими в агрессивных средах или опасных зонах; телевизионные передатчики для промышленного применения; радиорелейные станции прямой видимости и тропосферного рассеивания; ретрансляционные системы; земные станции спутниковой службы радиосвязи.

Приказ таможенного комитета был разработан во исполнение постановления Кабинета Министров Беларуси N 181 «Об утверждении положения о порядке приобретения, проектирования, строительства (установки), эксплуатации на территории РБ и ввоза из-за границы радиоэлектронных средств с радиоизлучением и высокочастотных установок». Повышенный интерес правительства Беларуси к проблеме использования средств с радиоизлучением объясняется прежде всего тем, что действие некоторых из них несанкционированно осуществляется на частотах, принадлежащих Минобороны, Комитету пограничных войск и прочим ведомствам, чья деятельность связана с обеспечением национальной безопасности.

ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

ОБОРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ: МЕЖДУ БЕЗОБЛАЧНЫМ «ВЧЕРА» И НЕОПРЕДЕЛЕННЫМ «ЗАВТРА»

Сергей АНИСЬКО

Три весьма важных документа, принятых в конце февраля--начале марта во властных структурах Беларуси, оказались вне поля зрения широкой общественности: Государственный оборонный заказ на 1997 год, Концепция военного сотрудничества Беларуси и России и Белорусско-российская концепция региональной безопасности. Оно и понятно, эти документы имеют совершенно определенный гриф, обеспечивающий доступ к ним узкого круга людей. И все же проблемы оборонного комплекса страны, в первую очередь -- проблемы оборонной промышленности, получив гриф секретности, не стали менее актуальными.

Начало 1990-х годов стало временем заката былой славы и могущества военно-промышленного комплекса СССР. Консервативный директорский корпус ВПК, привыкший к постоянным дотациям из госбюджета, не сумел адаптироваться к новым политическим условиям (исчезновению внешней угрозы, распаду Варшавского блока, реформированию армии, снижению потребностей в обычных вооружениях и т.д.). Некоторые директоры, решившие в одночасье перейти на рыночные отношения, скоропалительно свернули реализацию выгодных военных проектов в угоду ширпотребу. Однако товары народного потребления, производимые на предприятиях ВПК, не находили спроса. Средства, затраченные на перепрофилирование заводов, оказались замороженными в виде нереализованной продукции на складах. Другие руководители, пользуясь личными связями в верхних эшелонах власти, по-прежнему выбивали деньги и продолжали выпускать морально устаревшее военно-техническое имущество.

Между тем, по мнению многих специалистов, избежать развала ВПК было возможно. Увеличение финансирования программ по созданию высокоточного оружия (особенно для космических войск) в сочетании с поэтапным переводом предприятий на выпуск товаров двойного назначения и ориентацией на внешний рынок позволило бы смягчить последствия экономического кризиса, который разразился на всем постсоветском пространстве, в том числе и в Беларуси.

В рамках СССР наша республика была своего рода сборочным цехом ВПК. Головные предприятия, работающие в интересах Минобороны, -- НИИ «Агат» и ПО «БелВАР», «Интеграл» и «Лес», БелОМО, з-д «Цветотрон» и другие -- поставляли ВТИ практически для всех родов войск, от сухопутных до космических. Кроме того, около 20% продукции республиканского автомобилестроения также предназначалось для армии. Минский завод колесных тягачей, например, единственный в СССР, выпускал шасси для мобильных ракетных комплексов.

БЛЕСК И НИЩЕТА ОГРОМНОГО НАСЛЕДСТВА

Получив в наследство от СССР относительно стабильную отрасль с высокопрофессиональными кадрами, Беларусь не смогла максимально эффективно использовать этот потенциал.

В первую очередь это связано с разрывом научных и производственно-хозяйственных связей. Подавляющее большинство НИИ оборонного значения осталось в России. А российские «оборонщики» были озабочены борьбой за собственное выживание. Положение усугублялось резким сокращением финансирования ВПК. Например, в 1992 году по сравнению с 1990 размеры субсидирования уменьшились в пять раз. Произошел отток научных кадров в частный бизнес, многие ученые уехали за рубеж. По неофициальным данным, только на ПО «Агат», «Интеграл» и БелОМО за последние пять лет текучесть кадров составила свыше 1,5 тысяч человек. Из них 30% составляет так называемая научная элита (ученые со степенями, конструкторы, проектировщики, испытатели). Многие «оборонщики» нашли применение своим знаниям в аналогичных структурах стран Североатлантического блока.

Белорусские спецслужбы неоднократно информировали официальные власти о бедственном положении ВПК и военной науки. Аналитические документы с грифом «секретно» представлялись и бывшему премьер-министру Вячеславу Кебичу, и экс-спикеру парламента Станиславу Шушкевичу, и нынешнему президенту Александру Лукашенко. Первым лицам государства предлагалось взять отрасль под личное кураторство, увеличить ассигнования на ее содержание, принять меры по восстановлению корпоративных связей в рамках СНГ.

Однако все призывы о помощи оказались тщетными. От правительства удалось добиться лишь создания в 1991 году на базе Минобороны Научно-технического комитета (НТК), который занялся разработкой приоритетных научно-исследовательских и опытно-конструкторских программ. Но его продуктивная работа застопорилась -- новой структуре делегировали не свойственные ей функции. В частности, НТК обязали вплотную работать в рамках Договора ОВСЕ с приезжающими в Беларусь иностранными инспекционными группами, заниматься проблемами реализации военного имущества и высвобождающихся военных городков, участвовать в различного рода загранпоездках и т.д. Лишь в 1993 году, после создания в Главном штабе инспекционного отдела, а на базе Белорусской военной академии -- научно-исследовательского центра, НТК смог заняться непосредственно военной наукой.

ПРЕКРАСНОЕ ДАЛЕКО, НЕ БУДЬ К НЕМУ ЖЕСТОКО...

Определенную часть потребностей в военно-техническом имуществе (по некоторым данным, около 23%) оборонное ведомство Беларуси может удовлетворять за счет запасов и продукции предприятий ВПК. Так, в Минске находится один из немногочисленных в бывшем СССР заводов полигонного оборудования. Это предприятие позволяет полностью обеспечивать полигоны и стрельбища автоматизированными мишенями для стрелкового и артиллерийского вооружения, а также учебно-тренировочными тренажерами. На базе 345-го авиаремзавода в Барановичах осуществляется средний и капитальный ремонт двигателей для истребителей, текущий ремонт и предпродажная подготовка самолетов и вертолетов. Технические возможности 140-го Борисовского танкоремонтного завода и Минского 124-го авторемзавода позволяют справляться с обслуживанием и ремонтом подвижного транспорта.

В то же время отдельные военные заводы не удалось перепрофилировать из-за несовершенства проектов и отсутствия финансовых средств. Например, провалилась попытка наладить на Борисовском танкоремонтном производство по оснащению армейских автомобилей «КамАЗ» и «МАЗ» танковыми двигателями, переоборудованию боевых машин пехоты для нужд МЧС и системы наведения танковых орудий. Не были реализованы планы по организации на 124-м автомобилеремонтном сборки малолитражек «Таврия».

Между тем объемы и номенклатура белорусского импорта крайне ограничены. Схема военных закупок четко не отлажена. По некоторым сведениям, руководство Минобороны приобретает военно-техническое имущество, как правило, во второй половине года. Причем старается не размениваться на покупку «мелочей», а сэкономить выделенные за полгода бюджетные деньги и «выбить» дополнительные для приобретения дорогостоящего ВТИ. Около 90% торговых операций в этой сфере связано с Россией.

Перечень закупаемого Беларусью ВТИ министерство не раскрывает, хотя в большинстве стран мира подобные списки не являются тайной. Можно предположить, что основные статьи импорта -- это ракеты класса «земля-воздух» для комплексов ПВО, средства авиационного поражения (бомбы различных калибров, управляемые и неуправляемые ракеты), инженерно-саперная техника, отдельные узлы и агрегаты к истребителям и вертолетам, управляемые парашюты для воздушно-десантных подразделений. Как уже говорилось, скудость номенклатуры приобретаемого ВТИ объясняется катастрофической нехваткой денег и наличием на складах запасов Минобороны СССР. Как правило, необходимые типы вооружения и агрегаты демонтируются со старой, долго хранящейся техники. Поэтому говорить о степени ее боевой готовности не приходится.

Тем не менее уже в ближайшие год-два Беларусь будет вынуждена обновлять свой бронетанковый и авиационный парк. Придется заняться перевооружением войск ПВО и подразделений радиоэлектронной борьбы, приобретать новейшие системы залпового огня. Понятно, что это потребует дополнительных государственных средств. Правда, не исключено, что Россия предоставит Беларуси льготные условия для начала модернизации армии. Это объясняется последними политическими событиями, связанными с продвижением НАТО на Восток и обеспокоенностью России за свои западные рубежи. Возможно, эти вопросы будут отражены в разрабатываемой сейчас министерствами обороны двух стран Концепции региональной безопасности.

РАСЧЕТЫ И ИЛЛЮЗИИ

По мнению аналитиков, принятие КРБ вызовет кардинальную перестройку в функционировании военно-промышленных комплексов. Некоторые позитивные изменения, свидетельствующие о восстановлении кооперации между оборонными отраслями Беларуси и России, налицо уже сейчас.

Как известно, в феврале 1995 года благодаря настойчивости белорусского президента главы правительств государств СНГ пришли к выводу о необходимости совершенствования объединенной системы ПВО. Было решено образовать финансово-промышленную группу «Гранит» на основе одноименного российского государственного концерна. Предполагалось, что в его состав войдут специализированные предприятия Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана и Украины, ранее принимавшие участие в создании средств ПВО. К реализации этого проекта уже приступили «Гранит» и минское НПО «Гранат». Ожидается, что в скором времени к ним подключится Казахстан, руководство которого весьма озабочено ситуацией на южных границах бывшего СССР.

Белорусское ОАО «Пеленг» вошло в транснациональную промышленно-финансовую группу «Точность»--«PRECION GROUP». Это -- одна из первых в России промышленно-финансовых групп оборонного комплекса. В ее составе -- ведущие научно-исследовательские и производственные предприятия «оборонки» России, Украины и Беларуси с общей численностью работающих свыше 54 тыс. человек. Ведущее среди них -- Тульское КБ приборостроения. Участниками группы также являются коммерческий банк «Российский кредит», внешнеэкономическое объединение «Машиноэкспорт», известное на мировом рынке с 1952 года под торговой маркой «SOMAK», а также страховые и инвестиционные компании.

Обособленные активы группы, составлявшие на 1 января 1996 года 145,3 млрд. рублей, к нынешнему времени возросли почти в три раза. Группа «Точность» предоставляет услуги по созданию, модернизации и продаже высокоточного оружия: комплексов противотанкового и танкового управляемого вооружения, артиллерийских комплексов с управляемыми снарядами, зенитных комплексов «Тунгуска», «Панцирь-С», комплексов противоракетной обороны кораблей ВМФ типа «Каштан», а также стрелкового оружия и боеприпасов, антитеррористического оружия.

Благодаря настойчивости белорусских «оборонщиков» и выделенным правительством средствам (правда, не слишком крупным) Минское производственное объединение вычислительной техники включено в реестр поставщиков спецтехники для оборонных предприятий России. В 1997 году МПОВТ планирует экспортировать в соседнюю страну не менее десяти своих вычислительных комплексов.

В кооперации с российскими коллегами белорусская фирма «Камертон» разработала приборы определения типов самолетов по изображению на локаторе. Уже в нынешнем году предполагается оснастить ими системы ПВО двух стран.

СПАСЕТ ЛИ МНОГОВЕКТОРНОСТЬ?

Углубляя взаимодействие с оборонными ведомствами России и других стран СНГ, Беларусь тем не менее ищет собственный путь на мировой рынок вооружения. В связи с невысокой конкурентоспособностью отечественной продукции основное внимание уделяется рынкам постсоциалистических и развивающихся стран.

В июле прошлого года удалось реализовать контракт (оцениваемый в $20 млн.) о продаже Венгрии 100 танков «Т-72». Кроме того, Будапешт выразил намерение заключить договор с Борисовским танкоремонтным заводом о ремонте военной техники.

Есть информация о заключении контракта на сумму до $100 млн., предусматривающего продажу Лиме авиационных двигателей и подготовку перуанских летчиков на базе Барановичского 345-го АРЗ.

Однако национальный ВПК не сбрасывает со счетов и рынки ведущих стран мира. Во время официального визита правительственной делегации Беларуси в Китай в декабре 1996 года был подписан устав белорусско-китайского СП, созданного на базе Минского завода колесных тягачей и китайской космической корпорации «Санцзян». Это позволяет предположить, что Пекин решил модернизировать автошасси своих мобильных комплексов РВСН и ПВО. Для МЗКТ этот договор позволит обеспечить стабильную работу по крайней мере на ближайшие три года.

В 1996 году Беларусью успешно завершен первый этап реализации проекта о создании совместного предприятия «Цейсс-БелОМО». Договор о его создании с «Карл Цейсс» был подписан в июне 1995 г., причем 60% уставного капитала ($1,5 млн.) принадлежит немецкой стороне. СП будет поставлять в Германию оптические и механические детали, узлы для цейссовских микроскопов, медприборов и геодезических инструментов. Планируется, что численность работающих в СП к 1999 году увеличится с 60 до 450 человек.

БелОМО наращивает экспорт и в другие страны дальнего зарубежья. В прошлом году шведской армии и полиции поставлена крупная партия оптического оборудования (прицелы, лазерные дальномеры, бинокли и т.д.). Ожидается, что в 1997 году экспортные возможности предприятия возрастут почти в два раза, так как к нему уже проявляют интерес некоторые европейские и латиноамериканские импортеры.

ЧТО ДЕНЬ ГРЯДУЩИЙ НАМ ГОТОВИТ?

Говорить об окончательной стабилизации военно-промышленной отрасли можно лишь как о далекой перспективе. По мнению аналитиков, даже углубление интеграции между Россией и Беларусью не решит всех проблем. Необходимы единые программы по выводу ВПК из кризиса. Нужны новые механизмы для восстановления еще не разрушенных окончательно связей в масштабах СНГ. Но если отрасли не будут предоставлены финансовые дотации и максимальные льготы, она обречена на то, чтобы и впредь влачить нищенское существование.

КРИМИНАЛ

ВНИМАНИЕ, СУПЕРПОДДЕЛКА!

Отдел информации «БДГ»

Национальный банк Беларуси направил коммерческим банкам, а также Главному экспертно-криминалистическому центру МВД информационное сообщение «О фальшивой банкноте класса «супер» достоинством 50 долларов США серий 1990 и 1993 гг.», поступившее из Банка России и МВД Российской Федерации.

В сообщении, в частности, говорится, что ныне из всех известных фальшивых банкнот наиболее опасными являются так называемые «супердоллары». В этих банкнотах в полном объеме воспроизведен технологический процесс производства подлинных банкнот, использованы, в основном, те же материалы и воспроизведены практически все предусмотренные в них элементы защиты. В сообщении отмечено, что большинством имеющихся в Беларуси детекторов валют такие подделки не выявляются.

В течение длительного времени термин «супердоллары» определял фальшивые денежные билеты США достоинством 100 долларов. Однако недавно на территории России обнаружены фальшивые банкноты достоинством 50 долларов США с обозначенными годами выпуска -- 1990 и 1993. При этом согласно сообщению по совокупности признаков новые фальшивые денежные билеты относятся к классу «суперподделок» и имеют очень большое сходство с подлинными: бумага фальшивых банкнот визуально и на ощупь практически не отличается от бумаги подлинных долларов; в составе бумаги содержатся защитные волокна красного и синего цветов. Изображения на лицевых и оборотных сторонах нанесены теми же способами полиграфической печати, что и на подлинных денежных билетах. Микротекст в овальных линиях вокруг портрета воспроизведен на достаточно высоком качественном уровне. В сообщении подчеркивается, что фальшивые банкноты такого класса можно обнаружить только при тщательном контроле по мелким дефектам печатных форм. При этом приводятся примеры ряда несоответствий, увеличенных на купюрах в десятки раз. Тем не менее даже на этих примерах обнаружить различия в изображениях фальшивых и подлинных банкнот весьма непросто. По мнению экспертов, по мере все большего обнаружения у нас «суперподделок» такого класса в скором времени в Беларуси можно ожидать увеличения спроса на микроскопы.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

РАЗБЕРУСЬ КОЕ-КАК И НАКАЖУ КОГО ПОПАЛО

Отдел информации «БДГ»

Именно так оценивают военнослужащие попытки руководства Министерства обороны навести уставный порядок путем «десантирования» в гарнизоны многочисленных комиссий.

Как известно, с 3 марта в Белорусской военной академии началась комплексная проверка, которую осуществляет инспекционное управление Главного штаба МО. Будут изучены управленческая деятельность командования академии, состояние учебного процесса, воинской дисциплины, гарнизонной и караульной служб, уровень воспитательного процесса.

Поводом для ревизии послужило ЧП двухнедельной давности. Напомним, что в ночь с 24 на 25 февраля три четверокурсника академии напали на вооруженный караул первокурсников, следующий для смены постов. Налетчики пытались похитить у караульных автоматы. Однако злоумышленники встретили неожиданно жесткий отпор, в результате чего один из них был оглушен и задержан на месте преступления. Вскоре милиция разыскала и двух его сообщников. По данному факту возбуждено уголовное дело, которое находится в производстве военной прокуратуры войск ПВО.

Это происшествие получило значительный резонанс в министерстве. Ведь на преступную стезю встали те, с кем нынешний генералитет связывает свои надежды на возрождение белорусской армии. Хотя аналогичные происшествия в кузнице офицерских кадров имели место и раньше. Так, в 1991 году за попытку хищения партии автоматов «АК-74» с полевого парка на полигоне «Белая Лужа» была осуждена группа курсантов Минского командного училища.

Некоторые источники в ГШ МО утверждают, что проверка БВА готовилась давно. В курсантской среде были зафиксированы случаи употребления спиртных напитков, самовольных отлучек, отдельные факты неуставных взаимоотношений и т.д. Правда, справедливости ради следует отметить, что процент «негативщины» в БВА гораздо ниже, чем в войсках.

Министр обороны генерал Чумаков, заявив на последней коллегии МО о назначении собственной комиссии, проявил политическую мудрость. Для его только начавшейся карьеры было бы опаснее, если бы в качестве ревизоров в БВА прибыли сотрудники Совета безопасности, которые имеют большой опыт поиска компромата.

Однако у СБ для проведения массовой инспекции сейчас не хватает свободных кадров. Дело в том, что в течение 10 дней его сотрудники осуществляют комплексную проверку Управления военной контрразведки КГБ, результаты которой станут известны уже в ближайшее время. Действующую под патронажем Совбеза внешнеторговую фирму «Белспецвнештехника», специализирующуюся на торговле оружием, в свою очередь инспектирует ведомство Николая Домашкевича. Понятно, что последний вряд ли рискнул бы без санкции сверху касаться деликатной темы экспорта оружия.

Некоторые сотрудники Главного штаба Минобороны считают, что инспекции не помогут наведению порядка в войсках. Ревизии и проверки -- это лишь попытка руководства военного ведомства оправдать собственные упущения. Проблемы армейской дисциплины требуют государственного подхода. Необходимы не карательные, а превентивные (предупредительные) правовые меры. По крайней мере, именно такой путь избрало большинство ведущих стран мира.

ОХРАННЫЙ БИЗНЕС

БИЗНЕС НАИГРАННОЙ АКТИВНОСТИ

Вероника ЧЕРКАСОВА

...Не так давно пришлось быть свидетелем того, как охранник работающего круглосуточно универсама «Первомайский» поздно вечером вышел разбираться с шумной, но не буйной компанией, «вооруженный» милицейской дубинкой и наручниками, которыми и приковал к себе девушку, чьи действия, по его мнению, нарушали общественный порядок. Привыкший подчиняться силе, народ особенно не возмущался, дружно решив, что у кого в руках дубинка -- тот и прав...

В объединении «Охрана» при МВД Республики Беларусь, где проходят регистрацию частные охранные фирмы и службы, разъяснили, что любые организации, предприятия, учреждения и коммерческие структуры имеют право организовывать свои службы безопасности. Если они обеспечивают охрану своей собственности, лицензия им не требуется, если же они возьмутся охранять имущество частных или юридических лиц, то в этом случае они обязаны получить лицензию в объединении «Охрана». Надо заметить, что лицензии выдаются далеко не всем, кто за ними обращается, в прошлом году многие фирмы не получили разрешения на этот вид деятельности из-за недостаточной подготовленности.

Что же касается полномочий представителей служб охраны тех же магазинов, то все, на что они имеют право, -- в случае нарушения правопорядка сообщить об этом в дежурную часть ближайшего отделения внутренних дел. Если у службы есть лицензия на осуществление охранной деятельности, то ее представители имеют право задерживать нарушителя, составлять протокол, а затем все материалы передавать в органы внутренних дел. Применение специальных средств, в число которых входят дубинки и наручники, разрешено только сотрудникам органов внутренних дел. Что же касается привычки персонала некоторых магазинов устраивать покупателям настоящий обыск, то сообщаем «неграмотным гражданам»: в соответствии с законом право досмотра личных вещей имеют только работники правоохранительных органов.

Кстати, невозможно увидеть скучающего или стоящего над душой у покупателя охранника в дорогом западном отеле или магазине. Это признак дурного тона и несолидности заведения. У нас же «парни с рацияими», напротив, стали деталью интерьера, демонстрирующей престиж и высокий уровень заведения. Секьюрити одевают в дорогие костюмы, в местах, что попроще, форма одежды более свободная -- высокие шнурованные ботинки и камуфляж. Между тем в выдаваемых лицензиях подчеркнуто, что ношение камуфлированной формы категорически запрещено.

...Между тем с 1952 года в стране охраной занималось лишь одно подразделение -- служба вневедомственной охраны. Именно ее правопреемником является созданное в 1991 году объединение «Охрана». Сегодня ее сотрудники охраняют от 50 до 70% объектов как государственного подчинения, так и принадлежащих частным лицам. Сегодня объединение «Охрана» содержится не за счет бюджета, а за счет средств, поступающих по договорам за охрану имущества. Так, одна из оказываемых услуг -- охрана квартир, их под защитой объединения «Охрана» сегодня по республике более 21 тысячи. Поставить в Минске квартиру на охрану стоит 90 тысяч рублей в месяц, для льготников -- пенсионеров, инвалидов, заслуженных работников -- вдвое дешевле. Что касается эффективности, то в прошлом году изо всех охраняемых в республике квартир обворована была лишь одна, да и то из-за того, что пропала электроэнергия.

Кстати, еще одна услуга, которую оказывает объединение «Охрана», -- установка кнопок тревожной сигнализации. Причем делается это не только на особо важных объектах, в офисах и магазинах, но и в квартирах. Время прибытия наряда после получения тревожного сигнала -- 3 минуты. Интересно, что если пять-шесть лет назад у объединения «Охрана» некомплект сторожевой и военизированной охраны составлял 15 - 20%, то сегодня проблемы с кадрами не существует. Создано специальное подразделение по сопровождению грузов, этим занимаются специальные наряды, экипированные бронежилетами, радиостанциями, оружием. Общее количество охраняемых в республике объектов, обособленных помещений на предприятиях, поставленных на сигнализацию квартир составляет примерно восемьдесят тысяч. Кстати, в ночное время все объекты торговли, независимо от того, есть ли там службы охраны, государственные они или частные, по-прежнему сдаются на пункты централизованной охраны. Служба несет материальную ответственность за имущество, которое охраняет, и в случае кражи, произошедшей по вине ее сотрудников, обязана возместить ущерб. Объединение «Охрана» оборудует объекты сложной пожарно-охранной сигнализацией, предусматривающей три рубежа защиты. В результате обеспечиваемая надежность исчисляется в 99,9%, для сравнения -- такое же объединение в России дает гарантию в 99%.

В Беларуси централизованной службы коммерческих охранных структур не существует, и как бы там ни было, сегодня им трудно тягаться с государственной организацией, на стороне которой техника, оружие, опыт, защита закона и, что немаловажно, возможность «выбивать» конкурентов путем выдачи или невыдачи лицензии. Эта ситуация, прямо скажем, ненормальна и приводит к некоторому сворачиванию независимого охранного бизнеса.

Небезынтересная тенденция: в последнее время многие предприниматели предпочитают сотрудничать именно с объединением «Охрана», а не создавать у себя дорогостоящие и не всегда надежные службы. Возможно, они уже просчитали перспективы развития в нашей стране охранного бизнеса. Это не может не тревожить, ведь появление конкуренции на этом специфическом рынке услуг заметно его активизировало, и именно благодаря конкуренции бывший ВОХР стал далеко не тем, каким был ранее. Неужели будем «вооружать» пенсионеров?..

ГЕОПОЛИТИКА

«ЮЖНОЕ ПОДБРЮШЬЕ» РОССИИ

Юрий ШЕВЦОВ,
Центр европейских гуманитарных исследований

Когда-то Уинстон Черчилль, отстаивая идею о том, что открывать второй фронт против немцев следует не во Франции, а в Южной Европе, назвал Балканы «южным подбрюшьем Европы», закрепившись в котором, можно управлять всем Старым светом. Несколько лет назад другой выдающийся западный геополитик -- Збигнев Бжезинский,-- памятуя об известном выражении покойного английского премьер-министра, «южным подбрюшьем России» нарек Среднюю Азию.

Лучшие умы планеты рассматривают этот регион как судьбоносный для России. Действительно ли политические проблемы Средней Азии настолько важны для Москвы? Что конкретно угрожает России с Юга? Какими могут быть формы противодействия Москвы разрушительным импульсам, исходящим из ранее самого спокойного региона СССР? Хватит ли сил у России и ее союзников, чтобы сохранить стабильность в этом регионе?


Такой Средняя Азия входит в XXI век

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПОДВИГ МОЛОДЫХ НАЦИЙ

Вероятно, можно без особого риска утверждать, что главная проблема региона -- вода и водопотребляющая монокультурная хлопковая специализация национальных хозяйств большинства расположенных здесь государств. После краха Советского Союза традиционные потребители среднеазиатского хлопка резко сократили закупки этого сырья. В 1996 году согласно прогнозным оценкам в Россию было ввезено не более 200 тыс.тонн хлопкового волокна при потребности в 350 тыс.тонн. Общий экспорт хлопка из Средней Азии в минувшем году составил примерно полтора - два миллиона тонн.

Даже если бы все потребности России в хлопке удовлетворили именно среднеазиаты, это практически никак не отразилось бы на их благосостоянии. Слишком мало хлопка нужно теперь России. И это естественно, ибо в СССР хлопок шел прежде всего на нужды ВПК и обороны в целом. После начала конверсии и разрушения оборонной системы Союза потребности северных республик в этом виде сырья резко снизились. Сыграл свою роль и широкомасштабный импорт в эти страны дешевой готовой одежды из Турции, Китая и других стран дальнего зарубежья, а также массовое обнищание населения. Отправлять же хлопок в дальнее зарубежье трудно по нескольким причинам:

1. Мировые рынки насыщены более качественным хлопком американского, египетского, китайского производства и производства некоторых стран Юго-Восточной Азии. Среднеазиатский хлопок, даже по бросовой цене, принимается на мировом рынке неохотно.

2. Внутри СССР за хлопок и монокультурную специализацию народного хозяйства Средняя Азия в скрытой форме получала средства, значительно превышающие цену ее хлопка на мировом рынке. Ибо Советскому Союзу был необходим не просто хлопок, а хлопковая независимость. Именно ради нее Москва планировала повернуть северные реки на юг, развивала в регионе грандиозные ирригационные системы и т.д.

3. Среднеазиатские государства в момент распада СССР *располагали ограниченными коммуникационными возможностями* для выхода на мировой рынок: в Афганистане шла и идет разрушительная война; с Ираном коммуникации развиты слабо; закавказский путь (через Каспий) к Черному морю и Турции парализован локальными войнами; со стороны Китая к региону примыкает китайский хлопкопроизводящий регион, с которым коммуникационно Средняя Азия связана также крайне слабо.

4. *Уменьшение скрытых и явных дотаций,* предоставляемых Средней Азии бывшими славянскими республиками СССР, потребовало от местных элит быстрого расширения посевов продовольственных культур за счет хлопковых полей. Наиболее четко эта тенденция видна на примере Узбекистана. Перед распадом СССР эта республика производила примерно 63% всего советского хлопка (второе - третье место в мире после США). Тогда под хлопковые поля отводилось до 2 млн. га земли, на которых производилось около 5 млн. тонн хлопка в год. В 1995 и в 1996 годах хлопчатник высевался на 1,5 млн.га. По оценкам независимых экспертов, в ближайшие 5 - 6 лет посевные площади под хлопчатником будут составлять 1,5 млн. га, производство хлопка-сырца стабилизируется на уровне 4 млн.тонн. Под зерно в 1996 году было отведено 1,7 млн.га земли (в 1995 году -- 1,3 млн.га), из которых 1,2 млн.га -- орошаемые земли, которые раньше использовались для выращивания хлопка.

Однако до сих пор значение хлопка для экономики стран региона остается колоссальным. В том же Узбекистане в 1996 году хлопок составил примерно 40% общей стоимости произведенной сельхозпродукции и стал одним из основных источников денежных средств, в том числе в иностранной валюте. Хлопководство принесло более 80% всех налоговых поступлений в бюджет. Сельскохозяйственный сектор обеспечил производство 1/3 валового национального продукта, около 3/4 всех валютных поступлений (в основном за счет экспорта хлопкового волокна) и сформировал более половины рабочих мест.

Чем-то проблемы среднеазиатов с хлопком напоминают проблемы Беларуси с крупной промышленностью: и отказаться от нее невозможно, и стабилизировать за счет внутренних ресурсов не получается. Приходится резко активизировать внешнеполитическую деятельность на новых направлениях и как можно дольше держаться за хиреющий, но традиционный российский рынок.

В течение последних пяти лет среднеазиатские государства совершили почти подвиг: сохранили ирригационные системы и предотвратили массовую миграцию сельского населения. Узбекистан и Туркмения практически достигли зерновой независимости. После сокращения производства хлопка и выхода на новые рынки едва ли не весь хлопок стал поставляться в страны дальнего зарубежья.

В регионе построены новые транспортные артерии, связавшие его с Китаем и Ираном (в первую очередь железная дорога Серадз -- Мешхед). В Узбекистан, Туркмению и другие страны (кроме Таджикистана) пришли самые масштабные на всем постсоветском пространстве (на душу населения) прямые иностранные инвестиции. Только Турция инвестировала за пять лет в Туркмении около $1,6 млрд. (47% общего объема инвестиций в эту страну). Во внешней торговле региона резко выросла доля более стабильных, чем Россия, государств: Турции, США, стран ЕС (куда в основном и пошел местный хлопок). Причем все эти процессы проходили на фоне продолжающегося демографического взрыва и массового оттока квалифицированных кадров из числа европейцев за пределы региона.

ПРЕЖНИЙ АФГАНИСТАН БЫЛ ПОРОЖДЕНИЕМ КОЛОНИАЛЬНЫХ ВОЙН

Афганистан чем-то напоминает современную Среднюю Азию. Подобно среднеазиатским государствам, он возник на руинах колониальной экспансии европейцев как следствие этой экспансии. Сегодняшние афганские границы сложились в конце XIX века, в эпоху российской и английской колониальной экспансии в Центральной Азии. После антианглийских войн в Афганистане установилась власть, опиравшаяся на кочевые племена одной этнической группы -- пуштунов.

Пуштуны -- почти исключительно мусульмане-сунниты, а земледельческое население Афганистана -- в значительной степени мусульмане-шииты. При этом в английской Индии (современном Пакистане) доминируют как раз сунниты, а шиизм являются господствующим направлением ислама только в Иране. Перед английским вторжением в Афганистан здесь, как и в Средней Азии, которая отошла в то же самое время к России, политическая власть находилась в руках элиты, опиравшейся на земледельческие регионы, то есть в немалой степени -- в руках шиитов. Англичане, оказавшись не в состоянии сокрушить сопротивление пуштунов в прямых войнах, просто позволили им подавить земледельческие шиитские регионы и признали их власть в этих регионах в обмен на отказ от ведения антианглийской внешней политики. Фактически англичане тем самым ослабили Иран, который собирались совместно с Россией поделить (и вскоре поделили-таки) на сферы влияния, хотя и не сумели подчинить его полностью.

Со своей стороны, в пуштунском решении афганского вопроса в это время оказалась заинтересована и *Российская империя*. До последнего времени Москва действовала здесь в основном в рамках определившейся в конце XIX века доктринальной установки: поддерживала пуштунов-кочевников и суннитов в борьбе против земледельцев-шиитов. Большинство земледельцев-шиитов в Средней Азии и Афганистане в это время составляли таджики. А таджики -- это единственный народ, который говорит на языке, близком в персидскому, и традиционно тяготеет к Тегерану. Окружающие кочевые племена Средней Азии говорили и говорят на тюркских языках, близких к турецкому.

ТАДЖИКОВ РАЗДЕЛИЛИ, ИБО БОЯЛИСЬ

Перед вторжением в Среднюю Азию русских и англичан именно таджики являлись здесь культурной и политической элитой. По сути, именно таджикские правители сопротивлялись российской экспансии в Средней Азии. Именно таджики реально правили в Бухаре, Хиве, Коканде, а их язык был литературным языком местных народов. Хотя и оседлых тюрок здесь также хватало. Россия и Англия, установив северную границу Афганистана в конце XIX века, получили следующее:

1. Внутреннего союзника в лице кочевников-пуштунов, которые без европейцев удержать власть над более культурными и богатыми земледельцами не могли. Пуштуны не были заинтересованы во враждебных отношениях ни с одной европейской империей, ибо борьба с любой из них была чревата потерей власти в Афганистане и возвратом в свои пустынные степи. Афганистан стал прекрасным нейтральным политическим полем между британской Индией и российской Средней Азией. Прекратилась борьба между Англией и Россией за Тибет.

2. Россия и пуштуны разделили между собой компактный массив таджикских земель примерно поровну. Сохранение стабильного пуштунского Афганистана гарантировало Москве контроль над таджикским Припамирьем с обеих сторон.

3. Россия смогла перейти к поддержке антитаджикских групп элиты из числа местных тюрок и совместно с Англией развернула свою экспансию в Иран.

После возникновения СССР политика Москвы в регионе принципиально не изменилась. Наоборот, наметившиеся ранее тенденции получили логическое продолжение. Часть кочевых племен тюрок близ таджикских государств осели на землю. Власть в ликвидированных в 20-е годы Бухаре, Хиве и Коканде перешла в руки сложных по внутренней структуре групп тюркской политической элиты. Более того, в ходе борьбы с басмачами Москва установила особенно близкие отношения с афганским руководством (Аманулле-ханом), помогла ему оружием и средствами.

Национально-территориальное размежевание, проведенное в советской Средней Азии, повлекло дополнительное разделение компактных таджикских земель. Более того, от таджикской культуры оказались отрезанными традиционные культурные и интеллектуальные центры, на базе которых сформировались таджикский литературный язык и общенациональная культура.

В состав самой крупной среднеазиатской советской республики -- Узбекистана -- были включены главные культурные центры таджиков -- Бухара и Самарканд. Местные таджики (их ныне около двух миллионов, а всего таджиков несколько более 10 млн.человек) были официально «записаны» узбеками. До сих пор проявления таджикской самобытности, даже культурной, здесь подавляются достаточно жестко.

Политическая элита Узбекистана была сформирована на базе Ташкента, который являлся опорным пунктом царской армии в регионе. Близ Ташкента после 1917 года ранее осадили кочевые узбекские племена. В свою очередь, даже узбекское традиционно земледельческое население, проживавшее рядом с таджиками в Ферганской долине (именно в этой долине расположены Бухара и Самарканд), также оказалось «зажато» «ташкентской» элитой и возросло в основном за счет ферганских таджиков. Даже местный массовый язык межнационального общения изменился. Вместо чагатайского пришел узбекский.

Сама Ферганская долина, где много столетий за счет культурной, идеологической и политической деятельности местных таджиков был силен исламский фундаментализм суннитского толка, стала регионом, чья элита рассматривалась советскими властями как менее надежная, чем «Ташкент». Долину, в частности, поделили между Узбекской, Таджикской и Киргизской ССР. Стабильность как минимум Киргизии и Узбекистана с их тюркскими элитами теперь напрямую зависела от подавления исламистского и таджикского движения в Ферганской долине.

НАРОД, ИЗУРОДОВАННЫЙ ГЕОПОЛИТИКОЙ

В Таджикской ССР также была проведена работа по нейтрализации разрушительного проиранского исламистского таджикского движения. Результаты ее были следующими:

1. В ТССР остались в основном регионы, второстепенные для таджикской общенациональной культурной традиции. По сути, таджики в ТССР остались без интеграционного центра и стали представлять собой комплекс разрозненных региональных культур.

2. Таджикские культуры в ТССР были в значительной степени не суннитскими, а шиитскими. Большое значение в ТССР стали иметь шииты-исмаилиты. Исмаилиты -- это своеобразный исламский вариант католического ордена иезуитов -- достаточно воинственная и организованная исламская секта, близкая к шиизму. Ее лидер -- Ага-хан -- является одним из самых богатых людей планеты и живет в Англии.

3. Власть в ТССР оказалась в руках выходцев из Ленинабадской (ныне Ходжентской) области, которая расположена в Ферганской долине. Ходжентскую область отделяет от большей части территории ТССР горный хребет. В области проживает большая часть примерно 800 тысяч таджикских узбеков и около миллиона таджиков (в 1989 году в области насчитывалось 1,559 млн. жителей). Всего в ТССР в 1989 году проживало 5,112 млн. человек, из которых около полумиллиона составляли славяне.

Такая изначально слабая политическая структура ТССР была выгодна Москве. Силы ходжентцев было недостаточно для прежнего эффективного контроля ферганцев над всеми таджиками. Возникла серьезная внутренняя напряженность между Ходжентом и большинством других регионов этой страны. Причем «ходжент», естественно, стал выступать внутри ТССР «в союзе» с нетаджикскими по происхождению группами элиты, в первую очередь с узбеками и славянами. Это по-своему повлияло на формирование уродливых форм традиционной внутренней политической структуры таджикского этноса.

Наконец, в ТССР начался исключительно быстрый рост населения. По темпам демографического прироста таджики опережали, вероятно, все народы СССР: за 1959 -- 1989 годы их численность на территории ТССР выросла примерно в 2,5 раза. Демографический взрыв в республике сопровождался ужасающей нищетой основной части населения, малоземельем и обострением межклановых противоречий. Единственным способом разрешить последствия демографического взрыва было резкое ускорение промышленного роста. И советские власти начали здесь реализацию программы широкомасштабной индустриализации. В 70-е годы в ТССР были построены крупнейшие ГРЭС и энергопотребляющие промышленные производства (например, по производству алюминия).

НОВАЯ ЭПОХА ВНОВЬ ПРИШЛА С ЗЕМЛИ ТАДЖИКОВ

Однако с этого же момента Средняя Азия вступила в новую эпоху -- эпоху прямой борьбы за контроль над водными ресурсами региона. Ведь воду в этот регион подают всего две реки: Аму-Дарья и, в меньшей степени, Сыр-Дарья. Принимающие основной массив осадков истоки Сыр-Дарьи находятся в основном в Киргизии; а Аму-Дарьи, снабжающей водой практически весь Узбекистан, -- в Таджикистане и на территории

ГЕОПОЛИТИКА

СТАЛО КАК НИКОГДА УЯЗВИМЫМ

Афганистана.

Строительство в 70-е годы ГРЭС в Таджикистане (Нурекской и других) и гидроэнергетического комплекса на Аму-Дарье в Афганистане сделало равнинные районы Средней Азии крайне уязвимыми перед угрозой водного шантажа или экологической катастрофы. Политическая стабильность этого региона, физическое выживание десятков миллионов людей стало напрямую зависеть от непосредственного политического контроля над истоками двух рек со стороны земледельческих регионов. Именно эта проблема самозащиты региона, ставшего технологически единым комплексом после строительства горных ГРЭС, превратила узбекскую элиту в местного регионального лидера. Контроль над горными регионами, населенными таджиками, стал жизненно необходим для узбеков, «выращенных» советской властью из полукочевников в великий земледельческий народ. Следовательно, в 70-е годы возникла необходимость в серьезных внутренних трансформациях в афганском обществе и в усилении зависимости Афганистана от Средней Азии.

Советский Союз не мог допустить дрейфа Афганистана в сторону геополитических противников Москвы, что было реально после исламской революции 1979 года в Иране и ответных действий в регионе США. Более того, ни Москва, ни Ташкент не могли допустить возникновения районов, контролируемых проиранскими исламскими фундаменталистами в прилегающих к верховьям Аму-Дарьи регионах Афганистана. А именно такая нестабильность угрожала афганскому обществу в ходе экспорта исламской революции на таджикские и шиитские районы Афганистана из Ирана, о которой много говорили в конце 70-х годов в Тегеране. После исламской революции в Иране установление жесткого контроля Москвы над Афганистаном стало жизненно необходимо Средней Азии и всему СССР. А значит, в конце 70-х годов над пуштунской элитой этой большой азиатской страны нависла угроза потери власти. Недаром пуштуны так решительно воспротивились Советской Армии ...

БЕЗУПРЕЧНО ЛОГИЧНАЯ ПО СВОЕЙ ЖЕСТОКОСТИ ВОЙНА

В общем-то в Афганистане Советский Союз вел войну на истощение. Никакую устойчивую «протаджикскую» социально-политическую структуру в этой стране установить было невозможно: вторым по численности народом Афганистана после пуштунов являлись таджики. Но их было недостаточно для выращивания новой афганской политической элиты вместо пуштунов. Узбеков в этой стране немного. Шииты, проживающие вдоль афгано-иранской границы, разноэтничны и настроены в немалой степени проирански.

С точки зрения геополитической целесообразности советская военно-политическая стратегия в ходе афганской войны была по-своему безупречной, хотя и исключительно жестокой: пока Советская Армия вытесняла из страны пуштунов, в советских вузах и в сотнях детских домов (например, в Краснодарском крае) выращивалась полностью оторванная от своего народа просоветская элита. Только в детские дома на территорию СССР было вывезено свыше 10 тысяч детей афганских просоветских лидеров или погибших функционеров новой власти. Исход войны должны были решить время и демография.

В Афганистане находился действительно ограниченный воинский контингент из примерно 140 тысяч человек, в составе которого обычно было всего четыре десантно-штурмовые бригады. Остальные части составляли подразделения, охранявшие дороги, крупные города, а также летчики, артиллеристы, саперы, медики. Для прекрасно приспособленной к ведению партизанской войны горной местности страны размером с Украину этих войск было явно недостаточно. Тем более, что правительственная армия Афганистана была ненадежна. Реально Москва вольно или невольно затягивала конфликт до того, как:

-- в Средней Азии будут завершены программы индустриализации, и вода северных рек придет в регион, уменьшив его зависимость от Аму-Дарьи;

-- Афганистан покинут или будут уничтожены заметные массы пуштунов с тем, чтобы осуществить реорганизацию этно-политической структуры афганского общества на новых основах: либо передать власть новой просоветской элите, либо пойти на мощную децентрализацию страны.

За время войны погибло свыше миллиона афганцев. Пять миллионов (в основном пуштунов) стали беженцами. Надо также иметь в виду, что численность населения этой страны подсчитать очень сложно, так как пуштуны и белуджи кочуют по обе стороны государственной границы. В конечном счете, война в Афганистане настолько изменила соотношение между этническими группами в стране, что пуштуны, как мы видим, вот уже семь лет после выхода СА не могут превозмочь противостояние им группировки узбеков и таджиков.

В каком-то смысле можно сказать, что Советская армия афганскую войну проиграла, но Узбекистан эту войну пока выиграл: Афганистан децентрализован, верховья Аму-Дарьи находятся в руках этнических узбеков, ориентированных на Ташкент, а у пуштунов никак не получается вернуться к власти. Изменение соотношения между этническими группами в Афганистане по своему геополитическому значению для Средней Азии не менее эпохально, чем распад СССР.

РОССИЯ ПОЛУЧИЛА СВОЙ АЛЖИР

После распада СССР и афганских трансформаций на какое-то время самой страшной политической проблемой региона стал таджикский вопрос. В 1992 году в бывшей Таджикской ССР вспыхнула гражданская война. На одной стороне выступили светские таджикские националисты, которые апеллировали в своей идеологии к национальному языку и историческому самосознанию, на другой -- исламские фундаменталисты проиранского толка, тесно связанные с жителями бывшей Горно-Бадахшанской АССР (автономии в составе ТССР, которая занимала свыше половины территории республики, но из-за памирского высокогорья население в ней в 1989 году составляло всего 160 тысяч человек). В клановом плане это были группировки антиходжентские (или, как чаще говорят в Таджикистане, антиленинабадские, что также красноречиво: «красной» элите -- «красное» название) и антиузбекские. Против демосламистов под лозунгами восстановления Советского Союза и под красными советскими стягами выступили ходженты, узбеки и некоторые мелкие таджикские кланы. Славяне и европейцы в целом остались нейтральными, хотя, конечно, больше сочувствовали «интердвижению» во главе со старой советской, «ходжентской» номенклатурой. Российские воинские подразделения -- пограничники и 201-я мотострелковая дивизия РА не позволили демосламистам взорвать Нурекскую ГРЭС и некоторые другие стратегически важные объекты.

Уничтожение Нурекской ГРЭС привело бы к очень мощному наводнению в регионах, населенных «ходжентцами» и узбеками. В конечном счете, Узбекистан мог


С оружием никогда не расставайтесь

потерять значительную часть ирригационных сооружений и как минимум сотни тысяч человек. Результатом мог также стать социально-политический коллапс этой 22-миллионной земледельческой страны. Вероятно, военная поддержка ходжентцам была оказана и со стороны Узбекистана. В результате боевых действий погибло около 150 тысяч человек. Демосламисты отступили в Афганистан и развернули партизанскую войну, которая продолжается до сих пор.

Около миллиона человек стали беженцами. Многие из них ушли на территорию Афганистана, где проживают таджики. Таджикистан покинули практически все европейцы. Ныне, вероятно, около двух третей территории этой бывшей советской республики контролируется отрядами оппозиции. Хотя в военном отношении их сил пока недостаточно для сокрушения войск противника. Таджикский конфликт оказался столь опасным, что Казахстан, Киргизия и Узбекистан решили оказать военную помощь победителям - «ходжентцам».

Правда, реально в Таджикистан прибыло всего по батальону войск из этих стран (быть может, за исключением Узбекистана). Но политическое решение выступить против демосламистов было принято тюркскими странами, и это весьма красноречиво.

Так или иначе, но сегодня война в Таджикистане со стороны победителей ведется в основном силами РА. Знаменитая 201-я дивизия РА на самом деле в значительной мере укомплектована местными призывниками из числа лояльных к ходжентцам кланов. Российские в ней только офицеры и некоторое количество контрактников из числа специалистов в сложнотехнических родах войск. Тылом же таджикских противников демосламистов выступает Узбекистан. Фактически война ведется прежде всего в интересах Ташкента.

ЗАЧЕМ ПРОДОЛЖАЮТ МУЧИТЬ НАСЛЕДНИКОВ КОГОРТ МАКЕДОНСКОГО?

Победа демосламистов в Таджикистане чревата не только возникновением реальной угрозы экологической катастрофы в Узбекистане и Ферганской долине. Почти неизбежен водный шантаж Узбекистана со стороны таджиков путем манипуляций с подачей воды на равнину через Нурекскую ГРЭС. Таджикская оппозиция сформирована на базе политических идеологий и региональных кланов, традиционно тяготеющих к исламскому Ирану. Светские националисты, закрепившись в Таджикистане, теоретически могут развернуть подрывную деятельность против узбеков и киргизов в Ферганской долине. Исламисты в той же Ферганской долине могут начать пропаганду исламской революции и исламизма для прихода к власти в Узбекистане и Киргизии ферганских кланов.

Разумеется, все действия демосламистов, даже если они и не будут непосредственно направлены против европейцев, все равно объективно вызовут рост бытового национализма и стимулируют массовый исход европейцев из региона. Так уже было в Таджикистане. Кроме того, близ Ферганской долины, по реке Сыр-Дарье, находится южный Казахстан. В отличие от северного и центрального Казахстана в южном Казахстане относительно сильно влияние исламизма. Темпы демографического роста среди казахов в этом регионе являются самыми быстрыми в республике. В случае победы таджикской оппозиции можно ожидать быстрой волны демосламистского движения и в Казахстане.

Помимо среднеазиатского вектора потенциального разрушительного развития таджикского взрыва, есть и его афганское направление. После вывода из Афганистана советских войск здесь развернулась гражданская война, которая привела к трансформации афганского конфликта в межэтнический. Таджики в союзе с шиитами попытались взять власть в стране в свои руки. Президентом Афганистана стал таджик-шиит Раббани. Наиболее мощной опорой Раббани несколько лет было таджикское ополчение Ахмад Шаха Массуда. Против Раббани выступили узбеки, которых объединил под своей властью бывший генерал просоветской правительственной армии Дустум. Свои вооруженные формирования Дустум образовал на базе вооруженных сил правительственной армии, которые были дислоцированы в этом регионе до вывода советских войск. Правительственные войска были укомплектованы здесь в основном местными узбеками и очень хорошо вооружены Москвой и Ташкентом. Также против Раббани выступили пуштуны.

В 1996 году ситуация несколько изменилась. Среди пуштунов выделилось мощное суннитское фундаменталистское движение Талибан. Талибы сумели вооруженным путем подчинить себе шиитские районы вдоль границы с Ираном и выйти на границу Афганистана с Туркменией. Летом талибы взяли Кабул. Тогда узбеки, таджики и Раббани объединились. Сейчас они закрепились на территориях компактного проживания узбеков и таджиков. Фактически Афганистан распался на несколько этнических образований.

Если бы демосламисты победили в Таджикистане в 1992 году, то, вероятнее всего, талибам не удалось бы взять Кабул и тем более шиитские районы Афганистана. В Припамирье возникло бы мощное таджикское геополитическое образование, которое выступило бы стратегическим партнером Ирана и попробовало подчинить себе весь Афганистан или по крайней мере значительную его часть. В любом случае над Средней Азией нависла бы колоссальная угроза. С другой стороны, демосламистское таджикское движение ориентировано прежде всего на Иран. Еще одна исламская революция в географически непристуnном регионе (да еще в регионе с большими хорошо разработанными запасами ядерного сырья) могла бы вновь сделать исламский фундаментализм одной из самых острых для человечества проблем.

УМНЫЙ И СИЛЬНЫЙ ИРАН ПРОТИВ СИЛЬНОЙ И УМНОЙ ТУРЦИИ

В конечном счете таджикский кризис -- это одно из направлений усиления влияния Ирана в регионе. Иранское влияние распространяется в Средней Азии и Афганистане не только посредством таджикских действий. Расширяется экономическое сотрудничество Ирана со среднеазиатскими государствами. Конечно, Турция достигла больших успехов в торговле со странами региона, зато Иран быстрее привязывает его к себе коммуникационно. Едва ли не все коммуникационные проекты, которые реализуются или разрабатываются здесь, заключаются в привязке местных коммуникаций к территории Ирана.

Наиболее мощным из реализуемых проектов является пуск в мае 1996 года железной дороги Серадз -- Мешхед. Тем самым Средняя Азия и Китай получили прямой выход к морским портам Ирана, а Иран -- к Центральной России, Китаю, Сибири. Готовится строительство газопровода из Туркмении к иранским портам на побережье Индийского океана. Сейчас Туркмения вынуждена весь свой газ направлять для продажи через территорию России. Появление иранского маршрута резко ослабит стратегическую зависимость Туркмении от России и усилит влияние в этой стране Тегерана.

Усиление влияния Ирана в Средней Азии в стратегическом плане зависит от ситуации в Афганистане и в Закавказье. Пока в Закавказье идет война, пока Армения не допускает прямого сообщения Турции с Азербайджаном, среднеазиатские страны не могут уравновесить рост влияния Ирана ростом влияния в регионе Турции. Хотя Турция всячески стремится расширить свое сотрудничество с местными режимами.

Так, по данным МВЭС Туркмении, из 200 иностранных компаний, зарегистрированных в республике в конце 1996 года, 110 представлены турецкими фирмами (35 из них создали СП). В Узбекистане в 1996 году ведущими странами-инвесторами дальнего зарубежья являются Турция (106 действующих предприятий), США (102), Пакистан (62), Великобритания (45), КНР (4). А на долю России пришлось всего 99 действующих предприятий.

Любой мир в Грузии, любое затухание конфликта в Карабахе, любое перемирие в войне курдов с Анкарой бьют по интересам Ирана в Средней Азии, ибо раскрепощают в этом регионе Турцию с ее более подходящим для стран региона рынком, свободными капиталами и идеями Великого Турана -- возглавляемого Анкарой сообщества тюркских народов Азии вплоть до Урала и Тюмени.

А так как и сам Иран обладает быстро развивающейся экономикой, развитыми вооруженными силами и целым ожерельем проирански настроенных культурно-политических образований и движений вдоль своих границ, противостояние между Анкарой и Тегераном в Азии может длиться еще очень долго. Политическая стабильность в Средней Азии в случае заметного успеха антииранских сил может быть взорвана очередным обострением таджикского кризиса или возникновением нового очага напряженности, скажем, в Ферганской долине или в шиитских районах Афганистана, или, например, путем сближения шиитов и таджиков с талибами за счет узбеков-«ташкентцев». Чем сильнее становится влияние Ирана и Турции в Средней Азии, тем более разрушительный характер может принять противостояние проиранских и протурецких сил в этом регионе. *Чем глубже интеграция стран региона между собой и Ираном с Турцией, тем мощнее предпосылки к крупномасштабному кризису.*

Ни рост фундаментализма, ни возрастающее влияние протурецкого национализма среднеазиатских народов не могут предотвратить опасного для России развития событий в регионе. И при иранском, и при турецком вариантах Средняя Азия балансирует на грани политической нестабильности, а далее -- массового упадка ирригационных систем и исхода миллионов крестьян из опустевших кишлаков.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на 2 квартал 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета"	37000 руб.
"Имя"	15000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета"	63879
"Имя"	63211

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 3 марта 1997г. расценки на рекламу в наших изданиях будут следующими:

"Белорусская Деловая Газета":	
I-я полоса	*- 105.000 руб./кв.см.*
внутренние полосы	*- 65.000 руб./кв.см.*
последняя полоса	*- 60.000 руб./кв.см.*
Газета "Имя":	
внутренние полосы	*- 65.000 руб./кв.см.*
программа TV и кроссворд	*- 105.000 руб./кв.см.*

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики — $3 в месяц,
по странам СНГ — $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 226-98-79

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Отдел рекламы ЗАО "Белорусская Деловая Газета" совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией "Мобилком" предлагает новый способ размещения рекламы в газетах "Имя" и "Белорусская Деловая Газета".

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компании "Мобилком" (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов.

Например: "Фирма ____ продает здание в центре города. Тел. ____ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N ___ от ___).

После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01 абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88, 229-22-10, 223-61-05, 226-87-99

МОБИЛКОМ
пейджинг-система
ТЕЛЕФОНЫ: 278-60-30, 278-08-98

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 17 (360) 10.3.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **365**
Подписано в печать **8.3.97 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю